

证券代码：300271

证券简称：华宇软件

## 北京华宇软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018-007

投资者关系活动类别	现场调研
参与单位名称及人员姓名	兴全基金：陆士杰，孟灿，王品 安信证券：徐文杰 平安基金：李迁 嘉实基金：陈涛 贤盛投资：朱小虎 交银施罗德：郭斐，刘鹏 招商基金：陈西中 兴业基金：廖欢欢 等
时间	2018年12月7日
地点	上海浦东香格里拉大酒店
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 韦光宇
投资者关系活动主要内容介绍	<b>1、前三季度整体业务情况</b> 2018年前三季度，公司实现营业收入16.01亿元，较去年同期增长19.5%；归属于母公司所有者净利润3.06亿元，较去年同期增长35.3%。扣非归母净利润2.67亿元，较去年同期增长21.21%。第三季度当期，营业收入较去年同期增长23%，扣非归母净利润较去年同期增长32.3%，较上半年均有较快加速，主要增速由法律科技业务贡献，符合全年经营节奏预期。新签合同持续增长，预计全年新签合同将较快速增长。 <b>2、法律科技业务介绍</b> 1) 法院业务持续稳健增长： 今年上半年，受客户工作安排的影响，验收进度波动是正常的。因为客户是年底验收，公司无法控制每个季度的

验收节奏，而一个大订单可能就会造成较大影响。

今年来自法院的业务增速也没有慢下来，法院需求是阶梯性向上，法院每出一个新理念的时候，是可能带来业务发展高增长。在智能法院阶段，公司更多交付产品和服务。

法院的案多人少的现状：因为立案制改革，案件数量爆发，但是法院人员没有同比增长。同时，案件复杂度也比以前高很多。法官审理案件压力很大，需要更便捷的工具，提高工作效率。在一系列场景化智能应用支持下，可以有效地减少至少 **75%** 的庭前阅卷时间、可以将案例推荐匹配度从 **20%** 提升到 **90%**，实现精准推荐效果；还可以将笔录的修改时间从五十六分钟缩减到八分钟，将庭审记录的信息完整度从 **30%** 提升到 **100%**，同时可以提供超过 **80%** 的量刑精准度分析、**70%** 以上庭审文本的自动生成效率提升比例。目前，刑事、道路交通、婚姻案件的智能化应用已经取得了较好的应用效果，但是对于更为复杂的民事案件，智能化应用还有很大提升空间。

## 2) 法院业务历史概况：

从法院领域信息化发展的历史情况来看，新管理理念的提出对信息化建设有着比较明显的促进作用。例如，面向审判过程的实体化管理的提出，在促进审判公平、公正的同时，极大推动了以数字法庭为代表的相关信息系统建设；又如，周强院长对司法公开提出了较高的要求，促进了审判质量和效率的提升，同时也促进了 **2014 年、2015 年** 相关业务核心系统、智能辅助和数据深度应用的加速发展。

## 3、法律科技其他业务发展情况如何？

### 1) 检察院和司法部

过去一段时间，全国检察系统统一开发案件管理软件，随着应用的深入，未来各类数据应用、智能应用等将百花齐放，公司也将充分发挥自身检察业务和技术优势，努力提供优秀的行业解决方案。

国家把依法治国办公室设在了司法部，这将大大推动司法行政领域各项工作的开展，其中，如何应用信息化手段有效化解社会纠纷是十分重要的工作内容。

### 2) 监察委

今年，国家正式颁布监察法，设立国家到地方的各级监察委，并调整原来检察院负责的部分职能转由监察委负责。从业务上看，监察委与检察院和法院有某些相似之处，从信息化建设的角度也是如此。对于新组建的监察委来说，为了保证各项业务高效、安全的开展，很可能需要实现信息化建设的跨越式发展，这对于公司来说是重要的战略机遇，公司将全力以赴。

### 3) 其他新业务

元典律师工作服务平台：通过和各地法院的互联互通，未来律师可以在元典律师服务平台上直接和法院进行司法活动的双向交互，同时，平台已经提供了很多方便律师和律师团队协同工作的实用应用，得到了广泛好评。

保全通业务：保全通对接保险公司成熟的保全类产品，通过法院已有的信息化基础，用移动互联网的模式建立一站式平台，让当事人便捷的对接保险公司，大幅度降低诉讼当

	<p>事人的资金负担，节约诉讼时间，有效的帮助客户解决保全难的问题，提高了司法效率。</p> <p><b>4、法律科技领域公司战略</b></p> <p>我们要建立一体化的法律服务平台,将法律服务的各个主体接到这个平台上来，比如司法机关、法律服务机构、法律人、企业、业务伙伴等，业务和数据互联互通，凭借 AI 自动化和智能辅助提升应用场景的业务质效，进而助力提升全社会法律服务效率和质量水平。</p> <p>凭借领先的法律科技技术、场景化的应用软件和解决方案创新、专业的法律数据和知识服务能力、覆盖全国的市场营销和服务体系，公司持续助力客户提升服务质效，实现建设 22 个省级法院大数据平台、16 个省级法院人工智能平台、21 个省电子诉讼平台、11 个省微法院等。司法政法监察业务快速发展，客户覆盖持续提升。司法机关业务互联互通在浙江、苏州等地成效显著。公司律师服务平台与司法机关的连通互动积极推进，完成两万余名律师 SaaS 应用覆盖。从业务推进和战略落地的情况可以看出，公司的价值创造能力和市场竞争力持续增强。</p> <p><b>5、华宇元典的发展情况如何？</b></p> <p>元典身负两项重任。一是法律人工智能认知引擎研发和知识服务能力建设，为传统业务赋能。“睿核”、“智库”等产品为法律科技业务提供强有力支持，在智慧法院、智慧检务等业务发展上有很好的体现。二是面向商业法律端，特别是律师、公司法务等法律人群体。这方面整体进展不错，产品深受客户好评，客户覆盖持续增长。目前在商业模式上还处于探索阶段，短期应该不会有财务贡献。</p> <p><b>6、联奕“奕课堂”是怎样的产品？</b></p> <p>奕课堂是一款轻量化、简单、易用的智慧教学应用系统，覆盖课前、课中、课后，构建新的教育方式，提升老师教学效率和体验的教学辅助方案。</p> <p>奕课堂是公司在“智慧课堂”领域发布的第一款解决方案，预计其会成为公司教育信息化业务又一高增长引擎。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2018 年 12 月 7 日