证券代码: 300223 证券简称: 北京君正

北京君正集成电路股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 20220708

投资者关系活动类别	■特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他 ()
参与单位名称及	信达新兴资产:李煜、杨念晨;民生加银基金:孙金成;中邮基金:
人员姓名	中瑶,招商基金:腾越,华泰证券:吴尹。
时间	2022年7月8日
地点	公司会议室
上市公司接待人	## # A 40 10 714 FI
员姓名	董事会秘书张敏
	一、公司基本情况介绍
	二、问答环节
	1、存储产品的价格?
	公司存储产品主要面向行业市场,价格比较稳定,去年因为整
	个行业缺货,产业链各环节价格都在上涨,公司产品成本上涨较多,
	因此公司对产品价格进行了部分调整,幅度较消费类市场小很多。
投资者关系活动	今年以来产品价格基本保持稳定。
主要内容介绍	2、公司 DRAM 各类产品的占比情况?
	公司的 DRAM 产品一直在不断迭代升级,目前从 DDR 到
	DDR4、LPDDR4 等各类产品都有,其中 DDR3 收入占比最高。目
	前最新的制程是 25nm,在 DRAM 市场公司会随着市场需求不断更
	新工艺。
	3、请介绍一下北京矽成的模拟互联产品情况?
	模拟产品主要包括 LED Driver 产品,互联芯片主要有 LIN、

CAN、GreenPHY、G.vn等。LED Driver面向汽车、工业和高端消费类等市场,去年增速明显,目前车规 LED 驱动芯片产能还是相对有些紧张,GreenPHY的产品预计下半年会开始销售贡献收入。

4、存储产品的竞争格局如何,公司如何保持竞争力?

存储产品市场有三星、美光、海力士等国际大厂,和他们相比,我们主要是差异化竞争,我们目前主要收入来源为 DDR3,而美光等大厂则主要为高速大容量的 DDR4、DDR5 等产品,但我们之间也不是完全差异化,比如 DDR4、LPDDR4,也是我们重点研发和推广的市场,我们现在 DDR4 有 8G、16G 的,已经开始量产销售了,LPDDR4 有 8G 的,今年在给客户送样,这一类产品我们和美光是有交叉竞争。

不同于这些大厂主要收入来自消费类市场,我们则专注在汽车 这类行业市场,能够根据行业市场的特点给客户提供相应的支持和 服务,我们有长期积累的行业经验、产品品质也非常受客户认可, 所以在交叉竞争的领域中,我们也有我们独特的竞争优势。

5、随着智能化升级汽车座舱中的屏更多,对公司有什么影响吗?

屏的增多使用的存储产品和容量也会增加,对我们是有利的。

6、公司产品在汽车中的应用都有哪些?

有很多,车身、引擎控制、智能座舱、ADAS、车灯、智能座舱等等都有。

7、存储产品目前产能是否能保证?

目前存储产品的产能可以满足客户需求,车规模拟芯片的产能有些紧张。

- 8、公司是否受到疫情的影响?
- 二季度生产物流方面受到上海疫情的一些影响,五月份已逐渐恢复正常。
 - 9、后端产品目前进展如何?

目前有不少客户在进行产品的方案研发。预计下半年会有销售。

10、 君正本部业务未来的拓展和布局情况?

微处理器芯片主要面向各类 AIOT 市场, 目前市场相对来说比

较碎片化,产品线体量还不大,后续随着新产品的落地和推广,我们希望能够有更好的增长空间;智能视频第一季度比去年增长30%,收入超2.2亿,这个市场的竞争在加剧,我们也在不断推出新产品,同时我们也在推广海外市场,预计后续海外市场会贡献一部分收入,我们将其定位在智能视觉IOT这个更大的市场,后续会逐渐向工业、医疗以及车载领域布局和跟进,预计未来会有很好的成长空间。

11、 公司产品是什么架构?

目前产品是基于 MIPS 架构,但公司几年前就展开了 RISC-V 的研发,后续会逐渐会转到 RISC-V 上。我们认为采用 RISC-V 架构进行研发是大势所趋,RISC-V 会有更好的生态。

12、 三家大的机构股东减持情况?

股东减持是基于其资金需求和业务性质等因素,我们会根据规则要求及时进行披露。

13、 公司研发人员是否有扩张?

公司每年都会有招聘计划,根据各部门需求进行招聘,研发人员数量这几年也在稳步提高。

无

日期

2022年7月8日