

证券代码：600880

证

券简称：博瑞传播

## 成都博瑞传播股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 投资者说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及 人员姓名	国泰君安 陈 筱 泰康基金 翟一柠 泰康资产 韩东方 华夏基金 贾静雯 华安基金 张杰伟 国寿安保基金 余舒嘉铭 华宝基金 蓝 仝 东证资管 秦瑜瞳 明世伙伴基金 彭 杨
时间	2024年4月10日上午十点
地点	博瑞传播公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 苟 军、副总经理 沈丁丁、证券事务代表 王 薇
交流主题	<p><b>一、公司及重点业务介绍</b></p> <p>博瑞传播公司系成都市属国有传媒类上市公司，经多年的转型发展，公司以“打造成都文创数字新经济重要资本平台”为战略定位，主营业务涵盖智慧管理、现代传播、文化产权交易、游戏研运、文创金融等领域。</p> <p><b>二、请详细介绍一下游戏业务的运营现状和未来计划</b></p> <p>公司游戏板块目前发展势头良好，下一步游戏业务将继续深化研发、运营、管理，深入贯彻并执行游戏出海战略，通过国内、海外两条线一起发力，推动公司的游戏业务高质量发展。目前公司游戏业务国内基本盘发展稳健，《全民主公》IP系列游戏市场热度不减，受众较多，2024年初，公司还取得了新游戏《漫游五千年》的版号，为下一步发展提供了坚实的基础。游戏出海工作也推进地较为顺利，公司已通过整合北京漫游谷和成都梦工厂，实现游戏业务的一体化经营管理，并统一提出“漫游宇宙”，强化品牌意识；另一方面正在推进在香港设立SPV的相关工作，将对公司游戏出海业务进行统筹管理，有效降低整体的管理成本。后续，公司计划针对东南亚市场开发一些比较有特色的游戏。近期已取得了B站《十万个冷笑话》IP（该系列之漫画、动画作品）改编开发移动端网络游戏的授权，未来也会进一步加强与其它游戏行业头部机构进行合作，努力提升游戏板块的发展潜力。</p> <p><b>三、请介绍一下公司的跨界电商业务，公司是否会涉及供应链</b></p> <p>公司已取得了TikTok跨境电商资质认证，成为TikTok跨境TSP服务商，并拥有英国、菲律宾、泰国、马来西亚、新加坡以及越南六国TSP资质，并联合深圳季风投资管理公司通过共同投资成立合资公司、建设跨境电商产业园、为入驻商家提供设备租赁、传播、营销等相关配套服务，打造西南较具影响力的跨境电商平台。合作双方将充分发挥自身优势共同为新公司赋能。深圳季风投资深耕电商行业，对供应链、物流体系等具有较强的资源及优势。</p>

	<p><b>四、有看到前期的新闻里提到，博瑞传播将和华为在媒体融合、人工智能内容审核、文化大数据体系、5G新技术、区块链、微服务、云安全、自主创新等领域开展全方位合作，请问公司未来布局算力或者大模型业务吗？</b></p> <p>近两年，公司围绕“打造成都文创数字新经济重要资本平台”的战略定位，将数字新经济作为未来的发展方向积极谋篇布局，算力作为数字经济时代的新生产力得到了广泛关注。公司日前与华为签订全面合作协议，一方面是基于与华为的良好合作关系（双方已在生学教育的相关业务中推进了多项合作），另一方面也是希望通过向华为的进一步学习交流，探索符合公司包括算力在内的相关业务新方向。截至目前，公司正在对算力业务进行论证，暂未取得实质性进展。后续希望能在算力和一些垂直领域上有所突破。</p> <p><b>五、请问公司作为国企，目前有没有收到市值考核的相关要求</b></p> <p>国务院国资委今年年初表示进一步研究将市值管理纳入央企负责人业绩考核，公司也将积极关注地方国资的相关部署。公司对市值管理历来高度重视，我们秉承“创造内在价值、提高公司质量”核心理念，通过规范治理、提升公司核心竞争力等方式，力求为投资者创造更多价值，提供合理回报，并在资本市场实现合理估值水平。</p> <p><b>六、公司今年哪些板块会有新突破？</b></p> <p>今年公司将继续按照既定战略，推动前期的优质项目，包括坚持推动生学教育由智慧教育向智慧城市，智慧交通等其它智慧管理赛道拓展；坚持游戏板块的出海战略，把优质 IP 积极转化成游戏，增强游戏板块的竞争力；坚持做大做强成都文交所蛟龙出海平台，利用自身在资金、运力等方面的优势，积极抢占市场份额等。</p>
附件清单（如有）	