

证券代码：002735

证券简称：王子新材

深圳王子新材料股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
活动参与人员	线上参与公司2023年年度报告网上说明会的全体投资者
上市公司接待人员	董事长兼总裁：王进军先生 董事会秘书兼副总裁：白琼女士 财务总监：屈乐明先生 独立董事：孙蓟沙先生 保荐代表人：黄学鹏先生
时间	2024年5月16日 15:00-17:00
地点	价值在线 (https://www.ir-online.cn/)
形式	网络互动
交流内容及具体问答记录	<p>交流主要内容：</p> <p>1、问：领导您好，有两个小问题想请教一下：1) 主营塑料包装这一块去年下滑比较多，想问具体是什么原因。2) 新荣的毛利率去年也有下滑，请问是什么因素导致。</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>1) 公司包装业务主要集中在智能电子产品塑料包装、家用电器包装及缓冲产品领域，受下游电子信息制造业和家电行业发展对客户短期需求的影响，尤其是塑料包装膜、塑料托盘需求短期减少明显，导致2023年公司塑料包装产品销售额相比2022年有所下降；</p> <p>2) 宁波新容作为公司募投项目的实施主体之一，扩建升级项目在持续投入和建设当中，相关高新性能设备陆续投入后导致折旧与摊销与同期相比有一定程度的增长，同时由于新产线投入前期产能放量需要一定的时间，在综合因素的影响下本期毛利率</p>

略有下降。

感谢您对公司的关注与支持！

2、问：公司的主营业务有哪些？是否有新的业务或产品线贡献增长？

答：尊敬的投资者，您好！公司目前主要涉足塑料包装业务、军工电子业务、薄膜电容业务以及其他业务，在稳步发展塑料包装主业基础上，公司将薄膜电容业务以及军工电子业务定位为主业未来发展的重点。薄膜电容产品广泛应用于军工、新能源汽车、光伏风力发电、电网、轨道交通、医疗、家电等领域，公司将充分发挥并提升宁波新容在金属化薄膜电容领域多年累积的研发和技术优势，其将成为公司未来收入和利润增长的主要动能。中电华瑞主要客户涵盖舰船总体设计单位、系统论证单位、专业研究院所及相关军工生产单位，公司将以中电华瑞作为军工电子业务平台，进一步加大在军工电子产业上的布局。感谢您对公司的关注与支持！

3、问：在行业中的定位是什么？相较于竞争对手有何优势或不足？市场份额有何变化？

答：尊敬的投资者，您好！公司在不同业务领域均取得了一定的行业地位，客户优势不断提升；其中在包装业务上，公司主要客户包括富士康、海尔、海信、华星集团等行业知名客户，在家电、电子信息包装领域具有突出的行业地位优势和客户资源优势；薄膜电容业务上，公司产品已广泛应用于新能源汽车、军工、光伏风电等多个领域，在新能源、军工领域细分领域行业地位不断提升；在军工电子领域，公司产品主要聚焦舰船指挥控制、电磁发射等先进产品领域，与下游客户合作不断深入。感谢您对公司的关注与支持！

4、问：公司如何应对行业内的技术变革和市场变化？

答：尊敬的投资者，您好！公司将持续不断加大对于研发人员和团队的投入与建设，在技术研发方面，与客户加强互动，快速响应客户的市场需求；同时，及时扩充产能，满足客户快速增长的需求。感谢您对公司的关注与支持！

5、问：产品创新和研发投入情况如何？未来是否有新产品或技术即将上市？

答：尊敬的投资者，您好！公司坚持“研发驱动发展”的战略，在去年基础上研发团队人员的增速目前已超过50%，研发投入同比增长近50%。未来的新品主要视客户的需求和下游行业发展而定，感谢您对公司的关注与支持！

6、问：在品牌建设和市场营销方面有何新举措？

答：尊敬的投资者，您好！王子新材作为一家公众企业，公司有责任、有义务为国家发展新质生产力作出自己的贡献。公司将持续推动高质量发展，长期为股东创造价值，在海外市场上树立良好的中国企业形象，造福当地社会，扩大企业品牌影响力。感谢您对公司的关注与支持！

7、问：如何应对原材料价格波动和供应链中断的风险？

答：尊敬的投资者，您好！公司经营中密切关注国际原油及贵金属大宗商品等价格的波动情况，并通过多源供应渠道采购、适时错峰采购、安全库存管控等多种方式方法来减少原材料价格波动对公司毛利率的影响。感谢您对公司的关注与支持！

8、问：公司在国际扩张方面有何计划？

答：尊敬的投资者，您好！随着泰国自建工业园区的建成与投产，公司将进一步优化海外资产结构，加大对泰国辖区子公司

的资金投入力度,为未来持续拓展东南亚乃至更广阔的海外市场奠定了夯实的基础。截至目前,公司三大业务板块绿色包装、薄膜电容、消费电子都已投产,泰国王子只是公司逐步实现国际化战略的第一站,公司后期还将持续加大在海外的投资力度。感谢您对公司的关注与支持!

9、问：如何吸引和保留关键人才？

答：尊敬的投资者，您好！公司注重人才的培养和储备，为所有员工提供在职培训的机会，制定了员工年度培训计划，并视各部门的需要不定期提供相应的学习培训。培训实施分为内部培训和外部培训，内容涵盖职业技能、生产工艺规程、岗位操作规程、设备标准操作规程、安全生产规范等各个方面。通过各种培训有效地提高了员工的整体素质和企业的经营管理水平，为公司发展储备人力资源。感谢您对公司的关注与支持！

10、问：在环境保护、社会责任和公司治理方面的表现如何？存在因ESG问题而导致的潜在风险或机会吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司坚持可持续发展的生产经营理念，历来重视环境保护与安全生产工作，各项指标均达到国家制定的相关标准，并通过ISO14001环境管理体系的认证，以环境安全与生产安全为出发点，保护员工、客户、消费者的基本权益，努力成为一个能够为股东创造更多财富，为社会作出更大贡献的平台型公司。感谢您对公司的关注与支持！

11、问：公司未来的发展战略是什么？计划通过什么方式实现发展目标？

答：尊敬的投资者，您好！公司将坚持“聚焦优质业务，促进多元发展”的战略和高质量发展的目标，在继续稳固塑料包装业务行业领先地位基础上，加快培育和发展新质生产力，大力发

	<p>展以军工电子、薄膜电容为代表的科技创新业务，加快主营产品在军工、新能源汽车、光伏、风力发电等领域的布局，实现公司向科技化、智能化转型的战略目标。感谢您对公司的关注与支持！</p> <p>12、问：长期投资者的回报情况如何？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司以回报股东为己任，执行连续、稳定的利润分配政策，2012年以来历年均按照证监会之法规要求进行现金分红。2023年度利润分配预案为：以2023年度利润分配及资本公积金转增股本方案未来实施时股权登记日的股本总额为基数，拟对全体股东每10股派发现金红利0.48元（含税），不送红股，不以资本公积金转增股本。将在年度股东大会审议通过后按照规则实施权益分派。感谢您对公司的关注与支持！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有,可作为附件)</p>	<p>无</p>