

证券代码： 300177

证券简称： 中海达

## 广州中海达卫星导航技术股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号:2022-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	面向所有投资者
时间	2022年5月13日（周五）下午 15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长：廖定海 副总裁/董事会秘书：陈锦鸿 副总裁/财务总监：黄宏矩 独立董事：陆正华 保荐代表人：王展翔
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、会议介绍</b></p> <p>为与广大投资者充分沟通交流，公司于2022年5月13日（星期五）下午15:00-17:00在全景网举办了2021年度业绩说明会。本次业绩说明会采用网络远程文字直播方式举行，本次线上共有69名投资者参与会议，会议上公司各位嘉宾向各中小投资者解答了有关公司的经营情况、主营业务、财务情况、股价及市值相关等多个方面的问题。</p> <p><b>二、问答环节</b></p> <p>1、当您2021年9月作出商誉减值与大笔减持决定时，您想过-看好中海达公司5万多股民的利益与感受吗？！</p> <p>答：你好，公司重视投资者关系，持续保持与投资者的沟通交流，使得投资者可以在合法合规的前提下，完整了解公司的经</p>

营发展。2022 年公司继续持续聚焦主业，优化管理，稳健经营，提升公司盈利水平和公司综合竞争力，力争创造更好的业绩。

2、您频繁搞低价定增-给机构利益输送获大量低价筹码-让 5 万股民利益严重受损外，难道就是想掏空公司-坑害数万股民-并以此为乐吗？您这是一种什么心态？！令数万股民-无法理解！！！！

答：你好，公司不存在所述的情形，谢谢。

3、请中海达的募资政策不要给二级市场造成困扰，不要给外界一个公司专业圈钱公司，董事长是位靠增发赚差价的生意人？筹资是公司必要的，也是股市的功能允许，但在决策时，能否通盘考虑一下公司利益相关者？公司能放弃今年的增发，或者廖董事长一家能否放弃今年的增发。而把增发机会让给二级市场的持股者？

答：你好，公司提请股东大会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票事项暂未实施，谢谢。

4、请问，截止今天，中海达的股东人数是多少

答：你好，截止 2022 年 3 月 31 日，公司股东总股数为 50,188 户。

5、陆正华同志，作为独立董事，为何对公司董事长廖定海先生及其家族多年低价增发，高价减持的行为闭目塞听，公司上市第一国务是是筹集社会资金做大公司，同时对公司创始人给予一定的激励，但廖氏家族显然把满足和实现自身利益作为第一要务，本末倒置，作为独立董事，在核定和审查公司的筹资行为和公司行为时，为何不履行职责？

答：公司不存在违反相关法律法规的情形，谢谢。

6、贵司有没有提振股价计划

你好，公司将持续聚焦主业，优化管理，稳健经营，提升公司盈利水平和公司综合竞争力；公司重视与投资者的交流沟通，使得投资者可以在合法合规的前提下，完整了解公司的经营发展。

**7、廖董：你和你儿子两人 2021 年高价减持 2000 余万股，减持资金能用来增持股份吗？希望你们做一个有良心的董事长！！**

答：你好，感谢你的建议。

**8、请问嘉宾：公司股价已经大幅下跌，公司是否有稳定公司股价措施？去年增发，为何今年又准备增发？是否有新的投资项目？谢谢！**

答：公司提请股东大会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票事项暂未实施，谢谢。

**9、2022 年公司营业收入与净利润-能保持正增长吗？**

答：目前公司公司经营活动有序开展，具体经营与业务情况详见公司定期报告。敬请投资者谨慎决策，注意投资风险，谢谢。

**10、公司证券音应该基本稳定股价，与其效益相向，不能够一直下行，和董事长股东会的讲话背离太大！**

答：股价的波动受很多因素的影响，投资有风险入市需谨慎，敬请投资者注意投资风险。公司重视与投资者的交流沟通，使得投资者可以在合法合规的前提下，完整了解公司的经营发展。

**11、不停的搞增发，你有信心回购吗？做个好人吧！**

答：公司提请股东大会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票事项暂未实施，谢谢。

**12、董事长你好，请问 2022 年公司的主要盈利领域在哪一块？请问公司的卫星导航技术在国内市场处于什么样的水平档次？另外公司的专业技术人员在国内同行业中处于什么样的水平？**

答：你好，公司主营业务所涉及的产品领域，大部分均已实现关键技术的自主可控，行业竞争力综合优势明显，特别是工业级激光雷达、海洋声呐、星基增强系统领域的技术产品自主国产化业内领先。公司作为国内少数能够为客户提供全产品线高精度定位技术产品和解决方案的企业之一，在核心技术研发、重点市场拓展、产业协同发展等方面具备较强的竞争力。

**13、2022 年您有什么大手笔举措-让股价能突破 15 元-让咱股民长线投资能略有回报-而不是惨亏？！**

答：股价的波动受很多因素的影响，投资有风险入市需谨慎，敬请投资者注意投资风险。公司重视与投资者的交流沟通，使得投资者可以在合法合规的前提下，完整了解公司的经营发展。

**14、股价不断创新低。请问廖总有没有考虑过投资者的利益？公司将如何保护投资者的信心？**

答：股价的波动受很多因素的影响，投资有风险入市需谨慎，敬请投资者注意投资风险。公司重视与投资者的交流沟通，使得投资者可以在合法合规的前提下，完整了解公司的经营发展。

**15、请问廖董事长，最近的珠峰科考用到有公司的产品吗？**

答：你好，公司的高精度定位装备可应用于极地科考、航空测量、地貌勘测等领域。公司航测装备与北斗接收机曾在 2020 年度成功助力南极科考、珠峰测量。谢谢。

**16、董事长您好 请问您对公司股票价格一年比一年低，怎么看。为什么会这样？**

答：你好！股价的波动受很多因素的影响，投资有风险入市需谨慎，敬请投资者注意投资风险。公司重视与投资者的交流沟通，使得投资者可以在合法合规的前提下，完整了解公司的经营发展。

**17、@廖董事长曾说过要五年营收百亿，请问有多少把握实现？22 年做为五年百亿的元年有没有制定营收及利润目标？**

答：你好，关于的公司经营业务情况，请参阅公司定期报告相关章节内容。

**18、希望董事长做导航领域的任正非，成为企业界的楷模。**

答：你好，感谢你的建议和支持！

**19、展翔，中海达业绩频频变脸，保荐机构起到监督作用了吗？**

答：您好，作为中海达 2021 年向特定对象发行股份的保荐代表人，本人根据相关法律法规对中海达进行了督导和培训，认

真履行了保荐代表人应尽的职责，相关情况请参见公司披露的持续督导跟踪报告。谢谢！

20、王展翔同志，作为保荐人，为何对公司董事长廖定海先生及其家族多年低价增发，高价减持的行为闭目塞听，公司上市第一国是是筹集社会资金做大公司，同时对公司创始人给予一定的激励，但廖氏家族显然把满足和实现自家利益最大化作为第一要务，本末倒置，作为保荐人，在核定和审查公司的筹资行为和公司行为时，为何不履行职责？

答：您好，作为中海达 2021 年向特定对象发行股份的保荐代表人，本人根据相关法律法规对中海达进行了督导和培训，认真履行了保荐代表人应尽的职责，相关情况请参见公司披露的持续督导跟踪报告。谢谢！

21、请问廖董事长，公司那么多高技术人才，那么多员工，在稳定和激励机制方面，有没有股份激励计划或员工持股方面的计划？

答：公司坚持把核心人才队伍建设视为公司长期战略性方针，持续完善绩效考核和薪酬体系，配套出台人才管理办法、核心人才激励政策，如有股权激励相关计划，公司会按照相关规定及时披露。

22、广州市政府，在今年 4 月 24 日，一季度营业收入增长 150%以上，为何，第一季度报表没有体现

答：你好，关于公司 2022 年第一季度报告相关内容，详见公司于 2022 年 04 月 29 日在中国证监会创业板指定信息披露网站巨潮资讯网 (<http://www.cninfo.com.cn>) 上披露的《2022 年第一季度报告》，谢谢。

23、中海达公司 2022 年还有商誉减值吗？如有，大致有多少亿元？

答：目前公司各子公司经营活动有序开展，公司会在资产负债表日对涉及商誉的资产组进行减值测试，对可收回金额低于账面价值的资产组计提商誉减值，具体商誉减值情况详见公司定期

报告，谢谢。

**24、请问国家低轨卫星有规划吗？公司做了哪些布局**

答：你好，公司以北斗高精度定位装备，高精度时空信息解决方案两大产品体系为基础，重点发展测绘与空间地理信息、北斗高精度智能应用两大核心业务领域，在新能源汽车自动驾驶车载高精度、特殊机构领域高精度应用等领域做长远布局，详情请参阅公司 2021 年年度报告相关内容。敬请投资者谨慎决策，注意投资风险，谢谢。

**25、国家低轨卫星未来大力发展，公司有何布局啊**

答：你好，公司以北斗高精度定位装备，高精度时空信息解决方案两大产品体系为基础，重点发展测绘与空间地理信息、北斗高精度智能应用两大核心业务领域，在新能源汽车自动驾驶车载高精度、特殊机构领域高精度应用等领域做长远布局，详情请参阅公司 2021 年年度报告相关内容。敬请投资者谨慎决策，注意投资风险，谢谢。

**26、董秘你好，国家将出台汽车下乡政策，请问该政策有提升公司效益的作用吗**

答：你好，相关政策有利于公司新能源汽车自动驾驶车载高精度领域的业务发展，谢谢。

**27、为什么公司从来不回购自己的股票，只知道减持，有考虑过股东的感受吗？**

答：公司股东减持股份系出于个人资金需求，详情请见公司披露的相关公告。

**28、问题是广州日报是 4 月 25 日的报道，已过一季度末 20 多天了，是该报的报道失实还是贵公司临时做了账务调整？**

答：你好，关于公司 2022 年第一季度报告相关内容，详见公司于 2022 年 04 月 29 日在中国证监会创业板指定信息披露网站巨潮资讯网 (<http://www.cninfo.com.cn>) 上披露的《2022 年第一季度报告》，谢谢。

**29、请问廖董事长，您所说的五年百亿营收是指五年总共一**

**百亿还是从 22 年算起第五年达到一百亿营收？**

答：你好，关于的公司经营业绩情况，请参阅公司定期报告相关章节内容。

**30、您自己对贵司未来发展的信心提现在哪里？为什么一直减持股份，是对企业发展没有信心吗？**

答：减持股份系出于个人资金需求，详情请见公司于 2021 年 10 月 23 日披露的相关公告。

**31、增发预计什么时候实施，建议不要增发，可以减持光迅信息**

答：公司提请股东大会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票事项暂未实施。

**32、今年计划的定增资金准备用在哪些地方？**

答：你好，公司提请股东大会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票事项暂未实施，谢谢。

**33、贵司未来业绩持续增长的可能性有多大？市场空间大吗？**

答：公司未来业绩增长的主要驱动因素包括但不限于：北斗应用领域快速发展，市场需求总量增加；国家政策推动北斗产业大力发展；公司深耕主业，提供具有较强竞争力的北斗高精度解决方案，驱动业务发展。

**34、请问，徐峰是否与董事长有关联？**

答：徐峰与董事长不存在关联关系，谢谢。

**35、廖定海先生，假如公司在未来五年内实现营收上百亿，那是否意味公司要换主赛道，最有可能获得突破的是哪一些业务板块？**

答：公司聚焦北斗卫星导航产业，以北斗高精度定位装备，高精度时空信息解决方案两大产品体系为基础，重点发展测绘与空间地理信息、北斗高精度智能应用两大核心业务领域，在自动驾驶车载高精度、特殊机构领域高精度应用等领域做长远布局，详情请参阅公司 2021 年年度报告相关内容。敬请投资者谨慎决

策，注意投资风险，谢谢。

**36、贵公司研发费用、销售费用和管理费用偏高，是造成公司盈利能力不足的主要因素。请问总监先生，公司有无计划，通过加强公司的管理，在提高公司盈利水平的同时，来提升贵公司作为一个公众公司的形象。**

答：感谢你的建议，未来公司的整体经营策略将聚焦主业，优化管理，稳健经营，提升公司盈利水平和公司综合竞争力。

**37、定海，2021年减持的原因是什么，是为了改善生活吗，谢谢**

答：详情请参见公司于2021年10月23日披露的相关公告，谢谢

**38、锦付和宏矩，请问二位高管为何减持区区3万股，谢谢**

答：公司高管减持为个人资金需求，详见公司披露的相关公告，谢谢。

**39、如果中海达存在违规，作为独董是否会承担无限连带责任，谢谢**

答：公司合法合规经营，不存在相关情况。

**40、希望董事长公司考虑广大投资者的利益，做有良心的企业家。**

答：感谢你的建议。

**41、公司在国内外同行业中的地位如何？**

答：你好，公司自成立以来，一直深耕北斗卫星导航产业，为国内高精度卫星导航定位产业的领先企业之一。公司以卫星导航技术为基础，融合声呐、光电、惯导、激光雷达、UWB超宽带、星基增强等多种技术，已形成“海陆空天、室内外”全方位、全空间的高精度定位产业布局，致力于成为时空信息解决方案全球领导者。

**42、请问定海之子廖文有减持计划吗**

答：截止目前，暂无此计划。

**43、廖总，公司股价创历史新低，你有增持计划吗？**

答：截止目前，暂无此计划。

**44、定海，请问你有增持计划吗？**

答：截止目前，暂无此计划。

**45、公司今年还会再把子公司低价卖给管理层吗，谢谢**

答：公司不存在此种情况，谢谢。

**46、董事长你好，中海达在水利水电和工程建设领域有哪些专业技术优势，公司将如何把这些优势转化为竞争力和盈利能力？**

答：测绘与空间地理信息业务是公司的传统优势业务基础，主要包括空间信息、航空测量、海洋探测、安全监测等业务板块。其中，面向水利工程领域，公司可提供水利工程测量、桥梁大坝监测、水文监测等相关行业解决方案。

**47、请问去年刚定增完成，资金也没有使用完，今年再次定增的原因？**

答：你好，公司提请股东大会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票事项暂未实施，谢谢。

**48、预计 2022 年的业务总订单比 2021 年有所增长吗？**

答：你好，目前公司公司经营活动有序开展，具体经营与业务情况详见公司定期报告。敬请投资者谨慎决策，注意投资风险，谢谢。

**49、根据公司年报显示，应收帐款增加明显，是否有无法收回计提坏账的准备？**

答：你好，公司已按企业会计准则要求，对涉诉纠纷、收回可能性较低或预计无法收回的应收账款已经按单项计提坏账准备账务处理，谢谢。

**50、你好，4 月 25 日广州日报专门报道小巨人企业营收大幅增长，其中特别提到贵公司营收增幅超过 150%。可是贵公司一季报营收却同比大幅下降，请问是什么原因？**

答：你好，公司 2022 年第一季度公司营业收入较去年同期有所下降，主要是受新冠疫情影响，政府客户财政支付有所延迟，

公司主动控制高精度时空数据业务规模所致。

**51、希望公司考虑广大投资者的利益，做有良心的企业。**

答：感谢你的建议！

**52、今年预计业绩如怎样保证营收**

答：你好，2022 年度公司的整体经营策略为聚焦主业，优化管理，稳健经营，提升公司综合竞争力。其中，传统测绘与空间地理信息业务的经营目标是实现稳步持续增长，北斗高精度智能应用业务的经营目标是规模化应用实现快速发展。

**53、直播就只是文字互动交流吗？**

答：你好，是的，谢谢。

**54、贵司 22 年会不会主营业务亏损？**

答：你好，目前公司公司经营活动有序开展，具体经营与业务情况详见公司定期报告。敬请投资者谨慎决策，注意投资风险，谢谢。

**55、公司如何保持自身产品的竞争优势？**

答：公司深耕北斗卫星导航产业，已形成覆盖“海陆空天、室内外”全方位、全空间齐全的高精度定位产品线，技术积累深厚，产品链条全面，公司将持续重视核心自主研发及知识产权管理工作，保持核心竞争优势，从研发立项到知识产权后续使用管理实施全流程化管控，防止核心技术泄露及窃用。请注意投资风险，谢谢！

**56、贵司今年有增持计划吗？**

答：截止目前暂无此计划。

**57、公司目前和那些整车企业合作**

答：你好，公司目前正持续与包括小鹏、上汽等在内的国内多家车企和 Tier1 供应商开展深度技术交流及合作，相关进展情况请关注公司定期报告相关内容，谢谢。

**58、公司的竞争力为什么在股价上没有反应**

答：你好！股价的波动受很多因素的影响，请投资者多维分析研究，注意投资风险。公司重视与中小投资者沟通，使得投资

者可以在合法合规的前提下，完整了解公司的经营发展。

**59、今年还有减持计划吗**

答：截止目前，暂无计划。

**60、疫情防控：许多人不敢跨区游玩，公司可以跟各大景区环卫人员合作，让她们头带一个摄像头，联接手机接入公司官网，做成网上游览各大景区，配合固定 360 度旋转摄像头，做成元宇宙概念公园**

答：你好，感谢你的建议，谢谢。

**61、公司如何看待企业内人才培养？有哪些成功经验？**

答：公司坚持把核心人才队伍建设视为公司长期战略性方针，完善绩效考核和薪酬体系，配套出台人才管理办法、核心人才激励政策，切实推行多种激励措施，激发核心人才战斗力，建设一支有战斗力的人才队伍，与企业共同成长，并分享公司经营发展成果。

**62、疫情防控，无人机，无人车送菜，公司可以建一个机车公司，再生产遥控航模。316 频率信号最好，公司可生产超远距离有效控制多少米？遥控飞机、船，对战信号有干扰，公司如何解决？**

答：你好，感谢你的建议，谢谢。

**63、@董事长廖定海今年还有减持计划吗**

答：截止目前，暂无计划。

**64、不断提升核心竞争力，夯实发展根基，谈一谈公司战略？**

答：公司总体发展战略为聚焦北斗卫星导航产业，专注高精度定位领域，顺应精准、泛在、融合、安全、智能的趋势，重点发展测绘与空间地理信息和北斗高精度智能应用两大核心业务，积极在产业链上下游寻找市场拓展机会。公司将持续开展“以客户为中心”的研发创新，用心打造极致的产品和解决方案，逐步发展成为时空信息解决方案优势提供商，致力于成为时空信息解决方案全球领导者。

**65、22 年贵司有什么提升业绩计划**

答：2022 年，公司将战略聚焦，打造多个细分行业龙头产品、解决方案。保持产品研发高比例投入，加强产品核心竞争力，保持产品技术领先优势。打造“以客户为中心”的市场销售协同作战能力，优化提升业务能力。整合供应链管理体系，降本增效，提高产品市场竞争力。进一步优化财务管理体系，支撑业务高效决策。同时，优化人才结构，打造精英化人才队伍。以多种方式丰富产业生态圈，带动业务协同发展。

**66、请问公司未来重点关注和攻关的发展方向是哪些？**

答：你好，聚焦北斗卫星导航产业，专注高精度定位领域，顺应精准、泛在、融合、安全、智能的趋势，重点发展测绘与空间地理信息和北斗高精度智能应用两大核心业务，积极在产业链上下游寻找市场拓展机会。

**67、汽车倒车雷达，自动驾驶汽车，遇障碍物主动减速刹车，自动泊车，渔船定位，有业务吗？无人快递车上有合作伙伴吗？能不能收购一个标的，直接进入无人快递车领域**

答：你好，在新能源汽车自动驾驶车载高精度业务领域，公司主要为汽车和特种车辆提供车载高精度定位方面的技术服务与产品解决方案，包括：1. 车载高精度传感器，组合定位模块/天线/算法、组合导航集成方案等；2. 适用于自动驾驶的高精度地图前端数据采集系统、装备及后端数据处理平台和加工服务；3. 适用于自动驾驶的高精度位置基础设施组网建设，提供星基与地基增强技术融合在车端的应用。敬请投资者谨慎决策，注意投资风险。

**68、8200 万一季报，以超越上市 12 年的历史记录，问题是：2 年前 12.8 元每股，现在 6.86 元。股价不能反映公司价值，明显被恶意卖空吸筹。公司高管应该每年拿出半年工资买入，只领分红，不减持，百亿级公司只是股价翻一倍，根本不符合公司高速增涨的业绩，建议董事长带头，以历史最高价回购，让市场看到中海达的股价被低估，牛股不套人，一直在创新高的路上。**

答：你好，公司 2022 年第一季度实现归属于上市公司股东

的净利润 8208.38 万元，较去年同期增长 7654.91 万元，增幅 1383.06%，主要是本报告期对参股公司武汉光庭信息技术股份有限公司从长期股权投资转入其他非流动金融资产，确认投资收益所致。敬请投资者谨慎决策，注意投资风险。

**69、公司一季报业绩大增的原因是什么？中报，三季报，年报还能保持高速增长吗？**

答：你好，公司 2022 年第一季度实现归属于上市公司股东的净利润 8208.38 万元，较去年同期增长 7654.91 万元，增幅 1383.06%，主要是本报告期对参股公司武汉光庭信息技术股份有限公司从长期股权投资转入其他非流动金融资产，确认投资收益所致。敬请投资者谨慎决策，注意投资风险。

**70、贵公司属于朝阳行业，是否尽力经营？管理能力是否有待提高？高管频频减持，是否自己都不看好？上市十二年，融资近十六亿，分红不到一亿，股价十年不涨，如何回报投资者，让投资者有获得感？**

答：你好，公司将持续聚焦北斗卫星导航产业，致力于成为时空信息解决方案优势提供商，并重视投资者合理的分红回报。

**71、介绍公司基本情况及公司主营业务发展亮点？**

答：你好，公司专注于高精度定位技术产业链相关软硬件产品和服务的研发、制造和销售，以北斗高精度定位装备，高精度时空信息解决方案两大产品体系为基础，重点发展测绘与空间地理信息、北斗高精度智能应用两大核心业务领域。测绘与空间地理信息业务是公司的传统优势业务基础，主要包括空间信息、航空测量、海洋探测、安全监测等业务板块。公司北斗高精度智能化应用业务主要包括新能源汽车自动驾驶车载高精度业务、特殊机构领域高精度应用业务、北斗高精度行业应用业务等。

**72、中海达 在智慧城市板块中，为什么不在智慧政务板块中？**

答：你好，公司测绘地理信息产品或方案在智慧城市和智慧政务的应用均为公司的业务方向之一。

	<p><b>73、请问贵公司的成长逻辑是什么，未来有什么样的企业愿景？谈一谈公司未来整体的规划？</b></p> <p>答：未来，公司将聚焦北斗卫星导航产业，专注高精度定位领域，顺应精准、泛在、融合、安全、智能的趋势，重点发展测绘与空间地理信息和北斗高精度智能应用两大核心业务，积极在产业链上下游寻找市场拓展机会。公司将持续开展“以客户为中心”的研发创新，用心打造极致的产品和解决方案，逐步发展成为时空信息解决方案优势提供商，致力于成为时空信息解决方案全球领导者。</p> <p><b>74、近两年为何股价暴跌</b></p> <p>答：你好！股价的波动受很多因素的影响，请投资者多维分析研究，注意投资风险。公司重视与中小投资者沟通，使得投资者可以在合法合规的前提下，完整了解公司的经营发展。</p> <p><b>75、十年磨一剑现在到哪里，为什么年年定增</b></p> <p>答：公司根据经营策略及实际经营发展情况，筹划相关向特定对象发行股票事项。目的在于进一步提升公司整体竞争力，推动公司业务发展。公司自上市 11 年以来，合计进行 2 次定向增发，分别为 2015 年非公开发行事项及 2020 年向特定对象发行股票事项，谢谢。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 05 月 13 日