

证券代码：000923

证券简称：河北宣工

河北宣化工程机械股份有限公司

2019年3月21日投资者关系活动记录表

编号：2019-3-21

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观
参与单位名称及人员姓名	川财证券研究员 王磊
时间	2019年3月21日 15:30-16:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书赵青松、证券事务代表贾斌
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问：请介绍下南非PC公司所在南非当地的政治与安全和医疗卫生情况</p> <p>答：PC公司是南非最大的铜矿开采和铜冶炼企业，在南非当地颇具知名度，公司在管理运营上严格按照南非当地法律法规，也积极投入到当地黑人社区的帮扶之中，大力解决就业问题，践行社会责任。所以与当地政府和黑人社区建立了互信互助的良好关系，公司周边安全环境比较稳定，经营运作具有长期保障。当地有一定的疟疾等传染病发病率，一方面PC公司拥有内部的小型医院，采取积极预防和快速诊治等手段，给予公司员工健康状况极大保证；另一方面为当地黑人社区开展宣传教育、捐赠药品，在改善周边健康环境方面也贡献突出。</p> <p>问：磁铁矿产品的产能和销售模式。</p> <p>答：公司铁矿石产品都产于南非PC公司，来源分为两块：一是每年新开采地下原矿石所产生的磁铁矿产品，大约每年150-200万吨；二是原来作为伴生矿副产品堆存数十年的低品磁铁矿，目前有1.8亿吨左右，经过简单磁选即可提升品质；所以公司铁矿石产品总体产能1000万吨左右，具有储量大成本低的优势。PC公司几乎全部磁铁矿销往中国，宣工重组前，就委托四联香港公司代理销售。2017年实施重大重组后，在四联香港公司下设了全资的南非资源子公司，铁精粉通过南非资源作为销售平台在公开市场按照62%普氏指数铁矿石价格为基础加减价公开招标，优胜者获取全年销售额度，之后这家公司与最终分散的中国国内客户再签订单笔的销售合同，最终客户可能是</p>

	<p>小型贸易商，可也能是钢厂等生产企业，这就确保发运铁矿石的销售稳定，而且交易价格公开公平。采取背靠背信用证结算，从而尽可能避免国际贸易的信用风险。</p> <p>问：为何 2013 年力拓会出售 PMC 公司给河钢集团为首的中方联合体。</p> <p>答：这是因为双方核心业务、发展定位和资源禀赋不同。当时由于 PMC 公司铜一期接近尾声而铜二期的投入需要一定的时间和费用，而使力拓的业务重点转移。对中方来说，通过详细尽调，除了看重铜资源和蛭石资源以外，我们更看重当时 2 亿多吨的堆存低品磁铁矿堆以及后续年产 150-200 万的低成本磁铁矿资源。在收购之前力拓对高品磁铁矿年销售额在 100 万吨左右，而中方联合体在国内有足够稳定的磁铁矿需求和销售渠道，收购后迅速使高品磁铁矿每年销量提高到 600 万吨。目前看来这笔收购是十分成功的，一方面被力拓公司在出售资产时用做所售资产盈利能力强的案例，另一方面同时也的确为收购方带来了丰厚的回报。对上市公司来说也是目前主要营收和利润来源。</p> <p>问：介绍下公司机械板块发展规划。</p> <p>答：目前公司采取矿业板块和机械板块双主营发展战略。机械板块位于河北省张家口市宣化区，公司重组后的机械板块在营收上占比较小，不足 5%，所以我们上市公司整体现在归属于黑色金属采选类。宣工有充分的工程机械技术积淀和品牌效应，在国际上拥有一定份额，比如不久前出口菲律宾的军用推土机产品等等。然而由于自身前期转型欠缺和工程机械整个行业所存在的赊销信用缺失、拖欠货款和恶性竞争等不良因素，公司工程机械板块确实面临一定发展困难。我们目前在做冰雪装备方面等先进制造的转型，包括采取对内利用自身技术优势推进研发，对外进行战略合作等等手段，力争在我国全产业链制造体系的大系统之下，在这一领域实现进口替代并取得突破。另外就是开发大马力推土机，并拓展东欧和非洲等地的市场份额，利用差异化竞争增加效益。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2019 年 3 月 21 日