

证券代码：605305

证券简称：中际联合

中际联合（北京）科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（线上调研）
参与单位名称	鹏华基金 长江证券	
时间	2024年4月18日 上午	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 刘亚锋；证券事务代表 齐亚娟	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、问答环节</p> <p>1、请介绍公司2023年业绩情况。</p> <p>2023年度，公司实现营业收入11.05亿元，同比上升38.17%；实现净利润2.07亿元，同比上升33.33%；毛利率46.13%，同比上升2.5个百分点；海外收入占比接近50%，同比增加10个百分点；2023年公司风电以外业务收入约1,300万元，同比增长6倍多。</p> <p>2、请介绍下公司在非风电领域的拓展情况，主要有哪些产品。</p> <p>答：公司持续拓展非风电领域的产品，主要产品有：1) 工业及建筑升降设备，例如应用到烟囱里的工业升降机，应用到电网塔架等行业的爬塔机，应用到光伏及建筑行业的物料输送机，还有在水电站使用的升降设备等；2) 安全防护用品，例如智能安全帽、防坠落系统等；3) 应急救援产品，例如民用高空逃生下降器以及与之配套的灭火毯、防火服等。</p> <p>3、公司在非风电领域的1,300万主要是什么产品；约有多少收入来自海外市场。</p> <p>答：2023年度非风电领域的收入以升降设备为主，主要包括工业升降机、爬塔机、物料输送机等产品。2023年度非风电领</p>	

	<p>域的收入约有 70%左右来自海外市场。</p> <p>4、请介绍下公司产品在风力发电行业的市场占有率。</p> <p>答：国内市场，公司主要产品在风力发电行业的市场占有率约 70%。国际市场，公司主要产品的市场占有率约在 30%左右。</p> <p>5、2023 年收入中新增市场和存量市场的占比情况如何？</p> <p>答：整体上来看，新增和存量的收入占比是 6:4。</p> <p>6、介绍下公司的竞争优势有哪些。</p> <p>答：公司的核心竞争力是一个系统优势，其中：（1）研发优势：我们的技术团队大概在 300 人左右，累计授权专利 600 多项，能更好地满足客户在产品开发、设计方案等各种需求，研发具有一定的优势；（2）资质认证优势：不管是国内同行还是国际同行，我们产品的资质认证都是最全的，已经取得了全球 153 项市场准入的资质认证；（3）质量控制优势：自主研发、核心零部件自主生产，并通过产品总装、调试进行严格质量把控的业务模式，使得我们不仅能更好地进行产品质量控制，还可以更好地满足客户的交付需求；（4）交付和售后服务优势：公司自建服务团队，本地化的全球交付能力及售后服务能力比较强。</p>
日期	2024 年 4 月 18 日