

云南白药集团股份有限公司

投资者调研会议记录

时间：2018年9月12日

地点：集团总部办公大楼

召开方式：现场交流

投资者：机构投资者

主持人：财务总监兼董事会秘书吴伟

参加人员：证券部事务代表赵雁、证券部工作人员；机构投资者一行共9人。

会议内容：

1、问：公司未来战略方向如何？

答：云南省的发展战略明确要把云南建设成健康生活目的地，公司作为省内重点医药企业，有望在政策支持和推动下取得进一步的发展。未来，公司仍然会围绕中医药这个核心支柱和产业根基，聚焦产业未来战略重点，在医疗和医药两个核心领域通过战略合作、创新服务等多措并举来打造新的竞争优势和盈利能力。

2、问：公司各业务板块情况如何？

答：各业务板块延续了去年的相对平稳态势。药品板块，通过调整销售策略，配合“爱跑538”、“云南白药健康操”等线下活动推

广，保持了稳健增长；健康品板块，把握消费升级趋势，紧贴市场需求推陈出新，不断探索新的业务增长点，通过立足线上，发展线下，围绕口腔护理、头皮洗护、精准养肤领域持续深耕，取得了高于市场平均增幅的增长；中药资源板块，目前已逐渐布局、完善全产业链，主推的“豹七三七”品牌在云南已家喻户晓，同时通过重点研究新零售模式下人、货、场关系，以“白药养生云平台”为主体，有机结合“特色产品+专业服务+共享资源”的模式，重构终端产品新零售体系，推出涵盖天然果胶、浓缩原液、复合果蔬发酵饮、养生膏滋的四季养生包产品体系，开拓健康养生 O2O 产业新模式。医药商业板块，现阶段收入、利润的增幅相对稳定，未来，将继续拓宽业务覆盖面，逐渐由单纯的医药流通商向为医疗机构提供综合服务的医药商业转变。

3、问：公司在年报中提到的未来将在医药和医疗的深耕，是怎么考虑的？

答：年会的主题，药品初步确定的方向有两个条线，一是直接寻找前沿的，生物科技方面的产品直接切入高端；二是医疗层面上，在骨伤科治疗领域发力，对品牌开展有效承接，骨伤科产业链符合产业发展长期诉求。

4、问：请简要介绍公司的薪酬机制

答：公司致力于给员工提供全面、合理的薪资待遇和福利保障。薪酬机制方面，在以岗位、业绩、能力付薪的基础上，配合更加灵活

的绩效考核方式，强调价值贡献，激励员工创新思维、挑战更高目标，挖掘突破口，提升并创造更多的价值。

云南白药集团股份有限公司

证券部

2018年9月12日