

证券代码：300115

证券简称：长盈精密

深圳市长盈精密技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	2102 名投资者
时间	2021.05.07 15:00-17:00
地点	公司多媒体会议室
上市公司接待人员	董事长陈奇星先生，总经理陈小硕先生，董事会秘书胡宇龙先生，财务总监朱守力先生，独立董事詹伟哉先生，保荐代表人周浩先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>【主持人发言】</p> <p>深圳市长盈精密技术股份有限公司（简称：长盈精密）已公布2020 年报，为了让投资者更好的了解年报内容，董事长陈奇星先生、总经理陈小硕先生、董事会秘书胡宇龙先生、财务总监朱守力先生、独立董事詹伟哉先生、保荐代表人周浩先生将于2021年5月7日（星期五）下午15:00-17:00 做客同花顺路演平台，详细解读2020 年报及公司治理、发展战略等投资者所关心的问题，欢迎广大投资者积极参与。</p> <p>长盈精密已发布2020 年度报告，报告期内，公司2020年1-12月实现营业收入97.98 亿元，同比增长13.20%；净利润6.00 亿元，同比增长615.95%，基本每股收益0.65 元，同比增长622.22%。</p> <p>投资者可以通过以下两种方式参与：1) 用户注册同花顺账号后登录同花顺路演平台，进入长盈精密直播间 (http://board.10jqka.com.cn/rs/pc/detail?roadshowId=1206)</p>

进行提问； 2) 用户注册同花顺账号后登录同花顺手机炒股软件，通过点击（首页-更多-特色服务-路演平台），进入“长盈精密”路演厅，进行提问互动交流。

大家好！网上业绩说明会将于 15:00 准时进行，希望大家踊跃发言，谢谢！

【公司高管回答投资者提问】

[问题 1/49]@财务总监朱守力先生 请问朱财总，相比较 2019 年，公司营业收入增长了 13.2%，但应收增长超过了 36%，同时 应收周转也明显放慢，请问主要原因是什么？

[财务总监朱守力先生回答]您好。因公司 2020 年国际大客户销售占比上升，其账期稍长。谢谢。

[问题 2/49]@董事长陈奇星先生 请问陈董事长，公司员工总数 高达 24300 人，净利润为 6.03 亿，这样人均净利仅 2.5 万不到，推算人员收入也不高，请问公司如何评价这种劳动密集的运营结构，有无明确的预期，更好的增加公司的人均运营效率？ 同时，在人力成本不断上涨的趋势中，有能力吸引更优秀的人才？

[董事长陈奇星先生回答]您好。公司将持续推动工艺创新降成本，精益生产管理降成本，合理布局生产基地降成本，把握大宗商品波动时机降成本，自动化、数据化生产降成本。切实降低运营成本，提升行业竞争力。公司已建立良好的薪酬管理体系，并结合员工持股计划等，留住人才，吸引人才。谢谢。

[问题 3/49]@总经理陈小硕先生 请问陈总经理，公司 2020 年毛利率恢复提升到 28%以上，请问主要原因是什么？ 这一良好的毛利率可持续性如何？

[总经理陈小硕先生回答]您好。公司的客户结构、产品结构双调整战略取得明显成效，国际客户销售额收入上升超过五成，非手机类产品收入大幅上升，新应客户、产品的产品毛利率相对较好，订单持续性

稳定；同时公司在不断加强管理水平，对经营改善提升，大幅提高公司的自动化投入。收入结构的改善和经营的提升对公司的毛利率提高作用明显。公司会继续坚持“双调整”战略，推动工艺创新，提高自身经营水平，保持毛利率稳步提升。谢谢。

[问题 4/49]@总经理陈小硕先生 陈总，你好！请问公司 2021 年主要的利润增长点哪些方面？

[总经理陈小硕先生回答]您好。公司 2021 年继续推动双调整战略，在国际客户、笔电类产品、可穿戴产品、电子烟产品、新能源汽车三电系统零组件等方面不断推出新的利润增长点。谢谢。

[问题 5/49]你好长盈精密公司股价近日不断下跌几乎腰斩是否有有什么未公开的冲大利空消息？

[董事会秘书胡宇龙先生回答]您好。公司不存在应披露而未披露的重大利空信息。谢谢。

[问题 6/49]@董事长陈奇星先生 请问公司有哪些业绩亮点？

[董事长陈奇星先生回答]您好。报告期内，公司“双调整”效果明显，国际客户销售额占比超过五成，非手机类项目增长显著，其中智能穿戴产品报告期内营收同比增长超过 90%，笔记本电脑相关精密零组件产品营收同比增长超过 130%，平板电脑产品相关精密零组件营收同比增长超过 400%。在新能源汽车零组件领域，公司积极开拓新客户，报告期下半年新能源汽车零组件业务营收同比增长 40%以上。谢谢。

[问题 7/49]@总经理陈小硕先生 请问公司 2021 年由哪些新增产能投产？

[总经理陈小硕先生回答]您好。公司四川宜宾基地、江苏常州溧阳季基地、福建宁德基地、上海临港基地、东莞松山湖生态园基地二期均会在 2021 年度相继投产。谢谢。

[问题 8/49]@总经理陈小硕先生 陈总，你好！请问公司 2021 年主要的利润增长点哪些方面？

[总经理陈小硕先生回答]您好。公司 2021 年继续推动双调整战略，在国际客户、笔电类产品、可穿戴产品、电子烟产品、新能源汽车三电系统零组件等方面不断推出新的利润增长点。谢谢。

[问题 9/49]@财务总监朱守力先生 贵公司最近是否有重大利空消息未发布？

[财务总监朱守力先生回答]您好。公司不存在应披露而未披露的重大利空信息。谢谢。

[问题 10/49]请问董秘，缺汽车芯片对我们公司有什么样的影响？

[总经理陈小硕先生回答]您好。公司的主要新能源汽车客户包括北美重点大客户目前生产需求正常，公司 2021 年一季度新能源收入增长 180%。谢谢。

[问题 11/49]@财务总监朱守力先生 深圳市纳芯威科技有限公司是否还在正常运营，对公司有何贡献，之前有做过计提减值，请问目前是否还高估？亦或是走出困境起死回生了？ 东莞的阿尔法电子烟公司经营数据怎样？

[财务总监朱守力先生回答]您好。纳芯威公司经营情况正常，2020 年度营业收入约 5266 万元，净利润约 265 万元；2021 年一季度营业收入约 1723 万元，净利润约 357 万元。阿尔法电子 2020 年度营业收入 1.1 亿元，2021 年一季度已实现营业收入 1.18 亿元。谢谢。

[问题 12/49]@总经理陈小硕先生 公司在电子烟弹的开发上有没有特异点能够与其他公司的产品拉开距离的地方，毕竟电子烟弹才是电子烟的主要利润点（耗材）？

[总经理陈小硕先生回答]您好。公司有自主专利的超简化结构电子烟雾化器烟弹设计方案，同时拥有从零件（精密防水硅胶零件、五金塑

胶构件以及雾化器) 制造到全自动化组装的整体制造能力。谢谢。

[问题 13/49]@董事长陈奇星先生 你好，公司一季度业绩如此良好，为何股价会连跌不止，市场有消息传闻是否踩雷了，谢谢。

[回答]您好。公司二级市场股价受多种因素影响。公司经营情况正常，不存在应披露而未披露的利空信息。谢谢。

[问题 14/49]@董事长陈奇星先生 请问 5 月 26 日解禁股成本是多少？

[董事长陈奇星先生回答]您好。公司 2020 年定增股份将于 5 月 26 日解禁，定增发行价为 20.88 元/股。谢谢。

[问题 15/49]@总经理陈小硕先生 请问硕总，苹果今年主动砍单加上缺芯，二季度业绩想必是给你们双调整的梦想画上了休止符，对于目前严峻的形势，你作为公司的执行第一人有无经营战略上的变化呢？

[总经理陈小硕先生回答]您好。公司包括苹果在内的北美大客户需求正常，一季度北美几大客户总计收入合计增长 175%，按当前销售情况二季度预计会继续保持大幅增长；新能源汽车相关收入在一季度增长 180%，按当前销售情况二季度预计继续保持大幅增长。公司双调整的战略效果明显，我和管理层对公司的前景充满信心。谢谢。

[问题 16/49]网上有评论说，这个股，让我想到康得新，看起来业绩啥的都很好，然后跌跌不休，最终爆雷了。请问公司有无此情况？

[回答]您好。公司不存在财务造假情形。谢谢。

[问题 17/49]公司是不是出问题了。一直跌。

[回答]您好。公司经营情况正常。谢谢。

[问题 18/49]股价连续下跌，公司生产正常吗？

[回答]您好。公司生产经营情况正常。谢谢。

[问题 19/49]请问互动有意义吗？公司业绩再好和我们股民有什么关系 我们要看到实实在在股价是上扬的 这才是实质意义！

[回答]您好。年度业绩说明会是公司管理层与投资者直接沟通的渠道之一，有助于投资者了解公司的经营情况。谢谢。

[问题 20/49]@总经理陈小硕先生 最近原材料的上涨是不是对公司的经营成本有很大影响？

[总经理陈小硕先生回答]您好。公司已经通过大宗原材料锁价、客户申请调价、经营成本改善等方法降低原材料上涨对成本的影响。谢谢。

[问题 21/49]@总经理陈小硕先生 请问公司存货从去年下半年开始大幅增加的原因是什么？公司现在的产能利用率如何？

[财务总监朱守力先生回答]您好！公司去年第三、四季度营收屡创新高，销售规模扩大导致备货增加，谢谢！

[问题 22/49]有没有回购公司股票，增持公司股票？

[董事会秘书胡宇龙先生回答]您好。目前没有回购及增持计划。如有相关计划，公司将发布公告。谢谢。

[问题 23/49]比如今天股民都恐慌了，公司有比如回购公司股票等措施来稳定市场吗？

[董事会秘书胡宇龙先生回答]您好。目前没有回购计划，如有相关计划，公司将发布公告。谢谢。

[问题 24/49]@董事会秘书胡宇龙先生 作为长盈精密的股东，我想问一下为何公司在业绩向好的情况下股价却一直阴跌不止？

[董事会秘书胡宇龙先生回答]您好。公司二级市场股价受多种因素影响。公司将好的业绩回馈广大股东。谢谢。

[问题 25/49]@总经理陈小硕先生 公司预计 2021 年在新能源汽车领域单车的销售额能达到多少？预计今年在新能源汽车领域的营业额能到多少亿？

[总经理陈小硕先生回答]您好，公司在新能源汽车领域提供的产品线包括动力电池电芯及模组结构件、高压电连接模组、电池 PACK 结构件及箱体等，根据不同产品类型，单车销售收入由数百元到数千元不等。公司 2021 年 1 季度新能源汽车相关产品收入增长 180%，根据订单情况，全年新能源汽车产品收入都会保持高增长。具体销售数据请关注公司定期报告。谢谢。

[问题 26/49]@总经理陈小硕先生 你好，公司与宁德时代合资的电池结构件工厂，现在进度如何，什么时候可以大规模量产？

[总经理陈小硕先生回答]您好。公司的动力电池结构件产品服务于多家国内新能源行业龙头客户，公司为就近服务各大客户，在客户周边建设工厂进行电池结构件的配套供货。溧阳及宁德基地在今年 2 季度相继投产，宜宾基地预计在今年 4 季度投产。谢谢。

[问题 27/49]目前股东人数多少？

[董事会秘书胡宇龙先生回答]您好。公司 3 月 31 日股东户数为 65069 户。谢谢。

[问题 28/49]@董事长陈奇星先生 关于苹果砍单的事情，请问一下公司是否对苹果方面的依赖性逐渐减少？

[董事长陈奇星先生回答]您好。公司包括苹果在内的北美大客户需求正常，一季度北美几大客户总计收入合计增长 175%，按当前销售情况二季度预计会继续保持大幅增长。公司客户收入分布合理，2020 年第一大客户占比为 24.25%，不存在对单一客户依赖过大的情况。谢谢。

[问题 29/49]@董事长陈奇星先生 观察 2017. 2018 年和 2019 年都是最后一个季度非常不好，在 2020 年第四季度才和前三季度正常，以前是什么原因造成的，现在有何改善，2021 年是否还存在第四季度又出现相较前三季度大幅下降或者亏损。财务状况是哪种（紧张，正常，宽松）？

[董事长陈奇星先生回答]您好。公司 2017 年至 2019 年受 4G 手机出货量下滑、开发国际大客户前期研发投入大的影响，业绩出现下滑。2020 年公司客户结构及产品结构调整已初步完成，公司整体盈利能力得到恢复性提升。公司对今年全年的盈利水平充满信心。谢谢。

[问题 30/49]@总经理陈小硕先生 公司新能源车版块占公司运营收入比例是多少？二季度订单情况如何？

[总经理陈小硕先生回答]您好。2021 年第一季度公司新能源车业务占公司营收的比例约 8.4%，预计二季度会继续保持大幅增长，谢谢！

[问题 31/49]@财务总监朱守力先生 公司 2021 年一季度较 2020 年四季度环比增速下滑明显的主要原因是什么？

[财务总监朱守力先生回答]您好。公司所在行业一般下半年为旺季，重要订单均在下半年出货。公司 2021 年一季度营收同比增长 28.14%，归属于上市公司股东的净利润同比增长 66.78%。谢谢。

[问题 32/49]@总经理陈小硕先生 陈总，感谢您的耐心答复，根据您的答复今年将有若干基地投产，那么公司的市场拓展能否跟上产能扩张的步伐？

[总经理陈小硕先生回答]您好。公司的产能扩张一定是根据公司的市场发展进行规划安排的，公司的营销团队和经营团队会全力以赴达成战略经营目标。谢谢。

[问题 33/49]请问公司应收账款和存货逐年大比例上涨的情况？

[财务总监朱守力先生回答]您好。公司应收账款增加是因为国际大

客户营收占比增加，账期稍长；存货增加是因为公司销售规模扩大，备货增加所致。谢谢。

[问题 34/49]为什么计提减值那么高？

[财务总监朱守力先生回答]您好！计提减值包括以下两方面：信用减值损失方面，因销售规模扩大及客户结构变化导致应收款项余额增长较大，公司参考历史信用损失经验，结合当前状况以及对未来经济状况预测计提应收账款信用减值损失，较去年同期有较大增长；资产减值损失方面，2020年资产减值损失较去年同期降低60%，谢谢！

[问题 35/49]@总经理陈小硕先生 陈总，你在去年接受媒体采访时提到了长盈的消费电子+新能源汽车的双百目标，预计今年消费电子可以做到100亿元的规模，那么您可以展望一下新能源汽车业务100亿元的目标何时能够达成呢？目前新能源业务的规模大概多大？

[总经理陈小硕先生回答]您好。公司2021年1季度新能源汽车相关产品收入为1.88亿，同比增长180%，占公司营收的8.4%，根据订单情况，全年新能源汽车产品收入都会保持高增长。按照新能源汽车市场的快速发展和公司的产品布局，公司对新能源汽车相关产品收入达到百亿收入充满信心。谢谢。

[问题 36/49]请问为北美 a 大客户服务三年了，什么时候才能真正进入其全球供应商名录，就是可以外部查询到的？

[总经理陈小硕先生回答]您好，请持续关注客户的公开资料。谢谢。

[问题 37/49]请问陈总经理，公司高端医疗产品具体是哪些方面的？生产经营情况如何？

[总经理陈小硕先生回答]您好，公司已经获得包括强生在内的多个国内外重点医疗大客户资格，目前已经有多个项目在开发中。谢谢。

[问题 38/49]@总经理陈小硕先生 请问陈总，我们服务北美大客户 a

已经三年了，什么时候才能进入其全球供应链名单，是那种可以外部查询的。

[总经理陈小硕先生回答]您好，请持续关注客户的公开资料。谢谢。

[问题 39/49]@董事长陈奇星先生 5月份的第四期员工持股计划解禁了，是否有明确的减持计划？毕竟相对于当初的购买价翻了1倍多。

[董事会秘书胡宇龙先生回答]您好。目前暂无减持计划。谢谢。

[问题 40/49]请问：截止4月30日，公司股东人数多少？

[董事会秘书胡宇龙先生回答]您好。公司股东情况请关注公司的定期报告。谢谢。

[问题 41/49]2021年第两季度什么时候发布？

[董事会秘书胡宇龙先生回答]您好。公司将按照规定在8月30日之前披露半年度报告。谢谢。

[问题 42/49]@董事长陈奇星先生 @董事长陈奇星先生 请问董事长，是否有考虑将公司旗下的控股子公司分拆上市，比如天机，科伦特等，谢谢。

[董事长陈奇星先生回答]您好。公司如有相关计划，将披露公告。请关注公司公告。谢谢。

[问题 43/49]@董事长陈奇星先生 董事长你好：宁德时代大规模投资上下游产业链，公司是否有意引进宁德时代作为战略投资者，或者建议公司引进该公司投资。

[董事长陈奇星先生回答]您好。谢谢您的建议。

[问题 44/49]你好，请问一下为什么公司的存货周转天数和应收账款周转天数都比同行较高？而且呈现逐步上升的趋势？

[财务总监朱守力先生回答]您好。公司的应收账款周转天数和存货周

转天数近年来基本保持稳定,会受到客户结构和销售规模等因素的影响,谢谢。

[问题 45/49]@董事长陈奇星先生 为什么公司的存货周转和应收账款周转都高于同行? 而且呈现上升的趋势?

[财务总监朱守力先生回答]您好。公司的应收账款周转天数和存货周转天数近年来基本保持稳定,会受到客户结构和销售规模等因素的影响,谢谢。

[问题 46/49]@总经理陈小硕先生 你好,请问一下为什么公司的存货周转天数和应收账款周转天数都比同行较高? 而且呈现逐步上升的趋势。

[财务总监朱守力先生回答]您好。公司的应收账款周转天数和存货周转天数近年来基本保持稳定,会受到客户结构和销售规模等因素的影响,谢谢。

[问题 47/49]最近股价持续下跌是否是因为快限售股解禁的原因?

[董事会秘书胡宇龙先生回答]您好,公司二级市场股价受到多种因素影响。谢谢。

[问题 48/49]@董事长陈奇星先生 请问陈董事长,三期员工持股计划已经走了,二期和四期预计什么时候走,二期成本最高,四期较低,平均应该在 25 左右吧。

[董事会秘书胡宇龙先生回答]您好。目前员工持股计划暂无减持计划。谢谢。

[问题 49/49]@董事长陈奇星先生 陈董,你好!能否介绍一下智能制造板块天机芯能的发展情况,这一板块未来是否引进战略投资并分拆独立上市?

[董事会秘书胡宇龙先生回答]您好。公司如有相关计划,将披露公告。

	<p>请关注公司公告。谢谢。</p> <p>接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单	无
日期	2021.05.07