

证券代码：605305

证券简称：中际联合

中际联合（北京）科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩交流会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上调研）
参与单位名称	国投证券、汇添富基金	
活动时间	2025年2月21日	
地点	线上会议	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 刘亚锋；证券事务代表 齐亚娟	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、 问答环节</p> <p>1、介绍下公司大载荷升降机和齿轮齿条升降机订单情况。 答：2023年大载荷升降机和齿轮齿条升降机的新签订单金额约占升降机订单金额的20%左右；2024年度，公司新签订单中大载荷升降机和齿轮齿条升降机占升降机订单金额的30%以上。</p> <p>2、请介绍下2024年公司新签订单情况。 答：2024年1-12月，公司从新签订单来看，与去年同期相比约有35%的增长。</p> <p>3、公司2023年研发费用、销售费用比较高，2024年研发费用有所下降，请问什么原因？公司研发费用是否会稳定。 答：2023年公司持续开展新业务，持续加大对营销、研发等方面的投入，使得公司销售费用、研发费用有所增加；随着新业务所需的产品开发、测试、认证等工作的逐步完成，2024年公司的研发费用占营业收入的比例也在逐步下降，未来几年公司研发费率会相对稳定。</p> <p>4、介绍下公司在国内市场占有率高的原因。 答：公司主要产品在国内风力发电市场占有率约70%，主要是因为公司和同行企业相比具有如下优势，（1）研发优势：我们的技术研发团队能更好地满足客户在产品开发、设计方案等各项需求，研发具有一定的优势；（2）质量控制优势：产品自主研发设计、核心零部件自主生产，并通过严格的供应链管理和产品总装、调试进行严格质量把控的</p>	

业务模式，使得我们不仅能更好地进行产品质量控制，还可以更好地满足客户的交付需求；(3)交付和售后服务优势：公司自建服务团队，本地化的全球交付能力及售后服务能力比较强；(4)品牌优势：公司产品在风力发电行业深耕近二十年，形成了良好的品牌形象和品牌影响力，在风力发电行业市场占有率第一。

5、公司产品价格是否会有年降，如何应对？

答：客户对产品会有持续降价需求，同时出于市场竞争的考虑，产品也会顺应市场需求进行调整价格，因此公司标准产品价格差不多每年都会有所调整；但我们会通过技术降本、产品迭代，新产品开发等措施，保持公司的利润水平。