

证券代码:300220

证券简称: 金运激光

## 武汉金运激光股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2018-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	霸菱资产管理: 荣白丁; 惠理基金: 张怡旦; 安联投资: 钟兆阳、尤靖湧
时间	2018年9月17日上午
地点	会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书: 李丹
投资者关系活动主要内容介绍	<p>主要交流内容:</p> <p><b>1、公司目前经营情况、激光板块业务的新进展及受贸易战的影响</b></p> <p>2018年上半年,公司两大业务板块即激光智能制造和商业无人零售智能设备制造中,激光板块为主要收入和利润贡献业务。针对激光行业智能化的发展趋势,公司已将产品结构开始进行了调整:1、柔性材料方面,放弃竞争力低、低附加值的产品,向专机型如裁床、工业柔性面料全套生产线的开发去发展,在细分上具体为往鞋裁、制帽全自动化方向开发。2、金属方面,往管材全自动加工设备去开发,加强高功率如8000——10000瓦设备方向的开发。</p> <p>贸易战,使激光行业的上下游受较大影响,短期会有波动但长期看,作为工具,加工精度高,加工效果是取代传统加工手段的先进办法,其应用会更加广泛。</p> <p><b>2、竞争优势及对行业趋势的判断</b></p>

	<p>公司的竞争优势体现在：1、专注细分，希望做到工业柔性面料及管材的细分领域首位。2、数字化信息化融合，向智能化数字化方向发展在推进，为传统产业升级提供智能化数字化全套解决方案。3、国内国外业务方式（销售比各为 50%左右）、跨行业业务方式（如管材、柔性面料两个行业）可分散风险；不依赖重点企业，多做可复制案例，较有抗风险能力。</p> <p>激光作为数字化的加工技术，可柔性化加工，未来会被数字化工厂选用，这是一种发展趋势，便于自动化管理，既能与上下工序间协作，也能人机互联，将是未来智能化车间、智慧工厂所选用的手段，所以，其应用领域会越来越广泛。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2018 年 9 月 17 日