

证券代码：839790

证券简称：联迪信息

公告编号：2024-024

南京联迪信息系统股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
业绩说明会
媒体采访
现场参观
新闻发布会
分析师会议
路演活动
其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年4月23日（星期二）15:00-17:00

活动地点：公司通过全景网“投资者关系互动平台”（<http://ir.p5w.net>）采用网络远程的方式召开2023年年度报告业绩说明会

参会单位及人员：通过网络方式参与公司2023年年度报告业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：联迪信息 董事长、总经理：沈荣明先生；

联迪信息 董事会秘书、财务总监：丁晓峰先生；

国海证券 保荐代表人：刘航先生。

三、 投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过视频解读等形式对公司情况及 2023 年经营业绩等进行了介绍。同时公司就投资者关心的问题进行了沟通交流，主要问题及回复如下：

问题一、如果看好公司前景，应该尽快回购股份，稳定投资者信心

回复：您好，感谢您的建议，公司会充分研究，在考虑实际经营发展和资金需求的情况下认真考虑您的宝贵建议，后续如有相关计划，我们将严格按照相关法律法规的要求及时履行披露义务。未来公司将深耕主业，以市场需求和业务发展为先导，围绕“行业化”、“技术化”发展战略，努力在日本市场、国内市场并进中寻求公司经营的平衡稳健，不断提升服务能力和研发能力，努力保持和拓展自己在市场的优势地位，持续为国内外客户创造价值，实现公司稳健、长远的可持续发展。感谢您的关注！

问题二、公司年报显示，日本业务投入不断增加，公司对未来日本业务的发展预期如何？日元贬值对公司业务有何影响？

回复：您好，公司以市场需求和业务发展为先导，适时调整经营策略，努力在日本市场、国内市场并进中寻求公司经营的平衡稳健，目前公司对日本业务的发展前景保持乐观预期。日元对人民币汇率贬值将一定程度上影响公司的经营业绩。为了应对汇率波动风险，公司一方面将不断进行研发，提高企业的竞争力，并积极开拓国内外市场；另一方面，公司出口销售时将尽量缩短信用期的方式，将汇率波动带来的汇兑损失降到最低。感谢您的关注！

问题三、沈总您好，我这边是《泡财经》，请问公司 2023 年毛利增长下滑的原因是什么？新的一年如何补救？

回复：您好，2023 年公司内销毛利率同比上年减少 5.96%，系国内业务部分客户受到资金、审计、项目验收进度等因素影响，在手订单未能及时消化验收导致的；外销收入中日本业务按合同日元原币统计收入增长 10.22%，外销毛利率也比上年同期略有增加，本期外销收入占比也从上期的 44.73%上升到 53.17%。未来，公司以市场需求和业务发展为先导，主动调整经营策略，适当控制国内业务的投入，适度控制国内业务的增速和规模，在保持和保证国内市场的规模稳定的情况下，将公司的资金和人力资源主要投入日本市场。将努力在日本市场、国内市场并进中寻求公司经营的平衡稳健，以降低公司经营风险和财务风险，保持

和促进公司长期稳健发展。感谢您的关注！

问题四、请问公司 2023 年度利润分配是如何安排的？

回复：您好，2024 年 3 月 28 日公司第三届董事会第七次会议审议通过 2023 年年度利润分配预案，以权益分派股权登记日的总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利 1.00 元(含税)，共计 7,896,702.00 元。以上股利分配预案尚须提交公司 2023 年年度股东大会审议通过后方可实施。谢谢！

问题五、公司有进军人工智能方面的考虑吗

回复：您好，公司一直关注计算机与信息技术的发展方向和最新动态，重视企业研发和创新能力的稳步提升。人工智能涉及多学科技术，研究范畴广，实际应用广泛。目前公司主要面向行业最终用户、大中型信息系统集成商提供行业信息化解决方案、各类行业应用软件的设计和开发等服务，在深耕主业的同时，公司高度重视 AI 等各类新技术发展动向。感谢您的关注！

问题六、公司经营活动的现金流情况怎么样？

回复：您好，2023 年度公司经营活动产生的现金净流量为净流入 36,607,458.59 元，上年同期为净流出 20,348,154.24 元，主要原因是本期外销收入增长 6.36%，内销收入下降 24.20%，外销较内销回款速度快，同时由于本期国内客户回款情况转好，应收账款期末比期初下降 39.51%，导致本期销售商品、提供劳务收到的现金比上年同期增加 20,146,724.05 元。谢谢！

问题七、1. “业务网络体系与信息化建设项目”今年是否重启？

2. 中日关系是否影响日本业务的拓展？

3. 日本 IT 人力资源“2025 的悬崖”预计将为公司带来多大的业务规模/增量？

4. 公司国内业务收入下滑，今年是否有起色？

5. 公司 2023 年度四个季度的业绩浮动较大，是什么原因造成的？

6. 大股东马向阳的减持计划进展如何？业绩不振，股价下跌，为何仍要减持？是否对公司的成长能力信心不足？

回复：您好，1、“业务网络体系与信息化建设项目”已取消，具体内容详见公司 2023 年 9 月 8 日披露的《关于募集资金投资项目变更及补充流动资金公告》（公告编号：2023-037）。目前暂无重启计划，后续如有相关计划，我们将严格

按照相关法律法规的要求及时履行披露义务。2、目前公司在日本业务拓展一切顺利，公司将继续密切关注市场动态和竞争态势，及时调整和优化业务策略，不断加强与日本客户、合作伙伴的沟通和合作，建立更加紧密的关系，以应对未来可能出现的挑战和机遇。3、我们理解“2025年的悬崖”主要强调的是一种潜在的危机和挑战，但如果从另一个角度来看，这种情况也可能对IT行业产生一定的积极影响，目前其对公司的具体影响暂时无法判断。4、目前公司经营一切正常，订单情况良好。具体的经营业绩请您关注公司披露的定期报告。5、公司的业绩与各类产品与服务收入确认原则及收入确认时点相关，公司的利润水平与日元汇率存在较强的关联性。6、公司股东减持是基于个人资金需求做出的决策安排，公司会持续关注相关股东股份减持计划后续实施的进展情况，并按照相关规定要求及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

问题八、请问一下，公司在投资者关系工作上，开展得怎么样？

回复：您好，公司一直高度重视投资者关系管理工作，报告期内，公司严格按照监管要求履行信息披露义务，进一步完善信息披露及信息透明度工作，通过电话专线、投资者调研、业绩说明会等多种方式与投资者进行交流与沟通，及时解答投资者提出的问题，提高信息透明度，同时配合监管部门工作，维护广大投资者特别是中小投资者的权益，实现投资者与公司的良性互动与和谐发展。谢谢！

问题九、公司股价已跌破发行价，建议公司抓紧回购以提振投资者信心。

回复：您好，感谢您对公司的关心和宝贵建议，公司将充分研究，后续如有相关计划，我们将严格按照相关法律法规的要求及时履行披露义务。感谢您的关注！

问题十、公司在利润、毛利率提升方面有什么措施？

回复：您好，公司将一方面保持研发投入力度，形成有市场竞争力的研发成果和服务能力，提升软件开发效率，降低软件开发成本，保持公司产品较高的技术含量和较强的市场竞争力，提高公司产品的整体毛利率；另一方面开拓企业发展空间，提高盈利能力。谢谢！

问题十一、面对行业竞争，请问公司如何提升竞争力？

回复：您好，公司将会持续做好研发投入，加强解决方案产品与技术的研发，为未来持续发展储备能量，提高核心竞争力；持续拓展市场空间，增强抗风险能

力和市场话语权；继续加强品质管理，提高客户满意度，突出企业品牌效应，进一步提升公司综合实力。谢谢！

南京联迪信息系统股份有限公司

董事会

2024年4月24日