

神州信息 (000555.SZ) 2023年度业绩说明会

DCITS 2023 Annual Results Announcement

金融科技战略年度成果



成为领先的金融数字化转型合作伙伴

■ 2023年金融科技能力显著提升

战略推进

- 持续金融科技战略聚焦
- 金融科技产品谱系日趋丰富
- 金融科技“出海”战略顺利推进

能力升维

- 金融科技能力持续提升
- 核心业务NO.1
- 渠道管理NO.1
- 开放银行NO.1

行业领先

- IDC2023全球金融科技TOP50
- 2023福布斯中国ESG创新企业
- 累计编制发布国家及行业标准58项



■ 大客户战略持续取得突破



金融科技：股份制行签约

78.40%



金融软服：国有大行签约

54.57%



金融软服：前十大客户签约

48.72%

- 金融科技整体签约超过亿元以上客户达到15家，同比增加6家
- 金融软服签约总额2,000万元以上的客户达到44家，同比增加7家；签约超过亿元以上客户达到8家，同比增加3家

战略客户营销成果显著



- ✓ 头部城商行代表
- ✓ 大客户营销典型
- ✓ 入围多项解决方案



- ✓ 股份制行代表
- ✓ 入围信创采购，预期订单金额近10亿



- ✓ 国有大行代表
- ✓ 大规模进入
- ✓ 软件签约超亿元



- ✓ 区域城商行代表
- ✓ 业务质量高，金额高



- ✓ 突破浙江市场核心项目



- ✓ 省级农信重要突破
- ✓ 力争打造成为农信领域标杆案例



- ✓ 外资大行标杆
- ✓ 签约超亿元

金融科技产品矩阵结构不断优化



金融数字化解决能力不断完善 | 核心产品线

通过微服务化产品模块，实现了核心业务系统功能灵活组装，并与国产主流分布式数据库全部实现适配，充分满足银行信创需求

分布式核心系统

高效能银行·关键性业务处理平台

Sm@rtEnsemble

化“集中”为“分散”
积木式的银行金融服务创新能力
用分布式技术支撑银行业务
高速增长下的安全与稳定

分布式
技术平台

微服务
功能架构

灵活
构建新型业务产品

海量
业务支撑能力

安全
保障业务连续性

2023年度推进情况

- 签约**汇丰银行**核心项目，为海外银行数字化建设打下坚实基础
- 签约**北京银行、乌鲁木齐银行、青岛银行、绍兴银行**等核心业务系统，提升重点客户粘性
- 顺利投产上线**吉林银行核心、广发银行核心、上海银行交易级大总账**等项目

重要案例



金融数字化解决能力不断完善 | 云产品线-微服务平台

公司企业级微服务平台能够将单体系统拆分为多个松耦合、功能单一、相互协同的轻量化系统，助力银行业务敏态发展，打造赋能型中台

企业级微服务平台

弹性、轻灵、云化的微服务中台架构

Sm@rtEMSP

混合模式
有机融合

DevOps
敏捷体验

多域
多中心支持

IaaS/PaaS/CaaS
云计算赋能

服务画像
链路治理

完善的微服务
治理方法论

2023年度推进情况

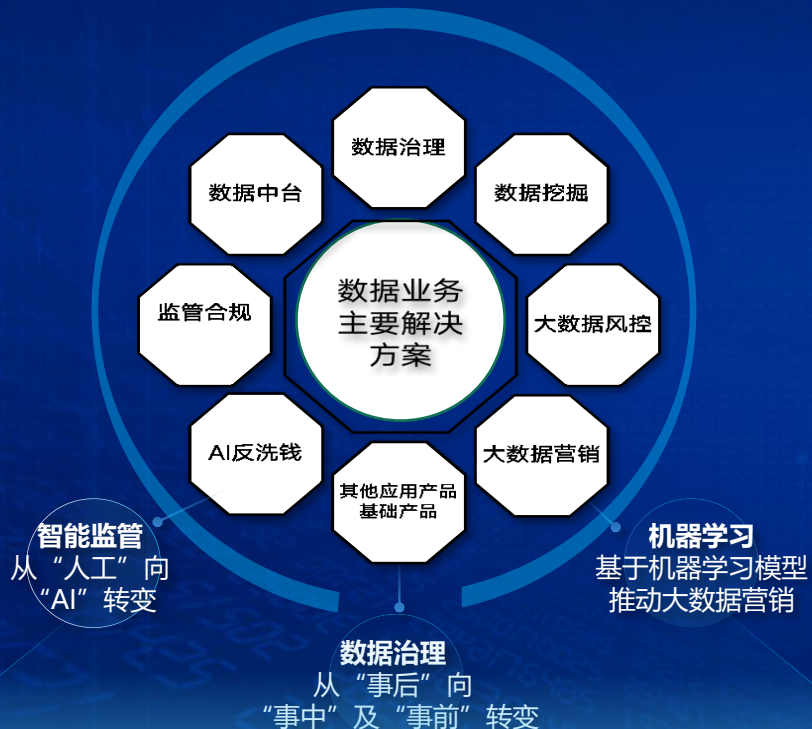
- 拓展 **山西农信、海南农信**、上海农商、大连银行、柳州银行、齐鲁银行、绍兴银行等13家客户
- 开放平台业务新拓展 **汇丰银行**、上海农商、黄河农商、厦门国际等7家客户
- 财资系统、银企直联和Devops系统等一系列新研产品取得初步突破，为 **中信银行、兴业银行、宁波银行** 等提供了解决方案

重要案例



金融数字化解决能力不断完善 | 数据产品线

公司以数据要素为驱动，凭借国际领先的数据治理及数据建模能力，为金融业务应用提供数据治理、数据建模、数据资产管理、数据开发、数据分析等服务



2023年度推进情况

- 企业级数据资产运营平台签约 **陕西农信、南京银行、西安银行**、民泰银行、红塔银行、厦门国际、三湘银行等客户
- 基于AI的数据安全解决方案及产品，落地于**兴业银行、陕西农信**等客户
- 一体化数据开发平台全面升级，并已经在北京、河北、内蒙、陕西等省金融机构正式落地投产

重要案例



兴业银行
INDUSTRIAL BANK CO.,LTD.



陕西农信
SHAANXI RURAL CREDIT COOPERATIVES UNION



西安银行
BANK OF XI'AN



厦门国际银行
XIAMEN INTERNATIONAL BANK

金融数字化解决能力不断完善 | 数金产品线

从用户视角出发来全面构建数字化服务能力，以用户的体验为中心，提供全面的数字化、智能化、旅程化服务体验，构建双生态对客服务



2023年度推进情况

- 移动展业签约中标 **邮储直销银行**、青海银行和华通银行等客户
- 支付业务具备竞争优势，签约 **兴业银行**、长沙银行和广州农商等客户
- 企业网银和个人网银产品中标 **厦门银行**、温州银行和福建海峡银行等客户

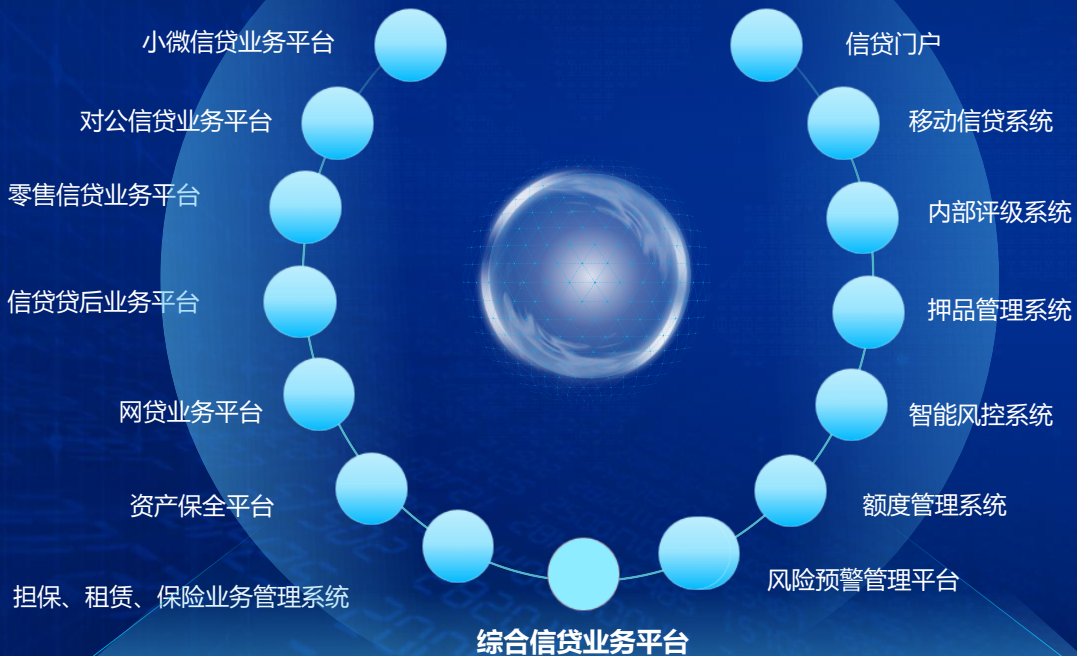
重要案例

<p>中国邮政储蓄银行 POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA</p>	<p>兴业银行 INDUSTRIAL BANK CO.,LTD.</p>
<p>厦门银行 Xiamen Bank</p>	<p>宁波银行 BANK OF NINGBO</p>

金融数字化解决能力不断完善 | 信贷产品线

公司以客户需求为牵引，大力培育信贷业务产品族，已具备对公和零售的一体化服务能力，可满足银行客户信贷业务全流程需求

信贷一站式服务



2023年度推进情况

- 中标 **汇丰银行**、**山西银行**、**民泰银行**和**乐山银行**等多个客户项目
- 入围 **邮储银行**、**陕西农信**、**众邦银行**、**上海银行**和**中关村担保**等信贷定制服务
- 交付实施20余个项目，实现了新研产品的当年落地上线

重要案例



■ 全栈金融信创能力行业领先

公司整合资源和能力，以金融信创基础软硬件设施建设、金融应用系统信创改造和金融信创服务等推进金融信创加速，成为金融信创行业领导者

1

信创架构规划
及设计

2

银行系统
信创解决方案

3

信创全适配
服务

4

信创云及分布式
基础设施

5

信创集成和
运维服务

“聚焦技术创新和生态整合，打造中国金融信创的首选一站式服务商”



2023年度推进情况

- 公司已为 **70余** 家金融机构提供全面金融信创服务，在金融信创关键技术上，服务 **青海银行、广州银行、天津银行** 等客户，更好地帮助金融机构建立信创的技术底座
- 成功入围 **中信银行、邮储银行** 等客户的基础设施集成采购项目，签约 **交通银行、中国银行、国开行、北京银行**、渤海银行、天津银行、国泰君安证券等客户
- 为 **重庆银行、天津银行**、晋商银行、唐山银行等客户提供核心业务系统信创化改造服务

金融场景应用创新持续发展

公司以科技+数据+场景融通创新，通过金融科技与行业数字化业务的融合，用数字技术实现普惠金融



场景

数据价值释放

农业场景金融

农业农村数字化
农业农村场景金融
农业农村数据业务
农业农村金融综合服务平台

中小微场景金融

天犀信贷业务数据指标应用平台
天禄供应链金融风控数据服务平台
天昊中小微模型智能平台

数字人民币场景

数字人民币解决方案

数字零售金融

数字化业务咨询
数字化运营
数字化经营策略
移动零售

风控体系构建

金融机构

“数云融合”的银行整体架构ModelB@nk5.0支撑

2023年度推进情况

- 在数字人民币领域，顺利完成了**汇丰银行、恒生银行**、富邦华一银行和赣州银行等客户的数币解决方案交付
- 在普惠金融场景领域，公司先后中标和签约了**北京银行、宁波银行**、广东农信、中诚信托、中信百信银行、众邦银行、华润银行和海南征信等25家金融机构
- 在数字零售银行领域，公司成功中标**中信银行和华夏银行**等客户，为其完善数字化客户经营体系、数字化经营策略和管理机制

■ 深化科技研发赋能金融数字化

公司研发投入总计 **7.29亿** 元人民币，同比增长 **15.43%**，研发投入水平在业内持续领先。截至2023年年末，公司软件著作权及专利累计达1,922项，其中专利116件，软件著作权1806件

西安研发基地

目前国内最大的金融软件研发与交付基地



合肥研发基地

承担创新研发和行业研究工作，支撑全国金融业务发展



广州研发基地

负责南区金融软件业务的研发与交付，同时支撑海外业务拓展



北京研发中心

研发总部，新动力数字金融研究院、上地大数据研究院所在地

成都研发中心

面向税务行业的专业研发和交付中心

南京研发中心

面向通讯、物联网领域的专业研发和交付中心

威海研发中心

面向农业农村领域的专业研发和交付中心

金融科技三层研发体系

Level3 研发生态合作

科研机构：清华大学五道口金融学院、中国科大国际金融研究院、国家金融与发展实验室.....

合作伙伴：腾讯、华为、阿里、科大讯飞、百度、蚂蚁科技、朴道征信、瀚华金控.....

联合实验室：兰州银行、晋商银行、华瑞银行、中原银行、乌鲁木齐银行.....



Level2 金融科技产品研发及创新

金融科技升维：“数字创新+解决方案+信创”，零售金融、中小微金融、供应链、政企服务、三农普惠、数字人民币等

行业产品中心：银行、泛金融、政务、农业、电信、企业等



Level1 通用能力及行业研究



新动力数字
金融研究院



上地
大数据研究院

人工智能、云原生、分布式、大数据、物联网、移动应用、低代码、安全八大领域

金融科技“出海”成果



成为领先的金融数字化转型合作伙伴

金融科技海外业务版图



- Customers
- Offices

金融科技海外发展战略

战略目标

打造全球知名金融科技合作伙伴
大幅提升集团海外收入占比

目标市场

重点客户和重点区域双驱动

重点客户 (跨国银行、数字银行等)

重点区域 (东南亚等)

解决方案

核心牵头的一体化解决方案

数字银行整体解决方案

电子渠道

电子支付

智能营销

客户旅程

银行核心

ECIF

开放银行

数据平台

智慧农业

信贷

九天揽月技术中台

集成平台EMSP

咨询服务

OneBox标准解决方案组合

周边增值方案

能力支撑

海外营销

海外售前

集中交付

大项目管理

海外产品研发

广州研发基地

集中海外综合售前团队

海外平台

重点目标客户

	跨国银行集团及中国区分行	海外传统银行核心换代升级	新设数字银行	单项解决方案商机
客户特点	<ul style="list-style-type: none"> 较高的技术标准和管理要求 倾向长期合作、共建集团标准方案 业务转型和数字化能力提升诉求 复制中国先进业务实践 	<ul style="list-style-type: none"> 现有应用系统无法支撑业务数字化转型、业务增长需求 运维成本高昂 需要技术升级（微服务、分布式处理等） 	<ul style="list-style-type: none"> 需要建设全套科技能力尽快开业 关注数字化客户体验、运营效率 个性化要求少，乐于接受“开箱即用”标准方案 	<ul style="list-style-type: none"> 目标明确，聚焦在某个具体解决方案 作为后续更多合作的“敲门砖”，未来可持续深化合作
典型案例	<ul style="list-style-type: none"> HSBC Group 	<ul style="list-style-type: none"> Sea Group 	<ul style="list-style-type: none"> Hibank、Singapore Gulf Bank 	<ul style="list-style-type: none"> Corporate Lending solution for CPB MY

海外业务销售、售前、交付、研发整体服务体系



海外版产品 - “OneBox” 标准解决方案

E2E覆盖银行业务运营的全流程

支持按客户业务场景组合搭配



九大应用系统

三大技术平台

三个合作系统

DCITS BIAN STRATEGY

Embrace Open Standards

Leapfrog Development

Collaboration across Industries

ADVISORY

Bank of China



Credit card settlement reconciliation modernization

Guangdong Development Bank



Enterprise architecture consulting

Bank of Bohai



BIAN training

China Everbright Bank



Core banking modeling

BIAN EXPERTISE

Know-how

Certified BIAN Architects and Member of BIAN EDA Working Group

Adoption

End-to-end BIAN Service Domain landing hands on Experience

Thought Leadership

Drive industry standards with BIAN and the open group

IMPLEMENTATION

HSBC



MVP and POV of Modern Core Abacus core banking

Bank of Ningbo



Enterprise architecture advisory and implementation

Bank of Bohai



Business modeling based on BIAN standards

Guangzhou Rural Commercial Bank



Enterprise architecture governance consulting and implementation

年度财务业绩解读

成为领先的金融数字化转型合作伙伴

■ 2023年主要会计数据和财务指标

	本报告期	上年同期	同比增减
签约总额 (亿元)	150.22	129.34	16.15%
营业收入 (亿元)	120.56	119.99	0.47%
软服收入占比	55.71%	47.05%	8.66pct
归母净利 (亿元)	2.07	2.07	持平
经营活动现金流量净额 (亿元)	2.35	2.01	16.73%

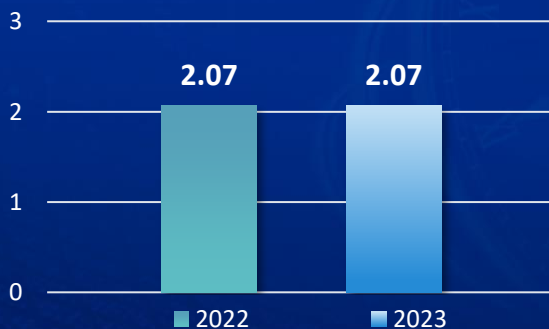
营业收入

单位: 亿元



净利润

单位: 亿元

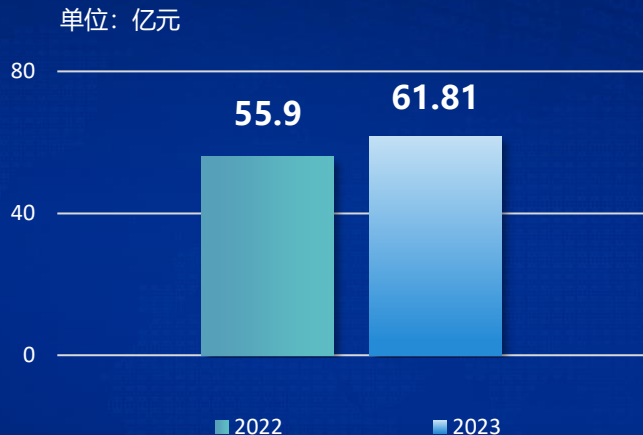


金融科技业务实现持续增长

金融行业收入结构



金融行业收入变化



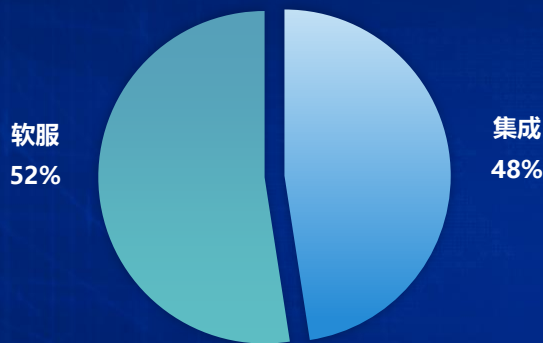
金融行业总体数据

单位：亿元	金融行业
营业收入	61.81
同比增长	10.58%
毛利	9.90
毛利率	16.02%

- ◆ 金融行业实现收入 **61.81亿** 元，同比增长 **10.58%**，占公司整体收入的51.27%，同比去年占比提升4.69个百分点。金融行业实现毛利9.9亿元，占公司整体毛利 **53.58%**，同比去年占比提升 **4.24个** 百分点，是利润贡献的主要来源
- ◆ 金融软服业务签约额再创新高，达到 **41.53亿** 元，同比增长 **30.72%**。金融软服业务收入 **36.39亿** 元，同比增长 **35.59%**，金融软服业务收入占金融行业收入的 **58.87%**，同比去年占比提升 **10.86个** 百分点，业务结构持续优化

行业数字化业务平稳发展

行业数字化收入结构



行业数字化收入变化



行业数字化总体数据

单位：亿元	其他行业
营业收入	58.75
软件比重	52.39%
毛利	8.58
毛利率	14.60%

- ◆ 行业数字化业务实现收入 **58.75亿** 元，其中软件和服务业务实现收入 **30.78亿** 元，毛利率达到16.30%。软件业务实现营业收入占行业数字化营收 **52.39%**，同比增长 **6.19个** 百分点
- ◆ 在行业信创领域，公司持续拓展央国企客户，中石油、烟草等客户取得明显突破，积极参与智算中心建设，大力提升数据智能集成能力和信创适配开发能力

成为领先的金融数字化转型合作伙伴

成就客户 · 创造价值 · 追求卓越 · 开放共赢

