山西华阳新材料股份有限公司 关于 2021 年度及 2022 年第一季度网上业绩说明会 召开情况的公告

本公司董事会及董事会全体成员保证本公告内容不存在虚假记载、误导性陈述或者 重大遗漏,并对其内容的真实、准确和完整承担个别及连带责任。

一、本次说明会召开情况

山西华阳新材料股份有限公司(以下简称"公司")于 2022 年 05 月 10 日(星期二) 15:00-16:30 在全景网路演 (http://ir.p5w.net) 通过网络在线交流的方式,召开了 2021年度及2022年第一季度业绩说明会,公司董事长冯志武先生、总经理武跃华先生、 财务总监罗卫军先生、独立董事田旺林先生、董事会秘书景红升先生、副总经理白晓宇 先生出席了本次业绩说明会,回答了投资者关注的问题。

二、本次说明会投资者提出的主要问题及公司的回复情况

1、公司 PBAT 投产时间, PBAT 后续几期的投资安排?

公司回复: 尊敬的投资者, 您好! 目前公司 6 万吨/年 PBAT 项目整体进展顺利, 但 受俄乌局势影响,叠加国内多点疫情对物流的影响,个别设备到货时间存在迟延。公司 将通过多种渠道协调设备的发货、运输等,保障项目按期投产。两个2万吨项目设备招 标已经完成,正在土建施工,预计今年年底前投产。 项目具体投产时间以及后续相关 投资安排,详见公司后续相关公告。感谢您对公司的关注。

2、公司在战略发展规划中是否引入新技术、新题材。管理层和上级单位对公司发 展是否有信心?

公司回复: 尊敬的投资者, 您好! 公司在战略发展规划调整以来, 以可降解塑料为锚点, 布局建设 6 万吨/年 PBAT 生物降解新材料、2 万吨/年生物降解改性材料及塑料制品和 2 万吨/年全系列生物降解新材料项目。

华阳集团一直以来十分支持华阳新材的业务发展。按照华阳集团的战略部署,华阳新材未来将继续作为华阳集团新材料业务板块的上市平台,围绕新材料行业相关业务进行产业链延伸,逐步形成"电石-BDO-PBAT-制品"产业链。

公司管理层对公司发展充满信心,将建立可降解塑料全产业链优势,提高产业竞争力。同时,在稳固 PBAT 和贵金属加工利用基本盘的前提下,通过持续优化布局,不断提高公司资产质量,增强盈利能力,高筑公司可持续发展能力。感谢您对公司的关注。

3、公司贵金属加工产业的发展规划是什么?

公司回复:尊敬的投资者,您好!公司贵金属回收利用产业要通过技术改造,深挖存量资产潜力,苦练"降本增效"内功;要强化技术创新,加强贵金属关键核心技术攻关,构建创新驱动发展的新格局;要全面践行"与巨人携手,与能人同行"理念,通过"引才引智",储备其他细分领域技术,为拓展新发展空间蓄势赋能。感谢您对公司的关注。

4、公司收购4家公司的进展?气凝胶、石墨烯的布局规划?

公司回复: 尊敬的投资者, 您好! 2021 年 8 月公司完成对太原化学工业集团普田农业有限公司 100%股权的收购(已更名为山西华阳生物降解新材料有限责任公司),并以其作为 PBAT 项目的实施主体。

山西碳烯科技有限公司、山西阳煤华豹纳谷气凝胶涂层有限公司目前仍处于筹建阶段,长兴德烯科技有限公司尚未达到设计产能和盈利预期,公司将持续关注以上三个项目的后续进展情况,并根据项目的成熟度研判下一步具体举措,具体请关注公司后续公告。感谢您对公司的关注。

5、如何把市值做大,产业做大,新材料技术做强?

公司回复:尊敬的投资者,您好! 上市公司市值是公司资产质量的重要体现。公司将以提高上市公司资产质量为抓手,加强华盛丰公司运营管理水平,提高资产质量,提升盈利能力,实现可持续发展;多措并举保障 PBAT 项目按期达产达效,进一步夯实实体产业根基。同时,强化技术研发,通过自主研发或与科研院所合作等模式,持续深化技术迭代,构筑公司核心竞争力;拓展新业务,做好产品迭代,提高细分市场占有率。感谢您对公司的关注。

6、新材料产业发展规划?

公司回复: 尊敬的投资者,您好! 公司将全力推进新材料产业高质量转型发展,以可降解塑料 PBAT 为锚点,通过建链"公司抢抓生物降解新材料市场机遇,全力培育主导产业,布局6万吨 PBAT 和2个2万吨制品项目,精心组织,科学施工,力争2022年顺利投产、达产达效;延链"能源科技公司优化供电设施运行方案,逐步更换设施设备,加大节能降耗技术改造,全面提升能效水平,布局充电站项目",强链"华盛丰公司不断加大市场开拓力度,深挖装置潜能,对提纯、精制等关键岗位进行技术改造,确保全年生产任务如期完成",提高公司产业竞争力。同时,紧跟市场上新业态、新技术,借助上市公司平台,结合自身实际情况,培育新产业、孵化新项目,实现新材料多赛道的高质量持续发展。感谢您对公司的关注。

7、目前国内生产可降解塑料的厂商因原材料如 BDO 等价格高企以及国内双耗限制等因素所能创造空间利润并不可观,请问贵司为何还义无反顾的投资毛利如此低的可降解塑料?贵司生产可降解塑料的优势是什么?如果是原材料上的优势,请问后续配套的电石-BDO 等会以什么样的形式注入给贵司?

公司回复: 尊敬的投资者, 您好! 公司可降解塑料产业优势详见公司于 2021 年 9 月披露的非公开发行预案"项目运行平稳后,公司未来拟进一步扩大在 PBAT 领域的投资,计划将总产能分期扩张到 30 万吨/年,同时配套建设产业链上游原料 BDO 和下游塑料制品的生产能力。"

"华阳集团一直以来十分支持华阳新材的业务发展。按照华阳集团的战略部署,华阳新材未来将继续作为华阳集团新材料业务板块的上市平台,围绕新材料行业相关业务进行产业链延伸。"感谢您对公司的关注。

8、请问贵司目前定增方案进展如何?如今股价跌成这般模样,贵司怎么保证能够募集到所需金额 5.5 亿?定增方案后续是否会根据二级市场股价变动进行调整?

公司回复:尊敬的投资者,您好!公司本次非公开发行股票拟发行不超过1亿股,募资资金不超过5.5亿元,受疫情影响,公司暂未向证监会进行申报。公司将会根据股价走势,合理选择发行窗口。感谢您对公司的关注。

9、请问能否告知贵司全资子公司新能源科技公司后续的充电桩业务布局和规划,后续的营收大概能够做到多少?

公司回复: 尊敬的投资者,您好!公司目前正在建设两个充电桩项目,配置 55 台 120KW 直流充电桩,计划于 2022 年下半年正式运营,建成后预计年收入 500 万元,在公司营收中占比较小。充电桩行业未来发展仍持续看好,公司将根据以上项目运营情况研究后续是否增加投资。感谢您对公司的关注。

10、请问贵司全资子公司华盛丰贵金属在铂网催化剂市占率如此高的优势下,怎么能够继续提高营收?21年贵金属业务营收甚至是下滑的,这次俄乌冲突导致的能源紧张局面是否会是贵司贵金属催化剂的一个契机?

公司回复: 尊敬的投资者,您好! 华盛丰公司作为中国第一家研究和生产铂网的企业,一直以来秉持老品牌、高质量、优售后优势,下游用户群体固定,市场占有率保持稳定态势。在今后的发展中,一是要持续降本增效,降低原料消耗及人工成本,加大研发力度,为客户提供优质的产品;二是积极研判原料市场,降低采购成本,提高产品利润,增强市场竞争力;三是努力开拓新市场,通过营销策划,细分下游用户结构,提升业务员专业水平,优化售后服务,继续加大市场占有率的提升,增加营业收入;四是开

发新的销售渠道,在稳固原有硝酸、氢氰酸市场基础上,开发三元催化、医用铂碳、高效催化剂等新能源领域市场,多渠道提升企业营业收入。

由于俄罗斯为世界铂金、钯金等贵金属主要出口国家之一,其中钯占全球供应 38%,铂金占 10%,俄乌冲突的不确定因素导致黄金、白银和铂族金属价格上涨,其中钯价格由 2423 美元/盎司上涨至 3440 美元/盎司,涨幅达到 43.78%。但市场需求弱,实际成交清淡,至四月初,各贵金属价格均出现下跌态势。

华盛丰公司作为专业的铂网回收加工企业,同时为山西省内唯一具备危险废物经营许可证企业,通过市场研判,回收大量含钯催化剂,通过专业技术提取金属,目前储备丰富,在年初贵金属上涨过程中一是通过高价销售及时锁定利润,二是生产铂网自用原料降低了生产成本,提高利润,整体提升了企业的盈利水平。

今后会持续关注俄乌局势动态,关注市场行情,在贵金属市场价格波动期间,做好市场分析,提高销售利润,增加企业收益。感谢您对公司的关注。

三、其他事项

本次说明会具体情况详见全景网路演(https://rs.p5w.net/)。在此,公司对关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢!欢迎投资者通过电话、邮件、上证 E 互动平台等方式与公司进行交流。

公司有关信息以公司在指定信息披露媒体《中国证券报》、《上海证券报》和上海证券交易所网站(http://www.sse.com.cn)刊登的公告为准,敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告

山西华阳新材料股份有限公司董事会 2022 年 5 月 11 日