

证券代码：002443

证券简称：金洲管道

浙江金洲管道科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	通过“全景·路演天下”（rs.p5w.net）参与公司2021年度业绩说明会的广大投资者
时间	2022年4月28日
地点	-
上市公司接待人员姓名	公司董事长孙进峰先生，董事兼总经理沈淦荣先生，董事、董事会秘书、副总经理蔡超先生，财务总监鲁冬琴女士，独立董事梁飞媛女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、您好，您说能源成本提高，主要指哪些方面？ 答：天然气、电力。谢谢。</p> <p>2、孙董您好，同在浙江，我知道，浙江伟星新型建材股份有限公司主营中高端塑料管道，产品适用于市政供水、燃气、排水排污等领域，是否与公司形成竞争关系？此外，2021年伟星新材产品总体毛利率能达到39.79%，且现金流良好，塑料管道安装是否与钢管安装协同，公司能否考虑加入供水供气塑料管道市场，提升公司毛利率，且形成协同效应？ 答：您的建议很好，谢谢。</p> <p>3、请问对未来的业绩增长 有多大的信心，公司可有增持计划？ 答：坚持管道主业，努力取得业绩。谢谢</p> <p>4、不锈钢产品的优势？ 答：清洁，耐腐蚀。谢谢。</p> <p>5、@董事、， 总经理沈淦荣 请问沈总经理，你们有什么措施保证在全面加强基础设施建设构建现代化基础设施体系中，抓住市场机遇，发展大金洲？谢谢 答：您好！积极关注项目建设信息，参与项目竞标，努力争取订单。</p>

谢谢。

6、电力铁塔工艺水平处于国内的什么水平

答：您好！公司属于电力铁塔钢管主要供应商之一，向电力铁塔供应钢管。谢谢。

7、一季度业绩为啥这么拉跨，股价都不像样了

答：一季度业绩下降主要受疫情影响导致物流不畅，产品销量下降，以及能源成本增加等因素所致。谢谢。

8、请问，沙钢金洲今年中标青岛几个亿的管道供货，是否属实？

答：您好，中标了二个标段。谢谢

9、三月份贵公司招聘了二十多个业务员，今年大环境不好，都在开源节流，这样招聘对公司是正影响还是负影响？

答：投资者，您好！公司持续强化营销队伍建设，更加贴近市场一线，深入实施靶向式、精准化营销模式，逐步壮大经销、直销人员队伍，积极扩展营销范围和领域，以营销为龙头带动企业健康可持续发展。谢谢！

10、请问公司生产自动化程度如何？在同行业中所处位置？公司每年的研发投入不少，请问研发的内容是什么？

答：适合企业发展的新产品新技术等。谢谢

11、一季度业绩为啥不行？

答：一季度业绩下降主要受疫情影响导致物流不畅，产品销量下降，以及能源成本增加等因素所致。谢谢。

12、一季度贵公司研发快和利润打平了，请问这样对生产经营的正面影响？

答：对企业持续发展，提供有利条件。谢谢。

13、上海疫情对金洲业务影响严重吗？

答：您好！有一定影响。谢谢

14、股价超越友发集团，贵公司有何感想？

答：股市有涨有跌，纯属正常，不做比较。谢谢。

15、您好！请问今年疫情对贵司有否影响，一季度的营收状况怎样？

答：3月底以来，由于疫情频发，因部分地区交通受阻，产品发货延

迟，生产基本正常。谢谢。

16、同行业山东东宏的门槛被机构踏破了，咱们一个调研也没有，请问这闭门造火箭的意义？

答：根据防疫要求，未接受机构调研。谢谢。

17、公司在降低成本方面有什么举措吗？

答：设备改造、效率提升、精准采购、加强考核等。谢谢。

18、公司有什么高技术高科技的产品吗？比如航天航空和太空探索等有用贵司的产品吗？

答：尚未涉及上述领域。谢谢

19、公司的概念里面有石墨烯，实际产品和石墨烯相关吗？

答：无。谢谢。

20、公司每年研发费用占营收 3%以上，请公司发力新能源管道设计研发，技术的储备是一家公司的底蕴，要领先于同业公司，可否投入一部分资金进行研发请董事长回复

答：谢谢！这也是我们一直努力的方向之一。

21、请问一季度各个品类管道销售规模？数据是？

答：公司于 2022 年 4 月 23 日披露了《2022 年第一季度报告》，请详细查阅。谢谢。

22、今年国家十分重视新老基建，这是否会对公司经营活动产生积极影响？谢谢。

答：国家加大基本建设，对整个管道行业提供了市场机遇，需要各类管道。谢谢。

23、公司有没有 5 年计划或 10 年计划？

答：您好，已制订公司《十四五发展规划》。谢谢

24、中船七一八所的氢能业务搞的不错，公司能不能去谈一谈，整进来？

答：您的建议不错。谢谢。

25、新厂区有光伏发电，旧厂还没有？是为什么？

答：旧厂区建筑结构不适合架设光伏设施。谢谢。

26、是否会对公司业绩产生积极影响，目前公司有哪些行业突出的竞争优势，大基建需要哪些创新

答：国家加大基本建设，需要各类管道。谢谢。

27、金洲管道对国家大基建政策有何认识

答：中央财经委员会第十一次会议中提出：全面加强基础设施建设构建现代化基础设施体系。对整个管道行业提供了市场机遇。谢谢

28、公司 2021 年扣非净利润与 2020 年基本持平，是否说明公司过去 4 年的持续增长遇到了瓶颈期？

答：业绩与市场经济环境息息相关。谢谢。

29、孙总收购金洲管道后业务发展的很好。近期的财报显示人力资源的投入也增大了，是因为产能提升，所以人员配备需要增加吗？

答：人力资源根据企业发展需要进行安排，谢谢。

30、问一下贵司国外的业务非常少？后面会加大这方面的发展吗？还是基于产品的特性不会发展？

答：受反倾销反补贴、疫情等因素影响，出口业务不多。谢谢。

31、今年营收目标是多少？谢谢！

答：营收目标受价格、销售等因素影响，公司将努力争取较好业绩。谢谢。

32、公司去年管道销售已经超过 110 万吨，请问目前公司满负荷的总产能大概在什么水平？今年开始的基建大投入是否会让公司产能跟不上需求？有什么应对方案吗？

答：公司产能尚有空间。谢谢。

33、请问公司是否有境外收入，另外请问境外收入占比如何？另外请问公司如果中标俄罗斯天然气管道业务，所产生的收入是以人民币还是美元结算？

答：境外收入占比很小。目前无中标俄罗斯天然气管道业务。谢谢。

34、业绩说明会，有没有一些利好的消息给我们支持的股东分享一下，比如大的订单，新的方向，谢谢

答：公司会按相关规则及时进行公告。谢谢。

35、关于不锈钢项目有没有出货了？出货金额是多少？毛利率有多少？

答：不锈钢产品刚生产面市，从投产到创效尚需一定的时间，项目预期产能的释放需要一个过程。谢谢。

36、今年有没什么重点项目

答：若取得重大项目合同，公司按相关规则及时进行公告。谢谢。

37、孙总，当年说“提升原有业务及整合新业务两种思路”，另外一种思路是不是已经放弃？

答：您的建议很好，只要对公司发展有利，我们不放弃。谢谢。

38、请问公司今年的产品是否有侧重 比如加大城市排水管道的研发生产或者其他产品

答：燃气、供水是我们产品的重点使用领域，努力争取市场份额。谢谢。

39、请问贵公司近五年开展的业务计划与往年相比有何不同

答：聚焦主业，做精做强做大金洲管道。谢谢。

40、您好，请问公司上半年是满负荷生产吗，订单充足吗

答：您好，目前生产经营正常，谢谢

41、各位好，请问贵司产品在城市地下供排水以及燃气输送两个领域市场占有率业内排名多少

答：城市地下供排水以及燃气是公司管道产品主要使用领域，管道市场份额占比因无权威统一口径，无法计算，望谅解。谢谢。

42、今年业绩如何

答：公司近几年一直在积极开拓市场，内部降本增效，优化产品线，提升产品竞争力。力争取得较好业绩，回报各位股东的信任。谢谢。

43、贵公司是管道方面的高精尖，能否介绍一下具体情况？

答：公司一直以来重视产品质量，技术研发，不断拓展产品应用领域，更好地满足客户需求。谢谢。

44、今年人民币贬值是否会对业绩产生影响，公司如何应对？钢材目前涨价同比已经超过 50%，公司如何应对

答：公司境外收入占比很小，人民币贬值未产生重大影响。公司产品价格将根据原材料价格变化确定。谢谢。

45、孙总，公司上市十多年了，十多年来股本规模几乎没有发生任何

	<p>变化，近五年也没有再在资本市场上有什么大的动作与变化，感觉公司特别保守、谨慎与稳重，甚至有点不够上进，请问未来有考虑积极利用资本市场上市公司的身份与资源，加快公司发展速度与规模上台阶？</p> <p>答：聚焦主业，做精做强做大金洲管道。谢谢。</p> <p>46、公司有没参加杭州亚运项目</p> <p>答：您好！公司通过经销商向杭州亚运会提供商品，以高品质产品为本届亚运会贡献一份力量，同时公司预祝杭州亚运会胜利举行。谢谢！</p> <p>47、沈总，您几乎从事了一辈子管道工作，是否今年底就到退休年龄？到是是正式退休还是继续留下来管理公司？</p> <p>答：目前正常工作。谢谢。</p> <p>48、目前疫情频发，经济下行，是否对公司经营造成较大影响？</p> <p>答：3月底以来，由于疫情频发，因部分地区交通受阻，产品发货延迟，生产基本正常。谢谢。</p> <p>49 关于智慧管网，智慧城市有什么具体的进展以及项目案例</p> <p>答：智慧管网建设属公司重点关注项目，目前尚无项目案例。谢谢。</p> <p>50、请问和同类公司相比，为什么公司的盈利能力这么强？</p> <p>答：您好！本公司与同类公司产品及市场定位不一样，我公司主营中高端市场，不完全具有可比性。公司的核心价值观为：求精求实争卓越 共享共赢重担当。</p> <p>51、请沈总介绍一下公司 60 万吨管道深加工项目的最新进展情况，项目建设用地完成招拍挂了吗？</p> <p>答：尚未取得土地，待取得土地后，第一时间进行公告。</p> <p>52、除权日</p> <p>答：您好！请关注公司的公告。</p>
附件清单（如有）	
日期	2022 年 4 月 29 日