证券简称: 华立科技

广州华立科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

证券代码: 301011

编号: 2025-002

投资者关系活动类别	□特定对象调研 □媒体采访 □新闻发布会 □现场参观	□分析师会议☑业绩说明会□路演活动□其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度业绩说明会的全体投资者	
时间	2025年4月18日 15:30-16:30	
地点	价值在线 (www.ir-online.cn)	
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 苏本立先生 独立董事 王立新女士 财务总监 冯正春先生 董事会秘书 华舜阳先生	
	一、投资者问答交流环节	
	公司与投资者在本次业绩说明会进行了沟通交流,主	
	要问题及回复如下:	
投资者关系活动主要	1. 领导好,去年	营收增长的主要因素是什么?
内容介绍	答: 尊敬的投资者	皆您好,2024年度,公司实现营业收
		可比增长24.65%,归属于上市公司股 万元,同比增长62.93%,加权平均净

资产收益率达到11.81%,每股收益0.58元。分业务来看,游戏游艺设备销售收入54,894.66万元,同比增长37.85%;主要系国内新兴创业者和跨界资本的涌入,叠加老客户设备更新需求的显著提升;公司加强海外市场开拓力度,实现海外业绩稳健增长。动漫IP衍生产品销售收入32,650.74万元,同比增长26.14%;公司强化市场投放策略,加速产品迭代升级,通过精细化运营管理及渠道拓展实现业务稳步增长;同时,加快布局海外市场,率先在日本市场启动《我的世界》产品的试点运营,取得了较好市场表现。感谢您的关注。

2. 目前公司有哪些IP

答:尊敬的投资者您好,公司凭借在行业内多年的积累,与Microsoft(微软)、Bandai Namco(万代南梦宫)、SEGA(世嘉)、MARVELOUS、Raw Thrills、IGS(鈊象电子)等全球知名游戏企业建立了战略合作伙伴关系。目前公司已获得了多款IP在游戏游艺设备领域的全球或区域代理权,持续推出了《闪电摩托DX》《极品飞车》《巨兽浩劫3》《假面骑士正义变身》《头文字D 激斗》《狂野飙车9》《太鼓之达人》《舞萌DX》《火影忍者斗牌世界》《我的世界地下城》《中二节奏》《宝可梦》《奥特曼》等广受消费者喜爱的游戏游艺设备。未来,公司将持续推动IP与产品相结合,深挖IP赋能价值,打造沉浸式互动体验产品与游乐场景。感谢您的关注。

3. 苏总,您好!我是《证券日报》记者。有两个问题 想请教您: (1) 2024年公司的游戏游艺设备业务和IP衍 生品业务收入均快速增长。2025年,公司对这两项业务的 发展有何布局和计划? (2) 当下谷子经济快速发展,公

司将如何把握其中市场机遇?

答:投资者您好,公司将以"IP生态化运营"为核心,加强研发投入与市场拓展,深化业务创新与资源整合,加快产品迭代升级,以推动公司业务实现持续稳步增长。公司密切关注文娱消费行业的新潮流、新趋势,将结合市场需求、业务可行性分析等情况,丰富我们的产品矩阵,积极探索打造年轻消费新体验。

4. 公司目前产能情况如何? 未来有扩产计划吗?

答:投资者您好,公司目前的产能利用率维持在较高水平。根据公司中长期战略发展规划,为满足未来发展需求,公司拟投资总额预计不低于人民币1.4亿元以建设扩产项目,通过投资建设扩产项目,扩大产能,优化产品结构,为技术储备和产品迭代提供基础设施支撑,确保长期运营的稳定性,推动构建高效协同的产业链体系,助力公司可持续高质量发展。

5. 游乐场运营,主营收入对比去年下降的原因,以及 毛利率增长缓慢的原因?对比别的游乐场运营,是自营 的游乐场成本比别人高在哪些地方?还是经营团队能力 问题?

答:投资者您好,报告期内,游乐场运营业务实现营业收入 10,572.15 万元,同比减少 1.70%。公司根据市场情况,对游乐场业务进行优化,在2023年处置了部分游乐场,致使本期统计的门店数量及经营规模与去年同期存在差异。报告期内,国内线下游乐场数量的加速增长导致区域市场竞争激烈,叠加同质化娱乐场景供给增加,出现低价竞争的情况,影响毛利率水平。目前,行业竞争较为激烈,室内游艺行业在经历了白热化竞争后,逐步开始向

	好产品、深运营、强推广方向演进变化,公司将探索输出	
	标准化运营管理体系,提供运营服务、品牌授权等多样化	
	合作模式,不断优化游乐场业务。未来公司运营板块将以	
	差异化的"设备+运营+服务" 生态体系为核心的经营思	
	路,围绕玩家体验与服务,深度经营核心玩家社群,保持	
	区域竞争优势。	
附件清单(如有)	无	
日期	2025年4月18日	