

证券代码：002990

证券简称：盛视科技

## 盛视科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
形式	<input checked="" type="checkbox"/> 现场 <input type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
活动参与人员	华夏基金、方正证券
时间	2025年2月18日 16:00-17:00
地点	公司总部会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书秦操
交流内容及具体问答记录	<p><b>1.公司的主要业务包括哪些领域？公司在这些领域中的市场地位如何？</b></p> <p>答：公司目前专业提供智慧口岸查验系统整体解决方案及其智能产品，包括航空口岸、陆路口岸、水运口岸，业务涵盖边检和海关（含原检验检疫）等出入境旅客、货物及交通工具的智能通关查验和智能监管等。公司作为智慧口岸的先行者，提出智慧口岸理念并付诸实践，成功将人工智能等新一代信息技术应用于口岸领域，首创了多项口岸智能查验产品，开创了口岸旅客查验、车辆查验及卫生检疫等领</p>

域智能查验的先河，公司在智慧口岸领域深耕二十余年，在该领域具有较高的品牌知名度和显著的市场地位，是国内领先的智慧口岸查验系统整体解决方案提供商。

基于在智慧口岸领域的技术积累，公司已将业务拓展至智能交通、智慧机场、智慧园区、智慧城市管理、智慧校园、智慧消防等其他应用领域。

## **2.公司的核心竞争力主要体现在哪些方面？**

答：公司聚焦口岸业务领域逾二十年，形成了技术研发优势、产品创新优势、整体解决方案优势、品牌优势等。公司是 A 股市场唯一一家专注于智慧口岸并拥有智慧口岸整体解决方案成功案例的上市公司。公司深度理解客户需求，公司的智慧口岸查验系统整体解决方案和产品涵盖从前端的设备到后端的系统，可快速应对客户多元化需求，并积累了丰富的项目案例经验。经过二十多年的发展与积累，公司在业内取得了较高的专业认可度、品牌知名度和美誉度，且具有较强的客户黏性。

## **3.公司是否有接入 DeepSeek 系统？**

答：公司已全面接入 DeepSeek 大模型，并完成了从边缘计算设备到服务器集群的本地化部署，与公司现有的盛算大模型技术底座相结合，成功导入口岸查验等核心应用场景。截至目前，DeepSeek 的接入尚未对公司业绩带来重大影响。

## **4.公司在信创产业方面是否有布局？**

答：公司近几年在加速布局信创产业，深度推进国产化进程，在操作系统、芯片、数据库、开发工具等方面全面推行国产化战略，相关适配产品已在部分项目中交付使用。

## **5.公司未来业务发展的主要驱动因素有哪些？**

答：公司未来增长驱动主要体现在以下几个方面：（1）

政策加持。2024年9月，九部门联合发布了《关于智慧口岸建设的指导意见》，对新时期智慧口岸建设提出了更高的要求，为分阶段建成以口岸设施设备智能化、运行管理数字化、协同监管精准化、综合服务泛在化、区域合作机制化为主要特征的国际一流现代化口岸制定了明确的时间规划和清晰的建设方案，指导意见的颁布对智慧口岸行业的发展具有重要意义。（2）技术驱动。新技术、新应用、新产业不断涌现，且不断取得新的突破和进步，推动行业技术和产品的迭代更新和持续升级，并向更多应用场景渗透，催生出更多智慧系统应用和新的市场需求，比如近期 DeepSeek 大模型的推出，对公司升级完善行业模型提供了有利支持。（3）海外市场 and 口岸外延业务的拓展。公司将海外市场、口岸外延领域海关特殊监管区（如综保区等）业务作为公司近两年来重点跟进的市场，经过前期的耕耘和积累，上述业务有望成为公司新的业务增长点。（4）外延式发展战略的推进。公司在巩固智慧口岸主营业务的同时，持续推进“AI+行业”应用，并秉持协同主业、稳健推进、风险可控的原则，推进外延式发展战略，通过投资、并购等方式重点布局 AI 大模型、AI 芯片、机器人等领域，以充分抓住人工智能行业发展机遇，完善产业战略布局。相关事项具有不确定性，如达到披露标准，公司将及时披露。

#### **6.公司海外业务的进展如何？**

答：近两年来公司将海外业务作为重要布局方向。目前公司已在沙特阿拉伯、阿联酋、阿曼、卡塔尔、尼日利亚、科特迪瓦、肯尼亚、塞内加尔、埃塞俄比亚、埃及、印度尼西亚、柬埔寨、泰国、吉尔吉斯斯坦、哈萨克斯坦、越南等多个国家开展相关业务，并成功在塞内加尔、肯尼亚签订智慧港口项目，在阿联酋签订车辆通关及多国车牌识别项目、在科特迪瓦签订智慧海关项目、在越南签订智慧园区项目等，

	<p>部分项目已完成交付，另有多个国家的项目在跟进中，海外市场的品牌影响力持续增强。公司海外业务的具体情况请详见公司届时披露的定期报告。</p> <p><b>7.公司应收账款回款情况如何？</b></p> <p>答：为加强应收款的催收，公司有设立回款专项小组，和客户保持紧密沟通，跟进回款情况。随着近期出台的关于地方政府化债和解决拖欠企业账款问题相关政策的落地推进，预计回款情况将加速向好，公司后续如收回应收款项，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。具体影响数据暂无法准确估计，以公司届时披露的定期报告为准。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2025年2月18日</p>