

证券代码： 688002

证券简称： 睿创微纳

烟台睿创微纳技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	广发证券、兴业证券、中信证券、景顺长城基金、浙商基金、摩根士丹利、兴全基金等
时间	2022年08月05日(星期五)上午 09:00-10:00
地点	公司会议室（电话会议）
上市公司参加人员姓名	董事会秘书 黄艳女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司 2022 年上半年度经营情况介绍</p> <p>2022 年，公司继续深耕非制冷红外领域，坚持从红外芯片、红外探测器、热成像机芯模组到红外热像仪整机的全产业链布局，重点依托公司在红外探测器芯片及热成像机芯模组的核心技术和业内领先的量产经验，致力于以红外成像为代表的光电产业生态链的建设和整合，以持续的技术进步推动和引领红外热成像技术的发展。微波领域，公司经过早期的布局和团队搭建，目前已形成完整的研发团队，完成了多项技术和产品的研发工作；并通过控股子公司无锡华测实现了市场的快速拓展和销售收入的极大提升。</p> <p>报告期内，公司实现营业收入 108,679.18 万元，较上年同期增长 24.89%；实现营业利润 12,202.07 万元，较上年同期减少 58.59%；实现归属于母公司所有者的净利润 11,246.97 万元，较上年同期减少 58.28%。</p> <p>二、Q&A 环节</p> <p>1、请介绍公司海外业务的增长情况？</p> <p>答：2022 年，公司继续加大海外市场的拓展，凭借先进的红外热成像技术和产品质量，市场占有率和品牌国际知名度，用户认可度持续不断提高，销售网络和区域进一步拓宽。公司全面开拓全球工业视觉和安防视觉市场，以工业红外热像视觉感知为基础，目标打造</p>

全球工业红外测温第一品牌，构建工业产品线全球营销网络；以多光谱探测与感知为方向，为全球安全监测领域市场和用户，提供多光谱视觉监控一站式解决方案。

上半年，公司在海外市场的销售收入依旧保持快速增长态势，实现境外主营业务收入 53,080.84 万元，较上年同期增长 77.71%，占当期主营业务收入的 49.16%。海外的户外夜视领域需求较好，奠定了公司在海外快速发展的基础。

2、今年特种装备市场的需求和公司的竞争力有什么变化？

答：红外热成像技术最早运用在防务领域，在特种装备上有极高的应用价值。因为非制冷红外成像产品本身性价比高、体积小、重量轻、功耗低，便于使用和维护，在特种装备领域内的应用也在迅速扩大。进入“十四五”以后，国家在产品和装备需求上既延续了“十三五”的采购计划，同时也将制定“十四五”新的采购需求。

公司作为国内领先的非制冷红外探测器供应商，凭借多年的技术积累和产品性能优势，满足了特种装备对大面阵、小像元、高性能非制冷红外探测器芯片的需求。2022 年上半年，公司特种装备业务因客户采购计划推迟或疫情因素导致进度受到影响，部分项目出现订单下发或交付推迟，致使上半年收入确认较去年同期大幅下滑。公司配合客户积极完成相关项目转段工作，确保了某型号的首批批产交付，同时完成多个重点精确制导项目的定型与批产准备，预计即将转入批产交付阶段。截止目前，公司已接获下半年交付订单或备产任务较上半年有显著增加，下半年面临集中交付压力；在特种装备竞标项目中，公司积极配合重点客户参与，目前项目进展顺利。同时，公司重点发力制冷机芯及激光测距模组等新产品市场，参与配套项目及合同签订金额较之此前均有显著增长，为产品未来业务增长奠定坚实基础。

3、公司 2022 年上半年度毛利率进一步下滑的原因是？

答：公司毛利率受产品结构变化、市场竞争加剧等多重因素影响而下降。2022 年上半年度，公司主营业务毛利率为 47.26%。报告期内毛利率相对较低的民品销售占比提升，导致整体毛利率有所下降；无锡华测的毛利率相对较低，并表也带来了整体毛利率的降低。

4、公司 2022 年上半年研发费用支出大幅增加的原因是？除了股权支付外，其他主要用在哪些方面？

答：公司作为研发驱动型公司，一贯重视研发的投入。2022 年上半年，公司的研发投入同比增加 42.16%，主要原因是研发人员的人工成本增加、物料消耗增加以及本期合并无锡华测的财务数据带来的研发费用整体增长。

公司研发费用主要投向两大方向，一是当前主业红外技术和产品，以持续提高技术水平，扩充产品线，保证当前的增长和盈利；二

	<p>是新的技术方向，包括微波、激光产品等其他多光谱感知领域，以增加公司新的增长点，致力于把公司打造为中国最有价值的特种芯片企业，成为世界领先的智慧感知技术解决方案提供商。</p> <p>5、请问公司如何看待红外在汽车自动驾驶领域的应用，以及公司在汽车领域的布局进展如何？</p> <p>红外热成像是实现高级别自动驾驶不可或缺的技术。红外传感相比于激光雷达、毫米波雷达具有其独特的优势，车载红外热像仪不受光线影响、能够穿透烟雾，在全黑夜间、雾霾天气以及对面车灯眩光等人眼能见度较低的情况下，依旧具备优异的环境感知能力。</p> <p>公司一直不断加大车载夜视产品的研发投入，今年上半年，在乘用车领域，公司完成了 Asens 车载红外夜视产品在汽车行业的布局，产品涵盖单红外、双光融合以及双红外等类型，做到从 256 到 1280 不同分辨率全覆盖，满足汽车辅助驾驶、自动驾驶领域的应用需求；在无人驾驶矿卡和矿井车辆领域，公司成功研发 180 度超大视场角实时红外拼接产品和二类本安型产品，助力国家智慧矿山和矿井建设。</p> <p>未来，随着新能源汽车和自动驾驶领域的发展、红外热像仪成本的下降和性能提高，汽车自动驾驶多传感器融合势在必行，车规级红外热像仪的市场规模将会不断扩大，发展前景广阔。</p> <p>6、请介绍下公司收购的无锡华测近期的经营情况？</p> <p>答：无锡华测电子系统有限公司是一家在微波领域深耕十余年的企业，致力于微波电子产品的研发和生产，其主要产品为微波收发组件（T/R 组件），有稳定的客户基础和持续的订单需求。</p> <p>公司于 2021 年四季度完成了对无锡华测的收购，经过半年多的整合，无锡华测的产能和生产经营效率相较于被收购前，已经有非常明显的恢复和提升。2022 年上半年，公司的微波射频系统及组件业务实现收入 14,758.94 万元，贡献了当期主营业务收入的 13.67%，主要实现主体就是无锡华测。接下来，公司还将继续提升无锡华测的产能，持续加强协同效应，实现上市公司整体利益最大化。</p> <p>7、请问公司的可转债再融资进展如何？</p> <p>答：公司已公开披露向不特定对象发行可转换公司债券证券募集说明书（申报稿）及其相关文件，上交所审核机构对公司提交申请文件进行了审核，并形成了首轮问询问题。目前，公司正在积极落实首轮问询涉及的各个问题，并在规定的期限内及时将有关材料报送至上交所受理部门。后续进展敬请关注公司公告。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2022 年 08 月 05 日

