

证券简称：华大基因

证券代码：300676

深圳华大基因股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话交流会）
参与单位名称及人员姓名	中信证券：田加强、孙晓晖；里昂证券：吴蘭君；Marco Polo Pure Asset Management：Helen Sun；Neuberger Berman：Sophie Chiu；广发基金：王瑞东；上投摩根基金：应振洲；淡水泉投资管理：周玖洲；碧云资本：孙亮；高毅资产：万明亮；宁波博源卓越：徐达；源乘投资：曾尚；高瓴资本：陈晔；神州牧投资：周忠伟；得时资产：宋高洁。
时间	2018年8月29日 15:30-16:30
地点	中信证券-华大基因2018年半年报业绩交流会 公司参会地点：广东省深圳市盐田区洪安三街21号华大基因公司会议室
上市公司接待人员姓名	总经理 尹焯；首席运营官 张凌；财务总监 陈轶青；董事会秘书 徐茜；投资者关系副总监 吴宗泽；证券事务代表 敖莉萍
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次活动是深圳华大基因股份有限公司（简称“公司”或“华大基因”）在2018年半年度报告发布后的业绩说明会，活动采用线上电话会议的形式，公司管理层和投资者就公司2018年上半年业绩及相关业务与投资者进行了深入交流。</p> <p>一、公司2018年半年度业绩与经营情况的简要介绍</p> <p>华大基因的主营业务为通过基因检测等手段，为医疗机构、科研机构、企事业单位等提供基因组学类的检测和研究服务。2018年上半年，在公司管理层的领导下，公司坚持“减少出生缺陷，加强肿瘤防控，精确治愈感染，助力精准医学”的工作方针不动摇，经营业绩继续保持稳步增长。报</p>

告期内，公司实现营业收入 114,080.20 万元，同比增长 28.44%；实现利润总额 25,492.37 万元，同比增长 5.27%；实现归属于上市公司股东的净利润 20,774.58 万元，同比增长 8.73%。

公司 2018 年半年度公司利润分配预案为：拟以截至 2018 年 6 月 30 日公司总股本 400,100,000 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利 2.00 元人民币（含税）。

二、关于投资者问题及回复

1、2018 年上半年复杂疾病业务增速比较快，具体原因是什么，是成本驱动还是下游应用拓展？

答：复杂疾病业务整体增速较快的原因主要是以下三点：首先，在宫颈癌检测（HPV）上，目前大家对女性的两癌筛查越来越关注，特别是 HPV 检测，整体而言，2018 年上半年，HPV 检测收入增速显著，也是公司日趋重要的产品；其次是 PMseq 病原微生物快速检测，属于危重疾病检测的一部分，公司在全球范围内率先将宏基因组学检测“PMseq 病原微生物快速检测”应用于临床微生物检验，该业务也是目前非常受市场重视的业务领域；最后是遗传性肿瘤和个体化用药模块，也贡献了比较大的业务收入比重。

2、2018 年上半年，基础科研业务和药物研发业务的增速放缓，预计全年的增速会上升吗？

答：基础科研有两类不同的产品线，一个是与动植物相关的基因检测，这部分客户基本上都是一些大学及科研院校，把科研课题中相关的测序任务交给公司来做，所以这一部分的收入相对来说比较稳定，基本上与科研经费及国家宏观经济 GDP 的增长速度相关。

第二部分是与人相关基因检测，这部分是由相关的医院研究跟人相关的一些疾病，预计未来会呈现爆发式增长。因为随着测序成本的下降，我们对于自身人体认识的希望和动力在不断加强，比如在 2018 年，华大基因推出了 600 美金的个人全基因组测序，市场上其他类似的产品都定位在一千美金以上；今年上半年，在复杂疾病中与人相关的基因检测增速明显。所以，公司判断随着检测价格的下降，从而导致需求的增加还是会非常明显。

3、2018 年上半年，基础科研业务的收入增速较低、毛利率下降的原因是什么？全年来看，是怎样的预期？

答：基础科研这部分今年来看是市场竞争比较激烈，部分高校、医院和研究机构对价格比较敏感。随着行业进入者增多，竞争也进一步加剧，因此基础科研的毛利率会有下滑。但从公司的角度来看，这是一个暂时性的一个现象，基础科研业务竞争的核心还是测序仪器、试剂和累积样本量的规模，华大基因大力推广国产测序平台，自主平台测序技术与数据质量得到主流基因组学科研机构认可，测序平台成本优势明显。此外，基础科研中，与人相关的基因检测服务，预计未来会有较大的市场需求，今天的基因测序技术已经下降到一定的门槛，能够激发大众认识自身生命奥秘的需求，所以该部分业务预计未来会有较快的增长。

4、公司自主测序平台的使用情况如何？

答：截至 2018 年 6 月底，公司临床用途的 BGISEQ 测序仪在海内外超过 100 家实验室完成装机，并逐步实现稳定运营。科研服务自主平台数据产出量占比超过 70%，较去年同期增长 270%。凭借自主平台的精准、快速及价格优势，基于 BGISEQ 平台的产品推广取得突破，受到全球客户和学术界的认可。

5、2018 年上半年，生育健康业务的毛利率下降是民生项目导致的吗？生育健康业务未来换成自主平台是否会降低成本？未来毛利率的预期如何？

答：公司在民生项目方面的业务开展，导致生育健康整体毛利率有所下滑；但生育健康业务中商业部分的毛利率还是比较稳定。目前，生育健康业务基本使用的是自主平台，有能力在研发、技术优化、产业升级上更好地控制成本；同时，公司也在积极拓展生育健康领域新的服务产品，预计今年下半年到明年，升级版的检测服务覆盖范围将会有快速的增加，将对生育健康的毛利率产生一定积极贡献。未来，公司有信心将毛利率保持在一个相对来说比较稳定的区间。

6、肿瘤个性化筛查是用自己的平台做的吗？与生育健康的设备是否一样？另外，使用高通量的第三方诊断和适合医院投放的设备，公司未来

	<p>更倾向于哪种模式？设备运行有多久了？</p> <p>答：肿瘤个性化筛查使用的是自主的测序平台，但与生育健康的设备型号上不完全一样。公司目前与医院的联系比较紧密，未来将会进一步加大各方合作。另外，从科研市场算起，设备运行至少三年了。</p> <p>7、 请问肿瘤免疫治疗的药物主要是测血液还是做组织，还是都会有呢？</p> <p>答：两种都测。关于这方面的检测，我们人类也是第一次尝试。结合公司近年来数万例肿瘤患者基因检测数据，数据库解读和人工解读测试结果一致率均超过 90%，其中致病和疑似致病的解读一致性更高。临床测试样本中，意义未明突变<3%。随着检测成本的下降，越来越多的基因位点被检测，加之数据库的进一步积累，相信可以使检测更加的精准，能够造福更多的临床病人。</p> <p>8、 公司今年上半年签订的相关民生项目合作协议，在下半年是否会落地？对业绩有何影响？</p> <p>答： 公司签订相关的民生项目战略合作或框架协议，后续会根据不同地区的临床情况和医疗卫生组织能力去推进。涉及对公司业绩有重大影响的相关民生合同，我们会按规定及时履行信息披露义务，请大家留意公司在巨潮资讯网发布的相关公告。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2018 年 8 月 29 日