

公司代码：603789

公司简称：星光农机

星光农机股份有限公司  
2018 年半年度报告摘要



## 一 重要提示

1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读半年度报告全文。

2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

### 3 未出席董事情况

未出席董事职务	未出席董事姓名	未出席董事的原因说明	被委托人姓名
董事	钱菊平	因公出差	无

4 本半年度报告未经审计。

### 5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

本报告期不进行利润分配，也不进行资本公积金转增股本。

## 二 公司基本情况

### 2.1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	星光农机	603789	/

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名		王黎明
电话		0572-3966768
办公地址		湖州市和孚镇星光大街1688号
电子信箱		xgnj@xgl688.com

### 2.2 公司主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产	1,534,843,195.73	1,465,108,611.06	4.76
归属于上市公司股东的净资产	1,074,830,806.07	1,081,340,235.91	-0.60
	本报告期 (1-6月)	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)

经营活动产生的现金流量净额	-80,433,205.95	-12,125,226.37	不适用
营业收入	281,789,024.23	395,908,374.36	-28.82
归属于上市公司股东的净利润	-12,610,038.90	39,215,546.96	-132.16
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-15,126,539.50	35,077,519.68	-143.12
加权平均净资产收益率(%)	-1.17	3.60	减少4.77个百分点
基本每股收益(元/股)	-0.0483	0.1946	-124.82
稀释每股收益(元/股)	-0.0483	0.1946	-124.82

### 2.3 前十名股东持股情况表

单位：股

截止报告期末股东总数(户)				21,032		
截止报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)				0		
前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量	
湖州新家园投资管理有限公司	境内非国有法人	32.98	85,738,250	0	无	
钱菊花	境内自然人	15.00	39,000,000	0	无	
章沈强	境内自然人	12.16	31,605,600	0	质押	9,750,000
深圳市达晨创泰股权投资企业(有限合伙)	境内非国有法人	2.70	7,020,000	0	无	
深圳市达晨创恒股权投资企业(有限合伙)	境内非国有法人	2.59	6,727,500	0	无	
深圳市达晨创瑞股权投资企业(有限合伙)	境内非国有法人	2.21	5,752,500	0	无	
肖冰	境内自然人	1.50	3,900,000	0	无	
孙春英	境内自然人	0.65	1,686,870	0	无	
杭道夷	境内自然人	0.64	1,665,970	0	无	

谢洋峰	境内自然人	0.63	1,641,730	0	无	
上述股东关联关系或一致行动的说明		前十名股东中，湖州新家园投资管理有限公司是公司控股股东，章沈强与钱菊花为公司实际控制人，深圳市达晨创泰股权投资企业（有限合伙人）、深圳市达晨创恒股权投资企业（有限合伙）、深圳市达晨创瑞股权投资企业（有限合伙）与肖冰为一致行动人，公司未知其他股东之间是否存在关联关系或属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人。				
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明		无				

#### 2.4 截止报告期末的优先股股东总数、前十名优先股股东情况表

适用 不适用

#### 2.5 控股股东或实际控制人变更情况

适用 不适用

#### 2.6 未到期及逾期未兑付公司债情况

适用 不适用

### 三 经营情况讨论与分析

#### 3.1 经营情况的讨论与分析

虽然公司已逐步建立起遍及水稻、小麦、玉米、花生、油菜、棉花等六大主要农作物品种，覆盖耕、收及收后处理三大作业环节的全程机械化产品体系，但是，2018年上半年公司的主要收入来源仍为联合收割机业务和压捆机业务。在农机行业结构性调整背景下，受稻麦联合收割机市场持续低迷、市场购买力弱、市场竞争加剧等因素的影响，公司稻麦联合收割机的销量下滑明显，导致公司2018年上半年经营业绩下滑。2018年1-6月，公司实现营业收入28,178.90万元，较上年同期下降28.82%。具体分析如下：

##### 1、稻麦联合收割机业务

稻麦联合收割机系公司的成熟业务，为公司销售收入的主要来源，报告期内，公司实现稻麦联合收割机销售收入21,280.23万元，较上年同期下降39.19%，主要系经过前几年稻麦联合收割机市场的快速发展，我国稻麦联合收割机需求已从增量需求转变为“更新换代”需求。2018年上半年，受农机补贴政策出台较晚，农机用户观望情绪较浓的影响下，稻麦联合收割机国内市场持续低迷，竞争加剧，加之美国制裁伊朗等中东国家、贸易战等影响，导致国外市场销量降幅较大，导致本报告期内稻麦联合收割机产品的销量大幅减少。

##### 2、压捆机业务

针对环境污染、雾霾严重的现状，国家持续加大秸秆焚烧治理力度，提倡秸秆回收利用。压捆机作为秸秆回收的主要工具，近几年得到了较快发展。公司2016年通过自主研发履带自走式打捆机

和收购星光玉龙，切入压捆机这一新兴领域，一直以来，公司在压捆机领域内保持行业领先优势。2018年，受保有量有限，粮改饲政策拉动、环保政策的驱动、南方畜牧养殖业规模化养殖以及补贴政策驱动等几方面因素的综合影响，压捆机行业整体市场呈现利好趋势，刚性需求强劲。报告期内，公司实现压捆机销售收入4,250.84万元，较上年同期增长7.41%。

### 3、其他新兴业务

为响应乡村振兴战略，打造主要农作物全程机械化产业体系，公司通过自主研发、收购等方式，打造了大中型拖拉机、旋耕机、采棉机、花生收获机、烘干机、制肥机、养鱼跑道设施等一系列新兴产品。报告期内，公司拖拉机业务实现销售收入1071.71万元，较上年同期出现较大幅度的增长。养鱼跑道设施在“内循环水产养殖系统项目”中已获中标，合同金额近1000万元；旋耕机、烘干机已实现小批量销售；采棉机、花生收获机、制肥机等其他产品也将在进一步完善后逐步推向市场。随着公司逐步加大研发力度，采棉机、花生收获机、烘干机、制肥机、跑道养鱼设施等其他新兴业务培育初见成效，逐步得到用户认可。该等新兴业务为公司响应构建主要农作物全程、全面机械化产业链”、“乡村振兴战略”等号召提供装备化能力，也为公司未来打破“收入结构单一”、实现业务多元化、提升盈利能力打下了良好的基础，也将产生重要、积极的影响。

2018年1-6月，公司归属于上市公司股东的净利润为-1261.00万元，较上年同期下降132.16%。主要系：（1）稻麦联合收割机业务作为公司的主要收入来源，虽然公司不断推出的新机型以其优良的性能得到了用户的广泛认可，但是，由于近年来稻麦联合收割机市场趋于饱和，增速不断下滑，加上市场竞争日益激烈，导致公司稻麦联合收割机收入下滑明显；（2）随着公司技术改进、产品工艺日益复杂，原材料采购价格上涨等因素，公司单台产品的成本有所增长，但考虑市场竞争等因素，公司未同等幅度提升产品价格；（3）随着公司募投项目结项、购买土地厂房等固定资产投入，公司计提折旧摊销等增长较大，但是，由于稻麦联合收割机销量明显下滑，新兴业务尚未形成批量销售，难以有效分摊折旧摊销等固定支出，导致公司产品综合毛利率下滑明显；（4）公司为应对日益激烈的市场竞争，采用灵活的销售政策，报告期末，公司应收账款大幅增加，计提的坏账损失较上年同期大幅增加，导致公司资产减值损失较上年同期增长104.35%。

报告期内，公司遵循了年初制定的经营计划及五个方面的重点工作，具体开展了以下几个方面的工作：

（1）“自主研发+并购”方式，培育公司战略新兴业务，推进多元化发展，打造未来利润增长点  
报告期内，继续培育旋耕机、拖拉机、压捆机、采棉机、烘干机、跑道养鱼设施等新业务，逐步推向市场，弱化收割机产品单一性及“挑大梁”的局面，打造主要农作物全面全程机械化产业体系，积极培育新的业务增长点作为新的利润增长点。

同时，公司通过收购濮阳农发和沃野农机相关专利权，业务拓展至自走式花生捡拾摘果机、玉米收获机（收棒、收籽）、轮式谷物联合收割机和自走式青贮饲料收获机等四类新兴业务。加速推进主要农作物全程机械化产业链的战略布局，打造未来的利润增长点。报告期内，公司已完成花生收获机械产品机型的定样和推广鉴定，为明年投放市场创造了有利条件。

#### （2）设立产业投资基金，布局高端制造产业链

公司通过与北京纵横金鼎投资管理有限公司设立高端制造产业投资基金，积极整合拓展行业产业链，聚焦高端智能制造软硬件设备、自动化智能流水生产线及农业机械产业链的投资，深入挖掘高端制造行业产业链潜在的投资机会，提升公司的产品质量及丰富程度，增强公司多维度竞争力，

力求更好的实现发展战略布局。截止本报告期末，公司通过该基金参股上海尊马汽车管件股份有限公司和湖南碧野生物科技有限公司这两家公司。

(3) 培育目标市场、优化新机型，扩大国际业务，提升国际市场占有率

针对国内客户，公司邀请种粮大户、终端用户到公司参观、试乘试驾，组织农机现场演示会，让用户亲身体验机器的作业效果，组织用户免费培训，把产品的性能、特点，各项操作规程、注意事项倾囊相授。促进了公司联合收割机新机型优化升级，并形成了“至胜 118”等优化机型，性能稳定，得到了用户的好评和认可。

针对国外客户，公司举办 2018 年发展中国家小型农业机械运行与维护培训班，邀请海外国家的农机经销商、农机企业参观公司工厂，更加完整、准确而切实的了解公司的产品，进一步提升公司产品的国际影响力。

报告期内，公司加大营销开发力度。对现有经销商进行了梳理，调整部分不符合要求的经销商，培育部分新兴业务的区域衔接，完成了 5 家品牌形象店的建设，主要省份深入开发，重点区域协助经销商下沉到重点乡镇，外贸业务逐步实现自行出口。

综上，2018 年 1-6 月，公司不断探索新兴领域，积极推动产品优化升级，努力扩大国际市场，稳步推进各项工作。但公司新兴产品仍处于培育中，尚未形成规模销售，而主要产品受行业调整、市场需求量饱和、竞争加剧、农户购买力减弱等不利因素的综合影响，收入与归属于上市公司股东的净利润较上年同期均有所下滑。

2018 年下半年，公司将从进一步加大产品（尤其是新品）营销及渠道建设、努力提升产品品质及稳定性、推进应收款回款三个方面开展重点工作。提高创新能力和产品质量，重点关注采棉机、花生收获机、青饲机等机型的研发、销售工作，持续加大市场开拓力度、提升公司持续盈利能力，保持良好的发展前景。并根据农机化供给侧结构性改革的要求，推进发展方式转变，实现转型升级、推进农业现代化，实现农业的可持续发展。

**3.2 与上一会计期间相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况、原因及其影响**

适用 不适用

**3.3 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况、更正金额、原因及其影响。**

适用 不适用