

证券代码：603119

证券简称：浙江荣泰

编号：2024-005

浙江荣泰电工器材股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称	银河基金、安信基金、国联安基金、工银资产、鸿远基金、正圆基金、嘉合基金、高竹基金、睿融基金、长江证券、天风证券、华鑫证券、浙商证券、东吴证券、海通证券、中信证券、国开证券、国海证券
时间	2024年4月29日9:30-10:30、2024年4月30日10:00-11:00
地点	电话会议、浙江荣泰电工器材股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、首席技术官 曹梅盛女士 董事、总经理 郑敏敏先生 副总经理、财务总监、董事会秘书 荆飞先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司的核心竞争力主要在哪些方面？</p> <p>一是技术研发优势，公司经过长期的生产实践和工艺创新，在耐高温绝缘云母材料领域掌握了多项核心技术和关键生产工艺，并且持续对新技术、新工艺进行研发和应用，不断提升产品质量和性能。公司始终坚持以客户需求为导向，以技术工艺创新为驱动的经营理念，通过交互式研发模式，获得了众多汽车厂商的认可。公司注重研发平台和研发团队的建设，对研发工作进行了持续投入，形成了特有的技术研发优势。</p> <p>二是客户优势，公司凭借产品优异的性能和良好的服务赢得了各行业优质客户的认可，并且通过前瞻性的技术、产品和系统方案创新，公司逐步从单一产品制造商向综合解决方案服务商转变，持续吸引业内优质客户资源不断向公司聚集。</p> <p>三是精益制造优势，公司大力进行信息化基础设施的投</p>

入，已实现智能制造的工业化和信息化融合，公司的供应链系统和生产系统有效衔接，将生产制造过程与客户需求紧密结合，针对不同客户需要建立了产品全流程追溯系统。

四是质量管理优势，自公司成立以来，公司始终坚持质量为本的经营理念，严格执行国家和行业相关标准，建立了健全的质量管理体系，从原材料采购、产品生产、产品检验入库、仓储运输等各主要质量控制环节，均执行严格的质量控制措施，确保产品具有可靠稳定的质量。

五是供应链体系优势，公司在多年的经营管理过程中不断完善供应链体系，形成了覆盖云母矿采购、云母纸加工及其他相关原辅料采购完整的供应链，可以满足下游客户严格的审核认证标准。公司积极在全球范围内进行研发设计、生产制造以及销售服务综合供应链建设布局。

六是经营管理团队优势，公司具有一支专业、稳定、高效且经验丰富的经营管理团队，为公司长期可持续发展提供了坚实的管理团队保障。

2、公司目前主营业务和产品是什么？

公司主营业务为各类耐高温绝缘云母制品的研发、生产和销售，公司主要产品为新能源汽车热失控防护绝缘件、小家电阻燃绝缘件、电缆阻燃绝缘带等产品，广泛应用于新能源汽车、家电、电线电缆等下游应用行业。公司不断提升创新能力，适应客户需求推出新材料、新产品、新技术，公司产品从新能源汽车热失控防护绝缘件拓展到新型轻量化安全结构件等非云母产品，应用领域从新能源乘用车拓展到储能、新能源商用车等多个电动化领域，创建公司特有的竞争优势。

3、公司现在的产能规划是什么？

公司将立足现有国内生产基地，并根据客户需求进行生产布局，拟计划在国内、东南亚、墨西哥等地区建设新的生产基地，引进国内、外先进的设备和管理经验，打造行业领先的新能源汽车零部件生产基地。引进国内外先进的设备和管理经验，打

造行业领先的生产基地，不断提升创新能力，增强自主核心技术储备，适应客户需求推出新材料、新产品、新技术，积极开拓国内外市场，巩固和拓展海外市场，更好地发展新的客户。

4、公司目前在手订单情况如何？量产时间集中在哪一个时间段？

根据公司对外公布的定点项目统计，截至目前公司已披露的定点项目销售金额预计约 92.38-99.63 亿元。项目的生命周期区间都比较长，大致是集中在 2024 年下半年和 2025 年上半年期间，具体以公告时间为准。

5、公司目前海外的子公司投产情况怎么样？

公司在 2022 年先后成立的全资子公司和孙公司新加坡荣泰和越南荣泰，新加坡荣泰为海外客户提供配套服务，拓宽公司销售渠道，越南荣泰作为公司新能源汽车热失控防护绝缘件海外生产基地，已投入使用。2024 年，公司计划通过新加坡荣泰在墨西哥成立子公司，投资建设年产 50 万套新能源汽车零部件生产项目，投产的具体时间需看项目建设进度。

6、新产品的盈利能力和毛利率是怎么样的？一季度新产品的营收占比有多大？

公司的新产品新型轻量化安全结构件今年上半年刚开始陆续量产，量产时间较短，所以在 2024 年一季度中营收占比还比较小，未来盈利情况、毛利率等还需看后续具体情况。

7、公司目前的研发情况？

公司始终坚持技术研发和创新，2023 年公司研发费用 4,510.65 万元，研发费用占营业收入的比例为 5.64%，保持在较高水平。

8、公司在墨西哥投资建设项目会面临哪些风险？

墨西哥的投资事项建设计划、建设内容及规模可能根据外部环境变化、业务发展需要等情况作相应调整，且因墨西哥政策、法律、商业环境与国内存在较大差异，存在一定的经营风险和管理风险等，为此，公司将在子公司有关业务开展的同时，根据

	<p>公司内部控制要求努力控制相关风险，采取适当的策略、管理措施加强风险管控，力争获得良好的投资回报。</p> <p>9、公司如何看待云母产品及新能源汽车降价带来的压力？有何应对策略？</p> <p>云母产品及新能源汽车降价受汽车行业整体情况、国内外宏观经济形势、国家及行业政策等因素的影响。作为企业我们首先要立足于主业，努力做好主营业务，不断创新核心技术和关键生产工艺，提升产品质量和性能，增强自主核心技术储备，创造自己特有的技术研发优势，有利于进一步提升公司云母制品的市场竞争力及可持续发展能力，积极开拓国内外市场，全面提升公司的综合竞争能力，促进公司长远发展。</p>
附件清单（如有）	无