深圳中电港技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-01

	_	
11 Mg de V. 7 Mg -1 Mg 111	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	☑业绩说明会
投资者关系活动类别 	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他(<u>请文字说明其他活动内容)</u>	
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度网上业绩说明会的全体投资者	
时间	2024年05月13日 15:00-17:00	
11b .F		
地点	价值在线(www.ir-online.cn)	
上市公司接待人员姓名	董事长 周继国	
	总经理 刘迅	
	财务总监 陈红星	
	独立董事 吕飞	
	董事会秘书 姜帆	
	保荐代表人 王申晨	
	一、贵司去年业绩下沟	骨的主要原因是什么?
机液水头之江土	您好。报告期内,受美	联储持续加息、产业链供应链格局重构、
投资者关系活动 	 地缘冲突接连不断等多重因素影响,以及下游市场需求收缩和产能	
主要内容介绍	过剩的影响,2023年全球半	半导体市场仍处于去库存周期,市场复苏
	环比动能走弱。WSTS数据显示,2023年全球半导体销售额约5,201	
	美元,同比下滑9.4%,其中亚太区域表现下滑14.4%。	
	报告期内,公司按照"创新驱动、提质增效、强基控险"经营	
	总方针,紧紧围绕计算产业、汽车电子、新能源、人工智能等重点 领域和重点客户,持续落实"一行一策"、"一企一案"策略。但	

受全球半导体行业陷入低谷、消费终端需求收缩及存储产品价格持续下跌,以及美元利率高位运行、汇率大幅波动等因素影响,公司2023年实现营收345.04亿元,同比下降20.32%,归属于上市公司股东的净利润2.37亿元,同比下降40.93%。谢谢您的关注。

二、贵司在人工智能领域有怎么样的布局?

您好。公司授权代理多家人工智能领域的上游原厂核心资源,既有国际一线原厂也有国内领先原厂,可为下游人工智能等应用领域提供综合服务,同时公司也和相关方案公司、国内该领域相关的大学院校和科研机关有合作。公司将持续贯彻"一行一策"、"一企一案"策略,积极应对市场及客户的全方位需求,围绕计算技术、人工智能、汽车电子等重点领域,输出综合服务解决方案,推进重点客户、标杆项目落地,强化价值引领,深化应用赋能,实现高质量发展。谢谢您的关注。

三、贵司是央企的电子元器件分销商,在得天独厚对外贸易优势,做国内外尖端原厂芯片业务,为什么公司的毛利率低于其它电子元器件分销企业,是公司作为国企部门效率低?或者是走量款式大和利润创新款式小、比重不合适造成企业利润低于同行?

您好。作为国内营收规模最大、上游授权产品线数量最多、下游应用领域覆盖面最广的电子元器件授权分销企业,中电港的毛利率水平与其他专注于部分应用领域的同行业企业不具有显著可比性。同时,上游国内授权产品线贡献的营收比例逐年增高,其毛利率水平较国外上游授权产品线更低,由此也造成中电港的毛利率水平与其他同行业企业相比更低。谢谢您的关注。

四、贵司2023年的分红方案是什么?

您好。综合考虑保证公司持续经营和长期发展以及中小股东的利益,结合公司目前的财务、经营状况,在符合公司利润分配政策的前提下,为积极回报全体股东并与全体股东分享公司发展的经营成果,拟订2023年度利润分配预案为:拟以公司现有总股本759,900,097股为基数,向全体股东每10股派发现金股利0.85元(含税),共计派发现金64,591,508.25元,公司2023年度不送红股,不进行资本公积金转增股本。

公司上述利润分配预案仍需经公司于2024年5月17日召开的 2023年年度股东大会审议通过。谢谢您的关注。

五、年报中提到了公司在数字化转型和应用创新方面的努力, 能否具体说明这些举措如何为公司带来长期价值?

您好。数字化转型和应用创新的工作能够使公司运营管理效率 得到进一步提升,信息化管理能力显著增强,公司客户服务的效率 与质量得到提升。同时,公司将建成产业大数据平台,实现电子产 业链信息全贯穿,行业数据全共享,公司的数字化战略布局将得以 实现,市场影响力增强,高效的智能信息化系统将为公司持续稳定 发展奠定稳固基础。谢谢您的关注。

六、公司在电子元器件分销业务、设计链服务、供应链协同配套服务和产业数据服务等方面有哪些具体的业务增长点或创新服务?

您好。首先,中电港的设计链服务、供应链协同配套服务和产业数据服务都是围绕核心的电子元器件分销业务展开的。设计链服务以技术服务和应用创新为核心,聚焦重点行业和产品线,为公司分销业务增长和产业链上下游企业的创新发展提供技术支持、参考设计以及解决方案。供应链协同配套服务旨在为上游电子元器件厂商、同行业电子元器件分销企业以及下游应用客户提供智能仓储、敏捷通关、高效配送等一体化供应链服务,从而实现帮助客户降本增效、推动产业链上下游高效协同的目标。产业数据服务是公司数字化升级转型的重要方向,未来公司将进一步加大对数字化转型投入,探索数字化服务的新商业模式。谢谢您的关注。

七、鉴于全球半导体市场的波动,公司如何评估和应对未来市场的不确定性,特别是在库存管理和价格波动方面?

您好。对于半导体市场波动的应对,公司重视区分不同下游应 用领域的发展趋势、发展阶段,从而制定不同的应对政策。例如, 现阶段公司高度重视在人工智能领域的资源投入,充分把握人工智 能高速发展的行业机会;持续关注新能源、汽车电子等领域的发展 趋势,强化自身能力;保持在消费电子领域的业务规模,确保营收 规模等。谢谢您的关注。

八、公司对于未来现金分红政策有何规划?

您好。公司致力于深耕主业,稳健经营,提升内在价值,积 极回报投资者。未来将根据证监会关于现金分红的政策要求以及 根据《公司章程》制定的利润分配政策,结合公司的实际经营情 况和现金流等方面的因素,不断完善分红政策。如有新的分红计划,将按规定及时履行信息披露义务,请您持续关注公司在指定信息披露媒体发布的公告,谢谢您的关注。

九、中电港目前行业地位如何?

您好,公司主营业务为电子元器件分销业务、设计链服务、 供应链协同配套服务和产业数据服务,公司在向客户销售电子元 器件的同时提供技术支持、应用创新解决方案等服务。根据国际 电子商情网统计,公司连续二十二年获评"十大中国品牌分销 商",近几年营业收入一直稳居本土电子元器件分销商首位, 2022年在全球元器件分销行业中排名第七。谢谢您的关注。

十、公司是否有股份回购计划,以增加投资者信心?

您好。公司目前暂时没有股份回购计划,后续如有股份回购 计划,将按规定及时履行信息披露义务,请您持续关注公司在指 定信息披露媒体发布的公告,谢谢您的关注。

十一、公司2024年有什么样的发展规划?

您好。未来,公司将持续推进"大平台+精专业"为新分销发展路线,全力打造以电子元器件为核心的应用创新与现代供应链综合服务平台,推动计算产业、汽车电子、网络通信、新能源、工业电子、人工智能等业务领域的应用创新成熟落地,连接产业上下游,加快发展新质生产力,围绕集团公司"打造国家网信事业核心战略科技力量"战略目标,为先进制造业提供更高价值的元器件应用创新和现代供应链综合服务解决方案,推动电子元器件和集成电路产业发展。

2024年公司将以"合规控险,降本增效,价值引领"为经营总方针,为先进制造业提供更高价值的元器件应用创新和现代供应链综合服务解决方案,推动电子元器件和集成电路产业发展,着重做好以下几个方面的工作:

(1) 加强合规建设, 切实防控风险

加强项层设计,完善全面风险管理体系,优化制度和流程,筑牢业务、职能、总部三道防线;抓好重点环节关键人员,培养全员合规文化;完善数字化风控系统建设,加强风险识别、预警、专项风险分析,实现管理闭环;严控应收账款和存货结构风险,实现分级分类、结构化的管理;全面落实国资委"十不准"

要求,坚守筑牢合规底线。

(2) 聚焦分销主业,扩大行业领先优势

贯彻"一行一策"、"一企一案"策略,积极应对市场及客户的全方位需求,围绕计算产业、人工智能、网络通讯、汽车电子等重点领域,输出综合服务解决方案,推进重点客户、标杆项目落地,强化价值引领,深化应用创新,实现高质量发展。

(3) 完善储运体系,提高供应链效率

推进华东枢纽仓建设,增强区域服务优势,持续提升数字化 能力,提升关务、仓务运营效率,持续优化业务结构,扩增服务 收入规模。

(4) 加速数字化转型, 做强做优做大

发展数字化服务,促进行业发展;推出标准化的企业SaaS服务方案;持续输出一体化的行业解决方案,为计算产业和汽车电子领域持续赋能;提升数据质量,结合应用场景,创新数据服务,增强芯查查的行业影响力。

(5) 发展应用创新,培育新动能

以元器件应用创新为核心,聚焦电子信息产业,结合自身生态资源储备与技术能力,提供高质量、高性价比的参考设计和解决方案;围绕"云-边-端"应用场景,加强生态建设,提升系统集成和自研产品业务体量;提高嵌入式技术水平,完善开源硬件产品、应用及生态建设。

(6) 优化组织架构,加强人才队伍建设

结合业务发展需要,优化组织架构,从"优"匹配人力资源投入,加强组织人效管控;多维度严格把关人才引入,持续提升人员素质,打造高绩效团队;加强合规、制度、文化等培训,组织知识能力测试,深化结果应用,以岗锻才,加强人员内部流动。谢谢您的关注。

十二、请介绍一下公司的设计链服务?

您好。公司的设计链服务主要包括硬件设计支持服务和技术方案开发等服务,主要通过"萤火工场"开展,以技术服务和应用创新为依托,聚焦重点行业与产品线,为分销业务增长和上下游企业创新发展提供技术支持和解决方案。当前主要致力于AI处理器、无线、传感、音视频、信号链、电源、电机驱动、嵌入式系统等相关方案设计与产品开发。谢谢您的关注。

十三、公司2024业务增长点在哪些应用方向? 今年业绩是否有 望实现增长,谢谢!

您好。2024年公司将持续聚焦分销主业,力争扩大行业领先优势,持续贯彻"一行一策"、"一企一案"策略,积极应对市场及客户的全方位需求,围绕计算产业、人工智能、网络通讯、汽车电子等重点领域,输出综合服务解决方案,推进重点客户、标杆项目落地,强化价值引领,深化应用创新,实现高质量发展。谢谢您的关注。

十四、公司股价从上市日起,月线周期都是下跌的趋势,股价 从高点40块,连续下跌到目前的17元左右徘徊,公司有做市值管理 在运营好正常生产的前提进行必要的响应国家出台的国企央企做 好维稳股价的措施吗?

您好,中电港的市值管理工作围绕: 1、持续深耕行业,专注提升核心能力; 2、规范治理体系,持续提升规范运作水平; 3、充分运用市场工具,提升企业价值; 4、加强投资者关系维护四个方面展开。其中提升企业核心能力、实现高质量发展是市值管理工作的核心,中电港将落实以下几方面具体工作: (1)持续聚焦分销主业,做大做强做优; (2)加速数字化转型,加强管理降本增效; (3)完善储运体系,提高供应链效率; (4)发展应用创新,积极寻找业务增长点,进入高附加值业务领域; (5)积极主动淘汰非主营、非优势业务,调整资产、业务结构,赋能新质生产力,通过专注主业提高公司成长性。谢谢您的关注。

附件清单(如有)	无
日期	2024年05月13日