

联化科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：002250

证券简称：联化科技

编号：20210929

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华创证券 张 泉 国寿养老 余 宇
时间	2021 年 9 月 29 日
地点	公司上海办
上市公司接待人员姓名	高级副总裁、董秘 陈飞彪 证券事务代表 戴依依
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司医药业务的客户主要有哪些？</p> <p>公司医药业务客户主要以大客户为主。公司成功地成为了三家国际医药巨头的战略供应商及诸多医药前 20 大公司的合作伙伴，这使得公司拥有了被行业普遍认可的产品优势及广阔的市场机会。</p> <p>2、目前公司医药业务的项目主要集中在哪些阶段？</p> <p>从收入来看，医药业务的收入主要集中在临床三期及商业化阶段。从项目数量来看，临床三期前的项目数量是比较多的。</p> <p>3、医药客户在选择供应商时，比较看重公司哪些方面的能力？</p> <p>公司 2020 年医药业务收入接近 10 亿，达到 10 亿左右收入体量的医药 CDMO 公司的数量还不是特别多，每家公司都有各自相对的竞争优势。我们认为公司在化学合成能力及商业化能力上是有竞争优势的。</p> <p>4、医药事业部人员情况及研发情况？</p> <p>公司医药事业部的管理团队均有国际大药企工作经历或者来自国际知名院校。目前公司医药研发人员储备充足，与项目需求匹配，未来将不断根据战略与发展的需求进行调整。同时，公司与国内顶尖高校等开展研发合作，不断提高公司的研</p>

	<p>发竞争力。</p> <p>5、2020 年报中披露的医药业务临床三期项目的平均产品收入较 2019 年有较大的提高，原因是？</p> <p>该事项主要系产品结构调整、部分产品放量所致。</p> <p>6、医药业务目前的产能情况？</p> <p>目前，医药业务产能比较饱满，市场需求也非常旺盛。近些年，公司每年都在新建医药车间，以满足业务发展的需求。</p> <p>7、公司在植保巨头投放市场的新产品中的渗透率情况？</p> <p>凭借在技术创新、生产管理、质量管理和供应链管理能力和综合实力上的优势，公司已与多家国际植保巨头建立了长期紧密的战略合作关系，在大客户的全球供应链体系中占据重要地位，在大客户新产品中的渗透率不断提高。</p>
附件清单（如有）	
日期	2021 年 9 月 29 日