

证券代码：300698

证券简称：万马科技

公告编号：2021-028

万马科技股份有限公司 2020 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	万马科技	股票代码	300698
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	冯宇	王丽娜	
办公地址	杭州市西湖区天目山路 181 号天际大厦 11 层	杭州市西湖区天目山路 181 号天际大厦 11 层	
传真	0571-63755239	0571-63755239	
电话	0571-61065112	0571-61065112	
电子信箱	icoco8891@126.com	yinuo418@126.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司主营业务

公司主营业务为通信与医疗信息化设备的研发、生产、系统集成与销售，及数据中心的集成与维护业务。公司产品主要包括通信网络配线及信息化机柜产品和医疗信息化产品两大类，并提供部分产品的整体服务方案。公司生产的通信类产品广泛用于IDC机房、云平台建设、通讯网络、医疗领域、国家高铁、轨道交通等众多领域，属于通信的接入类产品。公司的医疗信息化产品主要有各类移动医疗护理工作站、移动医生工作站、床前移动结算工作站、手术室智能更衣管理系统、诊间报道工作站、医用手持终端PDA、信息化管理系统和RFID等产品，属于医疗终端产品。公司部分产品的整体服务方案主要为数据中心机房工程和信息化系统集成建设及后续运维服务。

（二）公司主要经营模式

1、销售模式

公司通信类产品的主要客户为三大通信运营商、中国铁塔、广电和铁路通信公司等，三大通信运营商、中国铁塔和福建广电等采用集采招标的模式确定供应商，铁路通信公司采用签订框架协议并逐单议价的方式进行采购。医疗信息化产品的主要客户为医院，医院的信息化设备由医院委托当地政府招标办公室统一招标或直接采购，其他行业客户也主要通过招投标的方式获得订单。

为配合主要客户的招标流程，公司设有营销中心，各事业部下属也配有产品与市场组，用以收集客户需求，并制作招标文件参与招标，中标后由各销售大区获取具体订单，售后服务部则统一负责售后服务。

2、生产模式

公司的生产模式为“以销定产”。受终端采购的影响，公司在销售活动中获得订单为定制产品，订单特征表现为“种类多、批次多、批量小”。公司生产主要由制造中心负责，制造中心下辖生产车间、技术部、管理部、设备部，企业管理部则负责质量及体系管理，部分具备条件的产品通过OEM外协生产。

3、采购模式

公司严格执行采购制度，建立了完备的供应商渠道。为保障原材料供给，公司设有供应链管理部，其职能包括：合理安排常用物料备货计划；招标采购生产所需原辅料、设备设施；对采购信息进行审核、归集、处理和分析；负责供应商管理及考核。采购员需在权限范围内对已确定的采购价格和相关入库凭证进行价格复核，超权限范围的则由采购部负责人审核。采购部负责人对照合同或订单对采购发票进行数量、规格、价格等方面的审核，核查无误后交由公司财务部门及管理层审核，并最终付款。

（三）公司所处行业地位

公司作为通信与信息化设备供应商，具有较强的软件和硬件整合创新能力，是一家既掌握通信网络配线关键核心技术，又能将核心技术广泛应用于医疗、高铁、广电、智能电网等领域的高新技术企业。公司生产的通信网络配线及信息化机柜产品在业内具有较高知名度，多次被中国电信评选为“优秀供应商”，广受客户认可。公司的医疗信息化产品目前也在逐步打开市场，并在各省市的三甲医院使用取得较好效果。未来，公司将在保有现有业务稳步发展的基础上持续加大行业相关产业的布局，使公司保持长久稳健的发展。

（四）细分行业基本情况及发展趋势

我国通信设备制造业坚持技术引进和自主开发相结合，经过多年的发展已经成为一个较完整的通信设备制造业产业体系，形成了覆盖芯片与终端、系统设备、仪器仪表、大型应用软件、网络建设与运营等各个环节的完整产业链，并建立了以企业为主体、覆盖产学研用的完整技术创新体系。从自主技术到国际标准，再到商业化、产业化，中国的通信设备制造已逐步走到了世界前列。重点核心领域技术取得突破，涌现出了华为技术、中兴通讯等一批具有国际竞争力的通信设备集成商。基础设施技术水平不断提升，光纤接入成为固定宽带主流接入技术，固定宽带基础设施建设水平明显提高。

我国政府相关部门也出台了一系列鼓励产业的政策，以及支持地区发展政策，对行业发展产生积极影响。2020年5月《2020年政府工作报告》提到，加强新型基础设施建设，发展新一代信息网络，拓展5G应用，建设充电桩，推广新能源汽车，激发新消费需求、助力产业升级。中国5G牌照的发放既是考虑设备和终端的成熟，也考虑到未来国家的发展、网络的发展、应用的发展。因为5G是非常重要的基础设施，所以，发展5G对整个通信行业的发展乃至社会的进步都有非常重要的意义。目前，全球范围内，中国厂商与多国运营商签订了多份5G商用合同，5G基站出货量也呈高速增长趋势。通信设备制造业作为七大国家战略性新兴产业之一，在国家大力发展新一代移动通信技术、三网融合、物联网、云计算、大数据等背景下必将迎来更好的发展机遇。

医疗信息化即医疗服务的数字化、网络化、信息化，是指通过计算机科学和现代网络通信技术及数据库技术，为各医院之间以及医院所属各部门之间提供病人信息和管理信息的收集、存储、处理、提取和数据交换，并满足所有授权用户的功能需求。国家卫生健康委同国家中医药局联合印发了《关于加强公立医院运营管理的指导意见》。《指导意见》明确了公立医院运营管理的概念内涵及任务要求，特别强调了“强化信息支撑”，指出医院运营管理需要“建立运营管理系统和数据中心，实现资源全流程管理；促进互联互通，实现业务系统与运营系统融合。”等。信息系统在医院运营中的重要作用得到高度认可。政策刺激医院运营管理环节的信息化投入，医疗信息化产品投入有望迎来新的增量。

（五）公司业绩驱动因素

目前，公司在通信网络配线及信息化机柜产品的销售仍保有较大体量，且软硬件设施齐全，有一整套先进的加工测试设备，有较强的技术开发和生产能力，从设计、生产到售后服务，已具有相当的规模和水平，与众多供应商建立了长期合作伙伴关系，具有较强的资源整合、业务协同和集成应用能力。但受限于行业周期和激烈的市场竞争，加上报告期的疫情影响，业绩不甚理想。医疗信息化产品领域则在加速培养期，投入成本较大。后续，公司将加大研发投入，继续拓展各版块的产品和客户，同时进一步探讨发展和升级方向，努力寻求新的利润增长点。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2020 年	2019 年	本年比上年增减	2018 年
营业收入	482,026,133.69	469,135,056.56	2.75%	298,549,655.05
归属于上市公司股东的净利润	-10,606,991.59	3,943,469.76	-368.98%	4,286,326.44
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-13,120,935.56	166,054.70	-8,001.57%	-4,272,881.45
经营活动产生的现金流量净额	-15,349,732.12	8,811,020.02	-274.21%	15,394,298.12
基本每股收益（元/股）	-0.08	0.03	-366.67%	0.03
稀释每股收益（元/股）	-0.08	0.03	-366.67%	0.03
加权平均净资产收益率	-2.79%	1.03%	-3.82%	1.12%
	2020 年末	2019 年末	本年末比上年末增减	2018 年末
资产总额	760,111,014.23	777,591,259.35	-2.25%	633,993,023.29
归属于上市公司股东的净资产	374,564,886.25	384,549,220.74	-2.60%	380,605,750.98

（2）分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	44,636,782.79	94,437,285.72	136,466,231.79	206,485,833.40
归属于上市公司股东的净利润	-10,561,620.40	-1,940,616.24	1,951,424.61	-56,179.56
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-11,140,190.00	-2,500,274.73	1,735,907.92	-1,216,378.75
经营活动产生的现金流量净额	-48,179,717.37	-22,817,530.77	40,963,715.63	14,683,800.39

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

（1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	15,585	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	13,828	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
张德生	境内自然人	30.75%	41,205,000				
盛涛	境内自然人	20.28%	27,175,200	22,391,400			
张丹凤	境内自然人	5.00%	6,700,000				
杨义谦	境内自然人	2.81%	3,768,800	3,768,750			
浙江万马智能科技集团有限公司	境内非国有法人	1.50%	2,010,000				
黄可坚	境内自然人	1.36%	1,825,400				

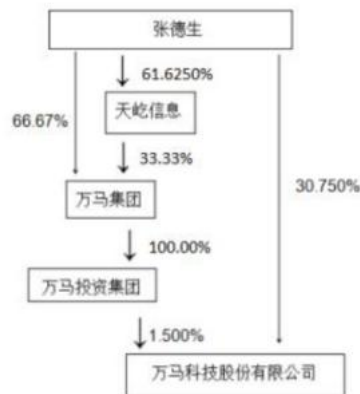
张珊珊	境内自然人	1.15%	1,543,910	1,157,932		
赵宏年	境内自然人	0.98%	1,310,000			
北京鹏润投资有限公司	境内非国有法人	0.69%	925,600			
高红冰	境内自然人	0.56%	748,300			
上述股东关联关系或一致行动的说明	张德生与张珊珊系父女关系；张德生系浙江万马智能科技集团有限公司控股股东和实际控制人。除此之外，公司未知上述其他股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。					

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2020年度，突如其来的“新冠”疫情席卷全球，对全社会和经济的发展带来极大的挑战。在产业链上下游制约及重要子公司位于疫情中心被迫停业的影响下，公司经营与发展受到冲击。面对上述困难和挑战，公司积极采取措施，通过诸多努力协调，做好生产计划和提高生产效率，多方拓销路、创新绩，打好抗疫斗争之后的新仗，从而释放我们面临的压力，减轻疫情带来的负面影响，确保公司正常运营。

公司主营通信网络配线及信息化机柜、医疗信息化产品和数据中心业务报告期内公司实现营业总收入48,202.61万元，较上年同期增加2.75%；归属于上市公司股东的净利润为-1,060.70万元，较上年同期下降368.98%；归属于上市公司股东的所有者权益为37,456.49万元，较上年同期下降2.60%。净利润与上年同期相比下滑的原因主要为报告期内受制于4G产品建设已近饱和，5G产品因建设推广周期长、投资成本大，市场还未大规模铺设，而通信业务板块进入门槛低，行业竞争非常激烈，公司通信板块市场份额受到影响。公司医疗板块刚刚进入加速培育阶段，报告期在销售网扩展、新产品研发、专业人员培养等方面投入较大，成本增高。数据中心板块因位于武汉，受疫情影响最大，上半年基本未有效开展业务，净利润与上年同期相比有下滑。后续，公司将继续拓宽销售渠道，提升研发水平，寻找优质合作发展项目，挖掘潜在盈利模

式，开启新的征程。

报告期内，公司管理层紧密围绕年初制定的经营目标，深入贯彻执行董事会战略部署，主要开展了以下工作：

1、稳固原有市场份额，开拓新产品增量

公司通过加快完善整体产业链的建设及其他优质供应链资源，仍然能够保持较好的发展势头，中标多个运营商相关产品集采项目。与此同时，今年以来，公司在动力环境领域加大投入力度，突破了机房集成业务，如微模块、定制化模块数据中心等，中标多个通信运营商及边缘计算业务机房集成项目，为后续发展打下了基础。

随着医院信息化产品需求的增加，近几年公司加大了新产品开发的力度，对原有产品进行了优化和升级同时丰富了产品线，目前已有智慧病房解决方案、智慧手术室解决方案、医用纺织物品解决方案和智能耗材柜等产品已在各大三甲医院中广泛应用，近年来，医院对物联网产品的技术要求在不断提高，公司仍需在现阶段持续研发投入，既要保障短期的业绩，也要布局长期的投入，整体平衡短中长期的业务从而得以在业内长期稳定的发展。

2、健全公司治理、加强内部控制

随着公司业务规模和产品种类的不断扩大，带来管理难度和风险的加大。公司继续加强内部控制体系制度建设，提升规范运作和治理水平，督导信息披露工作，打造有效的风险管控机制，保持公司持续、安全、快速地发展。

3、强化营销网络、开拓新兴市场

公司紧抓开拓转型的契机，对现有业务深耕细作的同时，进行营销渠道拓展，营销方式创新，持续加强营销网络建设，通过自行扩展设立及并购优质企业等方式不断提升公司业务的覆盖面，积累优质稳定客户，为公司扩大市场占有率打下坚实的基础。

4、储备人力资源，提升企业能力

公司持续完善人力资源管理体系建设，开设专业技术培训、关键性岗位技能培训，积极做好人才储备，为公司未来发展提供充足的人力保障。同时，公司不断完善薪酬和考核管理制度，提升员工专业素养，激发员工工作积极性，为公司长期可持续发展提供坚实保障。

5、升级了ERP系统，强化财务管理

为进一步加强财务部与各业务部门的衔接，优化企业财务资源配置，充分发挥财务管理职能，为企业经营服务提供各项准确数据，公司对原有ERP模块进行了系统性的升级和补充。报告期内，在公司领导支持和各相关部门的共同努力下，财务部牵头充分的升级优化了ERP系统，今后可以更好的统筹资金计划，全面分析项目的盈利能力，减少漏洞，促进管理效率，保证企业经济效益的最大化。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
ODN 及机柜产品	104,334,810.69	77,827,764.48	25.41%	-4.44%	3.39%	-5.65%
医疗信息化产品	34,372,160.81	16,085,617.69	53.20%	7.84%	13.20%	-2.21%
信息化技术集成服务	162,219,553.14	136,182,108.72	16.05%	81.20%	94.03%	-5.55%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临退市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

2017年7月5日，财政部发布了《关于修订印发<企业会计准则第14号—收入>的通知》(财会[2017]22号)(以下简称“新收入准则”)，新准则规定境内外同时上市的企业以及在境外上市并采用国际财务报告准则或企业会计准则编制财务报告的企业自2018年1月1日起施行新收入准则，其他境内上市企业自2020年1月1日起施行新收入准则，非上市企业自2021年1月1日起施行新收入准则。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

报告期内，公司设立全资子公司杭州万马智能医疗科技有限公司和上海优味网络科技有限公司。