

苏州金宏气体股份有限公司

投资者关系活动记录表

股票简称：金宏气体

股票代码：688106

编号：2020-009

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他(请文字说明)
参与单位名称及人员姓名	申万宏源胡双、嘉实基金陈景诚、嘉实基金谢泽林
时间	2020年11月18日15:00
地点	董事会秘书办公室
公司接待人员姓名	龚小玲
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、董事会秘书龚小玲介绍公司简要情况</p> <p>二、问答环节</p> <p>1、CNAS 认证是什么意思？</p> <p>答：中国合格评定国家认可委员会（China National Accreditation Service for Conformity Assessment），是由国家认证认可监督管理委员会批准成立并确定的认可机构，统一实施对认证机构、实验室和检验机构等相关机构的认可工作。</p> <p>2、未来电子特气和大宗气体的发展空间和规划？</p> <p>答：未来电子特气和大宗气体都将加大发展力度。大宗气体的体量庞大，我们将通过布点并购，对外合作；同时，特种气体方面将加大研发投入，同步发展。</p> <p>3、公司在认证阶段客户的进展如何？</p> <p>答：目前已通过海力士稽核，但目前还未正式签订合同；中芯国际作为公司战略投资者，其合作不仅仅是业务层面的合作，而是战略层面的合作。长江存储等国内</p>

主力厂目前也在对接证过程中，国内主力厂的认证过程也会参考我们和外资客户的认证进展情况。

4、与中芯国际的运维进展？

答：目前在正在交流过程中。认证结束后，先导入产品。

5、一个工厂是否只会有一家运维商？

答：是的。

6、中芯国际将海外成熟供应商换成金宏作为运维管理商是否冒险？

答：从公司战略来看，我们公司十分重视运维管理这一块。同时，公司已有运维管理案例，包括亨通光导、乾照光电、聚灿光电、苏州三星等公司，拥有运维管理经验和能力。

7、运维商是否还要为其他企业提供的气体做维护？

答：是的，需要专业的团队驻厂提供日常化管理。

8、公司做运维管理的主要竞争对手有哪些？目前国内有没有形成竞争能力的运维厂商？

答：运维管理目前主要还是以外资气体公司为主。

9、运维管理收费模式？

答：参照客户端工作量和现场工程师数量计费，业务本身所带来的经济收益比较有限，但背后的综合价值比较高。

10、开展运维模式对产品导入的帮助？

答：可以及时了解客户当下需求和未来需求，增加与客户之间的黏性，是未来气体供应的保障。

12、大宗气体市场份额提升过程中的优势？

答：公司产品品种多，包装物选择多，同时拥有多种供气模式。

13、公司未来的扩展进度？

答：特种气体方面，争取每年会有 2~3 个产品面向市

	<p>场；大宗气体方面，会布点、收购同步进行。</p> <p>14、从1%的市场份额发展到5%需要多久？</p> <p>答：项目都有一个时间周期，具体时间点比较难确定，但未来的发展空间巨大。</p> <p>15、公司并购的初衷？</p> <p>答：主要是在其他区域复制金宏管理模式，更好的服务区域内的客户。</p> <p>16、公司并购标的是不是比较小？</p> <p>答：并购标的相对较小，但总量较大。</p> <p>17、金宏未来在工业园区的专用气体配套计划？</p> <p>答：公司希望通过百强县布点，与现有气体公司合作等方式，服务市场。</p> <p>18、目前我国工业园区有通过专业气体公司进行配套的模式吗？</p> <p>答：有一些。通过铺设气体管路和设立供气站相结合。</p>
附件清单(如有)	
日期	2020年11月18日