

证券代码：300724

证券简称：捷佳伟创

深圳市捷佳伟创新能源装备股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国信证券 方重寅、居嘉骁、李恒源
时间	2018年9月6日下午 14:00-16:00
地点	捷佳伟创会议室
上市公司接待人员姓名	董事长余仲，监事会主席张勇、董事会秘书、副总经理汪愈康、保荐代表人金晶磊、投资部褚秀梅、李丹
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、观看公司宣传片</p> <p>二、投资者提问</p> <p>1、电池片产线的交付方式是整线交付还是单产品交付？</p> <p>公司电池片产线设备既有单一产品交付，也有整线产品交付，也有为客户提供设备改造和技术服务。</p> <p>2、客户的生产工艺是否都相同？</p> <p>公司提供给客户的设备均是在通用基础上，采用定制化服务，按客户技术要求生产设备，每一家客户的技术路线，生产工艺各不相同。</p> <p>3、客户订单周期多长？</p> <p>从前期调研到商务谈判、交流、执行整个周期较长，客户的技术路线、人员操作、相关配套等均会影响订单周期。</p> <p>4、公司产品按顺序是否从制绒设备、清洗设备、扩散设备、PECVD</p>

设备技术难度不断提升？

此顺序与设备技术难度无关，太阳能电池生产各个环节均会影响电池片最终的效率，都属于关键环节。

5、公司是否做N型离子注入？

公司没有做N型离子注入设备。

6、531政策后，公司7月份和8月份订单执行情况如何？此政策对公司回款有没有影响，公司客户有没有延迟交付的情况？

公司目前订单执行情况正常。531政策推动了行业自主发展，提升效率，降低成本是行业的发展方向，公司近年来推出的也主要是高效电池工艺设备，大部分客户目前均是按原计划推进。

7、设备一代代更新，更新换代的速度是怎样的？

设备更新速度主要看市场的需求，公司会根据市场情况推出新的设备。

8、公司产品与海外同行产品有什么差距？

公司产品与海外同行产品相比，管式PECVD，扩散炉、清洗设备、刻蚀设备等均实现了国产替代。

9、公司现主营太阳能电池生产设备，未来有没有打算做半导体集成电路设备？

公司现有的刻蚀、PECVD、扩散等属于半导体设备，与集成电路设备的技术是相通的，是否打算切入到半导体的其他分支行业还要看市场需求、人员、技术储备等因素。请关注我们后续的公告文件。

10、公司设备核心部件是否会依赖从海外采购？

公司某些核心部件会从海外采购，但是不依赖于某一家供应商，现这些部件已有国产化趋势，未来是否采用国产产品，主要取决于客户的选择。

11、客户现场的安装人员数量是多少？

设备安装因分工不同，在不同阶段如定位、搬运、组装等安装的人员不断变化，从开始安装到结束，中间人员会不断更换。

12、公司设备付款条件是怎么样的？质保金一般多久收取？

公司设备付款条件在招股书中有详细论述，质保金一般在客户验收

	<p>1年后收取。</p> <p>13、公司收入增长主要来源于新客户还是老客户？</p> <p>公司收入增长主要来源于太阳能电池行业产能的扩充和新旧产能的更替，既有新客户，也有老客户。</p> <p>14、自动化设备价格差异较大的原因是什么？公司设备是如何定价的？</p> <p>公司生产设备定制化要求较高，实现的自动化程度、设备的配置和性能等各不相同，所以价格差异较大。设备定价主要由市场定价。</p> <p>15、公司海外客户售后服务模式及推广方式？</p> <p>公司在海外没有设固定点，一般定期巡检、采取一些应急处理措施、配件更换等多样化的售后服务模式。海外推广一般采用参展的方式，或代理商推荐。</p> <p>接待过程中，公司严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2018年9月6日