

证券代码：300615

证券简称：欣天科技

深圳市欣天科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2021年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022年05月10日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.com.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 石伟平 董事兼常务副总经理 袁铮 董事兼财务总监 汪长华 副总经理兼董事会秘书 孙海龙 独立董事 刘憬
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 感谢各位领导，公司收入规模维持在2-3亿之间，是公司市场开拓受阻？还是市场容量有限？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好，感谢您的提问。公司始终坚持有效益发展的原则，在现有产能下，对于客户资质和毛利水平均进行有效的管控。未来，随着5G和新能源市场的发展，以及公司新项目的增加、产品线的进一步完善，公司业绩有望实现增长。谢谢！</p> <p>2. 公司21年营业收入中，射频器件和新能源类结构件增长</p>

显著，能否对未来发展做展开说明？

答:公司射频器件和新能源结构件增长，均是规模效应和全球5G市场、国内新能源市场快速增长叠加的结果，未来随着5G和新能源市场进一步的发展和公司新项目的增加、产品线的进一步完善，将会引领公司业绩进一步快速增长。

3. 对比同行业公司，在射频金属元器件和结构件方面有哪些优势？溢价如何？

答:公司持续在射频金属元器件和结构件方面投入研发，新产品和新技术逐步形成批量销售。同时，随着公司在通信行业下游射频器件方面的发展将带来供应链垂直整合的协同效应，为公司进一步提升市场竞争力。随着5G新产品的量产导入，将进一步提高公司的毛利水平。

4. 公司领导能否对5G基建做些展望？

答:5G是通信行业必经的发展新阶段，也是未来万物互联发展的基础，我们相信全球5G将持续发展。从疫情带来的新的社会工作生活形态，我们更看到了通信发展的重要性。同时，因疫情而导致的全球经济下行新形势，我们认为世界各国包括中国将依赖于包括通信行业在内的基础建设投入来拉动经济发展。

5. 公司研发人员数量有所减少，是公司研发方向的调整？还是其他原因？

答:尊敬的投资者，您好！感谢您的关注！公司高度重视研发工作，一是继续加大研发投入，2021年研发支出1,675.06万元，占当年营业收入6.05%，较上年研发支出增长4.74%；二是根据研发项目的进展情况，目前公司人员数量、人才结构能够满足业务发展需求，未来公司将继续加大人才引进力度，不断提升研发能力；三是在2021年年报中重点列示了未来可能对业务产生重大影响的项目，以方便投资者快速了解公司重点项目的研发情况。谢谢！

6. 从披露信息来看，公司与投资者沟通交流较少，情况属实吗？公司有无改善计划呢？

答:尊敬的投资者，您好，感谢提问。2021年度，公司始

终重视与投资者的沟通，并积极通过多种方式进行双向交流，包括但不限于投资者热线、深交所互动易平台、邮件、业绩说明会、投资者接待日、投资者现场参观交流等，其中，除在敏感期涉及的投资者人数的提问外，公司在深交所互动易中的问题回复率为100%。同时，2022年4月，公司全新上线的官方网站中，专门增设投资者互动平台，以更加贴近投资者，倾听投资者的意见和建议。公司诚挚欢迎广大投资者继续一如既往，与我们保持互动和交流！谢谢！

7. 公司应收账款回收周期大概多长？是如何管控的？

答:尊敬的投资者，您好！感谢您的关注！2021年公司应收账款周转天数为143.94天，比2020年缩短26.82天，应收账款回收周期有明显改善。公司主要从以下几个方面对应收账款进行管理：（1）加强应收账款管理，建立应收账款责任人管理制度，对责任人进行考核；（2）建立客户信用管理制度，按制度考评体系，对客户授予不同金额的信用额度，在额度内准予销售发货；（3）加强客户沟通与回访，了解客户生产和销售动向，掌握市场信息。谢谢！

8. 请问下董秘孙总，公司境外销售是如何实现和维护的？是否受新冠疫情较大影响？

答:尊敬的投资者，您好，感谢提问。公司境外销售主要由欣天美国和欣天香港完成，也有部分外销业务为境内主体实现。2021年度，公司境外销售受疫情影响有限，实现销售收入1.15亿元人民币，同比略增0.94%。我们也会持续关注国际疫情的变化，并针对性地进行应对，以实现销售收入稳中有进。谢谢！

9. 公司专注于移动通信产业射频金属元器件和结构件研发、生产和销售，目前在移动通信产业市占率是？

答:2021年全球无线通信基站投资在3000亿人民币左右，其中射频器件市场超过百亿，目前公司产品仅占很小比例，有进一步发展的空间。

10. 总经理您好，想请问公司业务发展主要受哪些因素驱动？

答:感谢您的提问。目前公司主要产品为射频金属元器件、射频结构件及射频器件,处于通信产业链的上游,公司业务发展主要受通信基站的建设速度和规模驱动;其次,随着公司在新能源行业、消费电子、医疗行业结构件销售规模的不断增长,公司业务发展也将受各行业发展因素驱动。

11. 除通信领域产品外,是否有其他领域扩张规划?

答:感谢您的提问。公司的未来发展思路为继续把通信业务做大做强;在新能源、医疗和电子消费品等领域开拓新的利润增长点。

12. 去年财报显示,境内销售收入增长45%,增长部分主要由哪些产品构成?

答:尊敬的投资者,您好!感谢您的关注!2021年度公司传统射频金属元器件和结构件销售稳定,增长部分主要为射频器件和新能源结构件等产品构成。谢谢!

13. 新能源类结构件21年毛利率不到8%,但较20年已有明显提升,预计能有进一步提升空间吗?

答:尊敬的投资者,您好!感谢您的关注!2021年新能源类结构件销售额较上年有较大幅度的增长,毛利率较上年也有明显改善。根据新能源类结构件产品开发和生产经验积累,未来在批量采购和批量生产方面会有改善的空间,将有助于毛利率进一步的提升。谢谢!

14. 公司实物销售量较20年减少14%,为何收入规模反而上升呢?均价有所提升?

答:公司部分元器件和结构件产品被组装成为射频器件后销售,故销售数量有所减少,同时单价提升,导致收入规模上升。谢谢!

15. 销售费用增长超20%,是否主要由新产品推广所致?

答:尊敬的投资者,您好!感谢您的关注!公司2021年销售费用为754.34万元,较上年增加132.74万元,占营业收入2.73%,公司加大了销售力度,故销售费用总体有所增加,但销售费用仍处于较低水平。谢谢!

16. 公司对原材料价格波动有哪些应对措施?

答:公司主要原材料为有色金属铜铝等,自2021年以来不断上涨,并且价格波动频繁。公司密切关注全球及我国有色金属价格波动,定期探讨未来趋势,并与主要供应商一起通过锁价备货降低原材料上涨带来的影响。谢谢!

17. 公司营收规模相对稳定,但利润规模逐年降低,希望公司管理层做解释说明

答:尊敬的投资者,您好!感谢您的关注!一方面,2015年以来,通信行业4G投资逐年下滑,公司通信产品销量和毛利双双承压,但公司通过不断导入新行业新产品使销售额始终保持稳定;另一方面,公司为留住优秀人才,激励员工,先后于2018年和2021年实施了员工股权激励,股权激励成本也对公司利润规模有较大影响。随着新一轮5G和新能源行业的发展,公司业绩有望实现增长。谢谢!

18. 请问公司战略规划与国家十四五规划契合程度如何?

答:尊敬的投资者,您好!感谢您的关注!公司的发展壮大,离不开国家政策的鼓励与支持;公司战略规划,一定是紧跟国家大政方针和“十四五规划”步伐。公司将在国家“十四五规划”大背景下,充分把握我国制造业高质量发展的战略机遇,通过内生式增长和外延式并购相结合的发展战略,优化现有业务结构,不断提升公司核心竞争力和盈利能力,实现长期稳定可持续发展。谢谢!

19. 目前公司的销售模式和销售政策是怎样的?

答:公司与主要客户紧密联系,通过分析行业和技术发展趋势推出新产品新技术,从前期研发即与客户合作导入新产品新项目,做到与客户产品全生命周期的配合。同时进一步拓展自身产品线,以扩大销售规模。谢谢!

20. 看公司业务非常聚焦,管理层也挺稳定,怎么市场就是打不开呢?

答:尊敬的投资者,您好,感谢您的提问,也特别感谢您对欣天团队的认可和期待。现阶段,公司管理团队在新一届董事会的领导下,立足公司实际,积极面对市场的变化、挑战和机会,争取创造更好的业绩。其中,通信主业方面,2022年3

	<p>月，公司通过全资子公司欣天贸易（香港）有限公司在匈牙利设立全资孙公司欣天欧洲（匈牙利）有限责任公司，并计划以自有资金100万欧元搭建通讯元器件生产销售平台项目，以进一步拓展和深耕欧洲市场。此外，公司也持续加大在新能源、医疗等领域的业务投入，相信未来会有进一步的增长。公司管理团队将更加勤奋和努力，以回报广大投资者的信任和支持。谢谢！</p> <p>21. 独董好！从披露信息了解公司和市场的交流似乎很少，想从您的角度了解下：您对公司投资者关系管理这块工作的看法？公司层面有哪些回报投资者的措施？</p> <p>答：首先感谢您的提问。公司一直重视与投资者的沟通，积极通过多种方式与投资者进行双向交流，并持续对交流渠道进行拓展和改善。但公司过往与机构投资者的交流相对较少，相信随着市场投资人对公司的了解逐步深入，以及公司业务的持续发展，公司与投资者之间的沟通联系将得到进一步加强。本人作为独立董事，也将持续对公司投资者关系管理工作予以关注和监督。公司聚焦主业，同时积极开拓新业务领域，力争夯实优势，稳步提升公司自身价值。同时，公司上市以来一直保持每年分红，与投资入共同分享公司的发展成果。</p> <p>22. 请问领导，能否分享下公司和运营商最新的合作情况？</p> <p>答：公司通信行业产品下游客户主要为通信设备制造商，暂时未与运营商合作。谢谢！</p> <p>23. 作为电子设备制造企业，公司是国家重点关注对象，请问贵司在ESG方面有何布局？谢谢。</p> <p>答：尊敬的投资者，您好，感谢您的提问。公司深刻意识到ESG评价体系在企业未来发展中，将发挥越来越重要的作用和影响。我们将从公司实际出发，探索更适合欣天的绿色、健康、可持续发展之路。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022年05月10日