

江苏苏博特新材料股份有限公司 关于接待机构投资者调研情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

投资者关系投关类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中国国际金融股份有限公司：徐奕晨，李璇 Point72 Asset Management： Marcus Leyva
时间	2018年1月11日
地点	公司总部
方式	现场方式
上市公司接待人员姓名	李玉虎，田璐
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、你们在国内、国际上有哪些竞争对手？</p> <p>答：在国内，由于行业技术进步等因素，现在国内企业占据了我国绝大部分市场份额，市场竞争主要集中在本土企业之间。国际上，市场竞争主要集中在大型跨国企业之间。</p> <p>2、你们国际化方面有什么打算？</p> <p>答：公司响应国家“一带一路”倡议，致力于稳步推进国际化战略，提高公司品牌的国际影响力，积极推进国际化发展进程。</p> <p>3、如何看待国内的投资形势？</p>

答：在国家调结构的大形势下，基本建设的投资增长速度虽然已经从高速增长调整到中低速增长，但总体上仍然保持在两位数以上，基本建设投资的总规模仍然在扩大，并预计在未来一段时期保持中速增长的势头。

4、请介绍一下财务指标？

答：公司 2016 年度营业收入 13.14 亿元，营业利润 1.35 亿元，利润总额 1.60 亿元，净利润 1.34 亿元。

5、国家供给侧改革对基建行业的影响

答：国家供给侧改革对基建行业中的钢铁、水泥等传统行业造成了一定的冲击。公司不属于传统行业，是属于国家推广的新材料产业。

6、公司的采购、定价模式，有没有延长产业链的想法？

答：公司实行集中采购，采用订单库存式采购模式。公司综合考虑原材料等成本、结合技术等其它因素确定产品的价格，但由于产品供应合同的签订有一定的期限，因此原材料价格的变动反映到产品的价格上有一定的滞后性。公司高性能减水剂产品已经实现了从聚醚到外加剂的全产业链覆盖，正在部分功能性材料方面推进后向一体化。

7、公司未来战略，在产业链整合方面有什么打算？

答：本着实现股东利益最大化的基本原则，公司将根据实际情况围绕主营业务，充分发挥在技术、规模、市场、品牌、服务等方面的优势，积极寻求与公司主业发展相关的企业或技术成果作为收购、兼并或购买对象，以达到优化产业布局、调节产业结构、扩张生产规模、降低生产成本、保证及时供应、提高市场占有率和延伸产业链的目标。

8、如果国外有好的技术是否考虑合资？

答：公司关注并努力学习一切先进的技术手段，将根据公司发展实际需求吸收国外先进技术。

9、外加剂的进口与出口情况如何？

答：在进出口方面，我国外加剂主要以出口为主，进口量较少。随着“一带一路”倡议的深入推进和产品技术水平的进一步提升，

	<p>我国外加剂的出口量将会提高。</p> <p>10、未来公司的市场占有率有多大的提升空间？</p> <p>答：公司做为行业龙头企业，虽然在技术、人才、品牌、市场等方面取得了一定的领先优势，并被工信部确定为“制造业单项冠军示范企业”，但总体市场占有率仍然不高，行业集中度仍然较低，未来有较大的提升空间。</p> <p>11、公司是否会被超越？</p> <p>答：公司愿景是“成为行业引领者”，我们只有不断超越自我，持续关注市场现实和潜在需求，充分发挥人才、技术、品牌等优势，才有可能将愿景变成现实。</p>
--	--

江苏苏博特新材料股份有限公司董事会

2018年元月12日

● 报备文件

《承诺书》