

证券代码：002030

证券简称：达安基因

中山大学达安基因股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2019001

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 国泰证券投资信托股份有限公司 张乔泳 中信证券 史星星 |
| 时间 | 2019-04-11（下午 14:00-下午 15:30） |
| 地点 | 广州市高新技术产业开发区科学城香山路 19 号（公司总部） |
| 上市公司接待人员姓名 | 董秘张斌、证券事务代表曾宇婷、证券事务专员吴玉纯 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>调研公司经营和产品的情况（以调研机构提问，公司高管回答的方式展开）</p> <p>问题一：请介绍一下国内IVD行业状况？</p> <p>答：我国体外诊断（IVD）行业的发展起步于上世纪80年代末，最近十年则为行业快速发展期，现在的行业整体规模较初始时已增长数倍，其中分子诊断和化学发光平台是发展最迅速的两个领域，每年以两位数的速度增长。虽然单一体量最大的是化学发光，但分子诊断是精准医疗的技术基础，也是IVD增速最快的子行业。整体上看，因为政策等因素影响，近一两年产品的价格和销售收入都在下降，但由于市场规模的提升、出仓量的增加和相关政策等的影响导致了其期间费用的降低，形成了</p> |

规模化效应，利润反而是在增长的。

问题二：公司销售模式是怎样的？

答：就公司的PCR试剂来说，近80%为直销模式。而仪器的销售模式也主要是直营，设备主要来源于自产设备和与Life合作的进口高端设备。我们从95年就开始建立自己的营销渠道，目前已经建立了国内分子诊断领域最大的直销系统。渠道一直很稳定，所以受“两票制”政策的影响较小。

问题三：公司的销售状况怎么样？

答：具体的销售状况在我们18年年报中有披露。从公司运营的整体水平来看，实现营业收入1,478,663,128.23元，净利润101,582,978.65元，基本完成了董事会下达的2018年度经营任务。公司的主要客户都是大型医院，因此应收账款周期较短，坏账提取较少。而毛利率方面不同类型差异较大，自产产品的毛利率相对较高，经销产品则会低一些。

问题四：公司对独立实验室方面有什么规划？

答：对于独立医学实验室，公司自2013开始就没有进行较大的扩张。原因是国家现在有不同形式的实验室出现，例如许多公立大型医院自有的实验室和公益性质的实验室，与独立的第三方实验机构形成了竞争合作的关系，因此独立实验室的业务模式已经发生了变化，发展速度与前几年相比可能会略有降低。

问题五：PCR试剂的国产化比例有多少？

答：PCR试剂大部分都是国产的，国内企业与海外同行技术差距相对较小。虽然在基础研究层面我们可能与国外存在一定差距，但是在临床应用层面，我国由于市场体量大，应用也更为广泛，所以技术较为成熟。在分子诊断领域除了部分高端设备是由国外进口的之外，其他都基本实现了国产化，因为达安很早就已经掌握了生产核心原料“酶”的技术，所以可以较大满足临床上的需求。

问题六：公司2019年度有哪些目标和计划？

| | |
|----------|--|
| | 答：从总体策略来看，公司2019年会积极推进三个总体策略的实施：一是、聚焦主业，做大做强PCR；二是、继续坚持在大健康领域自主研发与投资孵化相结合；三是、以社区医疗信息化和标准化为切入点，继续深入参与构建分级诊疗新医改体系。从财务预算来看，根据公司2019年度经营计划，2019年预计归属于上市公司股东的净利润12,000.00万元，同比增长18.13%。 |
| 附件清单(如有) | 照片 |
| 日期 | 2019-04-11 |

注：若想了解更多公司资讯欢迎您关注“达安人报”微信公众平台（darb2004）或公司网站www.daangene.com。欢迎您与我们互动交流，您的建议、期望和关心的问题，我们会在工作时间与您单独解答和交流。真诚地希望您向更多的朋友推荐《达安人报》，更多人的关注与建议有助我们成长，也就能更好地服务于您！