

证券代码：002050

证券简称：三花智控

## 浙江三花智能控制股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018-011

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	华创证券 于潇 朱闽婷                      浙商证券 周衍峰 国海证券 谢东                                      华安基金 苏广宁 国信证券 林照天                                      万家基金 李黎亚 浙商中拓 彭亚勇
<b>时间</b>	2018年9月27日
<b>地点</b>	浙江杭州
<b>上市公司接待人员姓名</b>	陈汪杰、厉轩
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p><b>问题一：简单介绍公司的业务情况及半年度财务数据？</b>            答：公司的两大产业：建筑节能热管理、汽车热管理。其中建筑节能热管理包括：制冷业务（包括家用和商用）、微通道业务、亚威科业务和变频控制器及其他业务。上半年实现营收 55.9 亿元，净利润 6.77 亿元。</p> <p><b>问题二：公司如何看待美国关税调整对公司的影响？</b>            答：美国关税调整的确对公司业务的确有一些影响。但我们分析后得出，我们公司在美国主要竞争对手主要还是国内企业，美国客户产品需求也很难离开中国企业。公司的全球化战略布局会比竞争对手更好的应对关税贸易风险，目前在美国、墨西哥、波兰、土耳其、印度都设有工厂，东南亚工厂已经开始建设，未来还将加快海外建厂进度。</p> <p><b>问题三：微通道业务营收下降的原因和下半年情况如何？</b>            答：公司微通道业务上半年受到美元汇率及部分客户去库存的影响，收入有所下滑但盈利保持稳定。目前客户去库存情况已结束，现排产正常。</p> <p><b>问题四：微通道换热器业务发展情况如何？</b>            答：微通道换热器将成为传统铜管翅片式换热器的升级替代产品，公司拥有核心</p>

	<p>技术专利，应用于制冷空调、食品冷链等领域。与传统的铜管翅片换热器相比，整机换热效率提升 30%，体积、重量减少一半，冷媒充注量减少 50%，更适用 CO2 清洁冷媒，具有换热效率高、节省空间、节约冷媒、耐压等优势。目前，公司已在杭州、美国及墨西哥三地建有微通道换热器生产基地，销售以北美市场为主，全球市场占有率第一；公司产品由原先单一的冷凝器逐步拓展到蒸发器、热泵换热器。</p> <p><b>问题五：三花汽零主要客户有哪些？</b></p> <p>答：三花汽零已成为法雷奥、马勒贝洱等国际著名汽车空调及热管理系统制造商全球采购的认证供应商及长期合作伙伴，并成功开拓了戴姆勒、通用、特斯拉、比亚迪、吉利、蔚来汽车、长城、江铃、上汽、一汽、广汽等知名整车厂商及高端市场客户。</p> <p><b>问题六：三花汽零业务的竞争对手？以及较其他公司的优势？</b></p> <p>答：公司的产品覆盖了阀、泵、热交换等三大类部件，公司能够提供的热管理部件非常全面，其他竞争对手目前都没有这么全的热管理产品品类。三花在建筑节能热管理领域深耕 30 年，有稳定、专业的管理和研发团队，并且积累的技术专利与汽零业务有协同效应，因此我司汽零业务具有天然的优势。</p> <p><b>问题七：亚威科的基本情况及目前的国内市场布局情况？</b></p> <p>答：亚威科业务主要产销都在欧洲，在德国、杭州都设有研发实验室，在波兰、土耳其、中国都设有工厂，海外客户主要有 BSH、惠而浦、伊莱克斯、雀巢等。目前国内洗碗机渗透率约在 2%左右，已与美的、海尔、格兰仕、华帝等厂商合作。</p>
<p><b>附件清单 (如有)</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2018 年 9 月 27 日</p>