

证券代码：600371

证券简称：万向德农

万向德农股份有限公司投资者关系活动记录

万向德农股份有限公司（以下简称“公司”）于 2024 年 4 月 29 日以通讯交流形式接待了机构调研，现将情况记录如下：

一：调研基本情况

时间：2024 年 4 月 29 日

调研方式：通讯交流方式

调研机构及人员（排名不分先后）：天风证券研究所 分析师 林逸丹
工银瑞信 基金经理 杨柯
工银瑞信 基金经理 林梦
工银瑞信 研究员 袁辰昱

公司接待人员：总经理、董事会秘书王正先生、德农种业股份公司总经理谢伟、证券事务代表何肖山

二、公司情况简要介绍

公司主营业务为玉米种子的生产与销售。2023 年度，公司实现营业收入 31,929.90 万元，同比增长 35.89%，归属于上市公司股东的净利润 6,529.04 万元，同比下降 9.28%。报告期内，营业收入增长的主要原因是本期部分品种价格上调；利润下降的主要原因是本期收到投资收益减少。

三、交流的主要问题及公司回复概要

问题 1：公司玉米种子收入有持续增长，公司当前玉米种子核心品种和区域的情况如何？

回复：

区域	2023 年度营业收入（万元）	核心品种	新品种
东北区域	11,146.59	常规 968	转基因 968、德科 766、德科 828、硕秋 301
华中及华北地区	19,865.21	德单 5 号、德单 123	硕秋 702、硕秋 709、
西北区域	294.98	晋单 73、德单 1104	德科 061 和硕秋 601

问题 2：请问公司种业的核心优势是什么？未来玉米种子的收入规划？

回复：

（一）、公司核心优势：

1) 品牌、渠道优势：行业知名度较高，在种植户心中有良好的口碑；有健全的营销网络和经销体系；

2) 质量优势：公司有严格的质量控制制度，持续完善生产作业流程，提高生产人员及农户意识，从源头保证种子质量

(二)、收入规划：

东北区域重点以转基因 968 带动常规 968 销售，延长产品生命周期。黄海及西北区域重点打造硕秋 702 标杆市场，有序植入硕秋 709。2024 年计划实现销售收入 3.5 亿元，但最终受市场环境影 响，收入规划存在不确定性。（经营目标不代表公司的盈利预测，不构成业绩承诺，存在不确定性，敬请投资者注意投资风险。）

问题 3、 公司已有转基因品种储备，请问在定价、区域、面积等方面有什么销售计划？

回复： 公司已有转基因品种储备，其中京科 968 为合作开发品种，审定区域为：东华北中晚熟春玉米区，品种推广、销售和实际种植区域根据国家生物育种产业化有关安排；2023-2024 年度公司计划在东北合法、适宜区域销售转基因京科 968 品种；德单 123 为公司自主选育品种，审定区域为黄淮海夏玉米区。

问题 4、 公司对转基因玉米种子未来市占率如何看？有没有什么目标？

回复： 根据我国转基因棉花及美国转基因玉米市场渗透率推测，我国玉米转基因市场占有率 5 年后有望达到 80%。公司将根据行业转基因种子整体供需及市场销售现状，规划转基因制种。

问题 5、 公司在品种拓展以及区域拓展方面有没有什么计划？

回复： 现阶段公司仍然集中优势力量做玉米种子经营。区域方面重点攻破东北、西北及黄淮空白市场。

四、风险提示

1、本次调研交流相关内容如涉及公司现阶段发展战略规划等意向性目标，不能视作公司或管理层对公司发展或业绩的保证。

2、公司郑重提醒广大投资者，有关公司信息以公司在上海证券交易所网站和法定信息披露媒体刊登的相关公告为准，敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

万向德农股份有限公司董事会

2024 年 4 月 29 日