

# 投资者关系活动记录表

2025年5月

股票名称：智洋创新

股票代码：688191

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年年度及2025年第一季度业绩说明会的投资者
时间	2025年05月08日 10:00-11:00
地点	价值在线 ( <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ) 网络互动
公司接待人员姓名	董事长 刘国永 董事会秘书 刘俊鹏 财务总监 胡学海 独立董事 谭博学
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 去年营业收入增长21.62%，其中电力、水利、轨道交通等各行业的增长驱动因素分别是什么？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好，报告期内，公司主营业务收入96,823.99万元，同比增长21.77%，其中轨道交通行业主营业务收入9,300.67万元，同比增长484.79%，水利行业主营业务收入7,267.05万元，同比增长47.81%。</p> <p>在行业政策驱动方面：1、电力行业：2024年的国家电网建设总投资规模首次超过6,000亿元，持续的投资将有助于加快新型电力系统的构建，推动电力行业的软硬件全面升级，为相关行业企业带来新的发展机遇；2、水利行业：根据数据显示，2023年全国水利建设投资达1.2万亿元，同比增长10.1%，其中智慧水利市场规模突破200亿元，而2024年水利投资再创新高至1.35万亿元；3、轨道交通行业：中国铁路建设目前处于高速发展时期，2024年全国铁路完成固定资产投资8,506亿元，同比增长11.3%，持续保持较高增速的投入</p> <p>在公司产品及技术投入方面：经过多年积累，公司已经形成了一站式AI平台、大数据及数字孪生平台、智洋工业大模型</p>

技术平台、AI 智能体 (AI Agent) 技术平台、AI 终端技术平台、具身智能无人机技术平台六大基础技术平台。公司通过算法、软件及硬件的协同设计模式，实现了物联网连接、多模态数据感知、数字孪生交互、智能分析决策和各行业场景应用。

在行业政策驱动的前提下，公司基于在不同行业落地应用过程中的技术沉淀和行业知识积累，建立了根据业务需求调整技术方案以适应特定场景的能力。这些能力不仅支撑了公司早期在电力行业的成功，还为公司在进入新行业如水利、轨道交通及新能源等行业实现技术落地和商业化扩展提供了坚实基础，保障了公司通过持续的技术创新与生态合作推动更多其他行业的智能化转型。感谢您对公司的关注！

**2. 物联网技术应用方面有哪些成果和进展？未来物联网技术将如何与人工智能技术融合，为公司业务带来新的增长点？**

答:尊敬的投资者您好，公司专注于人工智能算法、大数据分析、物联网技术、数字孪生技术及具身智能技术的持续积累和应用实践，通过构建天空地多源感知云边协同的“算法-软件-硬件”产品体系。其中，公司的可视化产品和边缘计算产品，大量应用了物联网通信技术。未来公司将持续加大新产品、新技术的投入，通过新产品、新技术的研发和应用实践，为电力、水利、轨道交通、新能源等行业提供更专业、更先进的人工智能解决方案，实现人工智能商业化落地。感谢您对公司的关注！

**3. 过去一年推出了多项新技术和产品，如“电话”系列大模型等，这些新技术和产品对公司未来业绩的提升预计有多大贡献？**

答:尊敬的投资者您好，过去一年，公司自研了“鸿蒙+海思/瑞芯微”技术平台，构建了 Openharmony4.0 和 Powerharmony 双技术底座并通过开放原子基金会 XTS 认证，多个产品取得开发原子基金会 OpenHarmony 生态产品兼容性证书并完成了工信部五所电鸿物联操作系统生态产品认证工作；2024 年 8 月，在 2024 年（第十一届）输电技术大会上，公司发布了自研的“电话”大规模语言模型、“电话-VL”多模态大模型及全景视觉感知模型，推进了隐患识别、语义分析等多场景应用，加速了电力大模型产品体系布局。2024 年 10 月，公司工业大模型入选山东省昇腾人工智能产业峰会发布的 9 大原生 AI 模型之一。

上述新技术及产品均为公司人工智能解决方案的组成部分，提升了公司人工智能解决方案的产品竞争力，未来，公司将持续在人工智能算法、大数据分析、物联网技术、数字孪生技术及具身智能技术等方面持续投入，推动人工智能在各个行业的商业化应用，助力行业客户实现数字化、智能化转型升级。感谢您对公司的关注！

**4. 从地域来看，公司在不同区域的业务增长情况有所差**

异，华北大区、西北大区等增长明显，而华中大区出现下降，原因是什么？未来在区域业务拓展上有哪些规划？

答:尊敬的投资者您好，公司业务已实现除香港、澳门、台湾地区的省级区划全覆盖，受不同区域客户投资节奏、经济发展水平和项目施工周期等因素影响，区域间收入存在差异化。

未来，公司将持续在全国范围内开展业务，积极投入销售资源，拓宽销售渠道，建立更贴合行业市场经营运行逻辑的商业模式，实现公司利益最大化，保证新业务领域可持续、快速发展。感谢您对公司的关注！

**5. 国家电网和南方电网在 2025 年计划加大投资力度，公司是否已经提前布局相关业务？预计这一投资趋势将为公司带来多大的业务增长？**

答:尊敬的投资者您好，公司人工智能解决方案已在电力、水利、轨道交通、新能源、应急管理等行业或领域成功商业化落地。在电力行业，公司 AI 终端产品广泛应用于各个电压等级线路，从市场占有率、装置在线率、客户满意度等方面均居国内领先地位。

未来公司将持续关注电力行业政策，紧跟行业技术发展方向，加大研发投入、优化营销策略，不断巩固公司市场竞争地位，持续提高市场占有率。感谢您对公司的关注！

**6. 公司在人工智能行业的技术竞争中，提到聚焦“三大核心要素 + 场景适配能力”，在算法迭代、多模态融合等方面，与同行业竞争对手相比，公司的优势和差距分别体现在哪里？**

答:尊敬的投资者您好，公司致力于探索“人工智能与行业场景深度融合”的商业模式，早期以电力行业作为切入点，契合电网智能化的发展趋势，成功推出了电力行业人工智能产品，并形成了成熟的商业模式。随着公司的发展及各行业对于人工智能产品需求的增长，公司已逐步将产品技术和商业模式拓展至水利、轨道交通、新能源等众多行业场景。

基于在不同行业落地应用过程中的技术沉淀和行业知识积累，公司拥有根据业务需求调整技术方案以适应特定场景的能力，从数据采集、模型训练到系统部署，公司提供端到端的 AI 解决方案，确保技术落地的高效性与可靠性。公司拥有专业的研发团队，专注于 AI 前沿技术的探索与应用，能够快速吸收最新技术成果并实现商业化落地，并始终以解决客户痛点为出发点，确保技术落地后为客户带来实际的经济效益和效率提升。

从通用技术的角度来看，公司在人工智能领域的核心竞争力体现在算法研发、数据处理、工程化能力、技术融合、前沿探索、研发创新以及商业化能力等多个方面。这些能力不仅支撑了公司早期在电力行业的成功，还为公司在进入新行业如水利、轨道交通及新能源等行业实现技术落地和商业化扩展提供了坚实基础，保障了公司通过持续的技术创新与生态合作推动更多其他行业的智能化转型。感谢您对公司的关注！

	<p><b>7. 电力行业业务稳定增长，但输电可视化产品市场竞争日趋激烈，公司如何保持在该领域的市场份额？未来有哪些新产品或新业务方向来应对市场变化？</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好，公司在电力行业的人工智能解决方案已覆盖输电、变电、配电场景，公司将持续关注市场竞争情况，积极应对市场变化，保持公司在电力行业的竞争优势。感谢您对公司的关注！</p>
附件清单（如有）	无