

证券代码：000810

证券简称：创维数字

## 2019年10月27日投资者关系活动记录表

编号：2019-06

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	安信证券              张立聪 安信证券              李奕臻 安信证券              王修宝 其他电话会议参与者等
<b>时间</b>	2019年10月27日 20:00-21:00
<b>地点</b>	广东省深圳市南山区高新南一道创维大厦A座电话会议
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事、执行副总裁、董事会秘书      张知先生 执行副总裁兼研发中心总经理          常宝成先生 运营商事业部及创维群欣安防总经理   贺成敏先生 财务总监              王茵女士 证券事务代表          梁晶女士 证券事务经理          王诗荻女士
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	一、2019年Q3业绩超预期的原因？  答：（1）Q3单季度，国内4K机顶盒销售占比提升，且产品结构改善。如，广东省网U点服务器，基于4K超高清、百兆宽带、U点组网，安全监控、语音控制等，推广4K融合型机顶盒。（2）海外市场发展态势较好。海外客户8月销售启动，南非、南美、印度、泰国等的业务有大幅增长。（3）网络接入设备业务也有明显增长。  二、2019年前三季度，公司内外销情况？  答：2019年1~9月公司外销额占比40%左右，国内三大运

营商收入占比 35%左右，国内广电收入占比 21%左右，互联网 OTT 2C 业务占比 5%左右。

### 三、公司 Q3 现金流明显改善的原因？

答：来自于客户的销售回款改善，其中，运营商回款数额比较大，占主要比重。从政策来看，国家对拖欠民营企业货款督办力度加强。此外，与广电运营商合作，公司会选择信用等级较高、合作信用基础较好的运营商。

### 四、公司原材料采购是否受到贸易摩擦影响？

答：机顶盒产品未被列入中美贸易摩擦目录。公司芯片采购多元化（中国大陆、韩国、美国、台湾等），公司的部分芯片从美国镁光采购，价格还比较合理。整体看，公司经营没有受到贸易摩擦的影响。

### 五、目前公司所了解的 4K、8K 推进的具体时间表？

答：推进 5G，运营商做千兆光网都是为未来超高清产品做铺垫。有线管道是光纤，无线是 4/5G 管道，未来超高清传输要用到这两个管道。光纤网的建设进度与 5G 建设进度是差不多，不可能是先建设完成，再发展用户。5G 建设是一边发展，一边用户也慢慢增加。同样，我们认为，要同步发展 4K 用户，也是与 4K 建设同步进行的，媒体语音、智能网关、智能机顶盒、网络接入设备等，都与 4K 共同发展。

国家工信部、国家广电总局及各省、市等都在大力推进 4K 超高清产业政策，支持各个省市开展 4K 示范小区建设，支持节目制播平台及电视频道建设，支持 4K 内容制作及引进等等。5G 通讯背景下，安防监控、图像传感、汽车电子等业务或将受益于 4K 推广。

### 六、展望未来 3 年，公司收入构成是怎样的？

答：公司围绕国内外各个运营商、互联网 2C 端进行销售，未来 3 年以后，公司要做到智能系统技术解决方案提供商、系

	<p>统集成商，有系统平台，做专业显示及物联网系统解决方案。智能系统技术，公司要从三大市场发力：1) 政企场景商业云；2) 智慧家庭云，智能产品包含机顶盒、网关、路由器、摄像头、门禁、VR 等；3) 面向移动生活场景，主要是汽车智能电子系统类产品。将来，对运营商业务板块而言，政企业务与家庭业务收入大约各占一半。</p>
附件清单(如有)	无
备注	接待活动没有披露公司未公开的相关信息
日期	2019 年 10 月 27 日