

证券代码：605056

证券简称：咸亨国际

# 咸亨国际科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	西部证券、国联民生证券、华龙证券、长城证券、国金证券、华创证券、国泰海通、浙商证券、甬兴证券、山西证券、光大证券、东北证券、华福证券、交银施罗德、华安基金、中信保诚、平安资管、宝盈基金、榜样投资、佑诗基金、海子投资、涌贝资产、博时基金、民生加银、润义投资、承周资产、中广云投资、长城基金、君弘资产、上海港际、中庸资产、星火基金、万均投资、九方智投、明泽投资、常瑜投资、阿杏投资、常岭资产、普赞普基金、博时基金、昊晟投资、东方财富、悦溪投资、神采基金、酝畴基金、中域投资、红骅投资、滕华资管（排名不分先后）
时间	3月4日-3月19日
地点	上海、无锡、成都、公司会议室等地
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：叶兴波先生；奇点感知总经理：李文国先生（部分参与）
投资者关系活动主要内容	<p><b>1、请问公司2025年的营业收入和利润增长情况怎么样？2026年的业绩预计为多少？</b></p> <p>2025年9月，公司实施了2025年度限制性股票激励计划，其中对股权激励解锁条件明确规定，2025年度需达成的业绩目标为“营</p>

<p>介绍</p>	<p>业收入达到45亿元”或“扣除非经常性损益后的净利润达到2.6亿元”；2026年度需达成的业绩目标为“营业收入达到60亿元”或“扣除非经常性损益后的净利润为2.9亿元”。</p> <p>未来，公司将继续稳固电力基本盘、加快新业务拓展、强化内部管理，全力以赴争取达成既定目标。具体数据请以公司披露的年度报告和相关公告为准。</p> <p>感谢您的关注，请注意投资风险！</p> <p><b>2、能否详细介绍一下奇点感知这个公司？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好。</p> <p>奇点感知是咸亨国际布局具身智能领域、推动科技创新的重要主体。奇点感知长期深耕电力、石油石化、轨道交通、机场等行业，建有省级企业研究院和市级高新技术研发中心，主导产品拥有24项授权知识产权，其中发明专利11项；重视产学研合作，积极与浙江大学、浙江工业大学、杭州电子科技大学等知名高校展开深度合作。目前已通过国家高新技术企业、省专精特新中小企业等认定。未来，奇点感知将继续深化技术攻关与场景拓展，为公司高质量发展注入动能。</p> <p>感谢您的关注，请注意投资风险。</p> <p><b>3、贵司近几年的分红比例都比较高，未来会继续保持吗？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司一方面坚持轻资产的运营模式，一方面加强应收账款的精细化管理，从而使得公司的现金流维持在较好的水平。公司始终高度重视投资者回报，将现金分红作为回报投资者、传递发展信心的重要渠道。</p> <p>公司自2021年上市以来，每年的现金分红比例均超过60%。2025年第三季度，公司向全体股东每10股派发现金红利0.8元，合计派发现金红利3,282万元，约占2025年前三季度归母净利润的25.6%，该分红方案已于2026年1月实施完毕。截至目前，公司合计进行6次分红，分红金额（不含股份回购款项）已达6.8亿元，这一规模已超越公司IPO阶段的募集资金总额。</p> <p>未来，公司仍将延续高分红比例的政策，努力提升投资者回报水平，持续为投资者创造价值。</p>
-----------	--

感谢您的关注，请注意投资风险。

**4、请问公司对后续的发展趋势怎么看？如何保持竞争优势？**

答：尊敬的投资者，您好！

长远来看，MRO集约化采购，是“长坡厚雪”的市场，目前尚处于起步发展阶段。公司所处的国央企的MRO集约化采购正处于快速发展期。公司作为国家电网MRO产品的核心供应商，将紧紧抓住这一市场契机，将电网领域的成功经验复刻至油气、发电、交通等新兴行业，努力成为能源、交通、应急等领域的MRO引领者。

官方数据显示，“十五五”期间国家电网规划投资预计达4万亿元，较“十四五”期间增长40%，年均投资额约8,000亿元，投资将用于带动新型智能电网系统产业链供应链高质量发展等方向。电力行业迎来了新的发展机遇。

公司的竞争优势是属地化服务、专业化自主产品和数字化供应链，公司未来将继续发挥上述竞争优势，构筑坚实的竞争壁垒，推动公司实现高质量、可持续发展。

感谢您的关注，请注意投资风险。

**5、公司海外销售拓展情况如何？**

答：尊敬的投资者，您好！

公司一直重视海外销售的开展，积极探索与自身发展状况相契合的海外增长路径。公司通过深化产业融合，推动多流程参与市场开拓，积极参与国际专业展会等方式，精准拓展海外优质客户资源并推进海外市场的深度开发，努力提升公司的国际知名度和产品影响力。2025年7月，公司的全资子公司安护电力技术（杭州）有限公司作为国内唯一的产品展示单位参加全球带电作业领域的顶级会议——iColim国际带电作业会议，得到国际市场的认可。

感谢您的关注，请注意投资风险。

**6、能详细介绍一下公司2026年的经营思路吗？**

答：尊敬的投资者，您好！

2026年是公司“2023-2027五年战略规划”纵深推进的关键年，

	<p>也是公司新三年规划全面落地、重点突破的核心年。公司将结合市场变化，围绕深化现有业务、开拓新兴市场、提质增效提高科技创新水平实现可持续发展等重点方向展开建设。</p> <p>1、主营业务稳中有进。一方面，稳固电网业务基本盘，公司将继续坚持高利润、高质量的发展理念，加大自主产品推广力度，加强直销队伍建设，打造区域中心的经营模式，强化产业协同；另一方面，积极拓展油气、发电、交通等新兴战略板块，借鉴电网领域的成功经验与成熟模式，加快向油气等战略行业复制推广。不断加强团队及制度建设优化团队，积极组建项目型销售队伍。在扩大业务规模和丰富产品品类的同时，深耕细分市场，提升业务质量和专业水平。</p> <p>2、提质增效。公司将继续坚持效益为先，以利润为中心的经营思路，努力提升销售毛利，严控成本费用。（1）在新兴行业板块，公司将做好关键客户拓展、供应链能力建设和应收账款等方面的精细化管理，完善团队的组织架构，提升运营统筹的能力；（2）针对海外市场，将以扩大市场规模为近期目标，聚焦重点国家及区域市场，积极搭建海外业务场景，联合出海企业共享资源。（3）针对自主产业板块，要加快推进研发生产的精细化管理、及加强生产制造企业的资质建设、加快产业直销的步伐。重点关注具身智能领域的发展和应用，加快具身智能在应急、消防、交通等复杂场景的落地与行业化应用，强化场景化的应用研发实力。（4）技术服务板块，公司将进一步完善技术服务资质，加快提升技术服务的能力与水平，加强技术服务的内业管理，积极拓展技术培训业务。</p> <p>3、深化科技赋能。2026年，公司努力将创新二字渗透到企业发展的方方面面，持续推动技术创新、管理创新、文化创新，努力做一家有科技含量的科技型企业。</p> <p>感谢您的关注，请注意投资风险。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2026年3月20日</p>