

证券代码：600901

证券简称：江苏租赁

## 江苏金融租赁股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：SZTG-2018-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	申万证券            王从云   华天行   李   晨   郑庆明 淡水泉投资        吴墨翰 富德生命人寿    刘   威
时间	2018年9月6日    11:00-13:00
地点	江苏租赁 31 楼会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书    周柏青 证券事务代表                张永飞 董事会办公室                蔡   艳   刘   洋
投资者关系活动主要内容	<p>一、介绍公司基本情况 （具体内容略）</p> <p>二、问答环节</p> <p>1. 半年报显示公司上半年新增合同数同比大幅增长，增长的原因主要是什么？</p> <p>上半年公司新增合同数 2457 个，同比增长 201.47%。增长主要来自于汽车金融和厂商融资租赁业务。在汽车金融方面，公司通过与国内知名重卡厂商和著名汽车金融平台合作，着力于商用车、乘用车、二手车库存融资等方向开展业务。合同数呈现爆炸式增长；此外厂融中心的小单业务也是稳步增长。两个部门贡献了大部分新增合同数，并将在今后进一步延续这样的增长态势。这也是公司“转型+增长”战略的落地体现。</p>

	<p><b>2. 近年来，公司进入了很细分领域并取得了不错的业绩，公司在行业开发方面有什么核心竞争力？</b></p> <p>在行业开发方面，公司成立 30 多年来先后成功开发了印刷、医疗、教育等多个行业，行业开拓经验丰富，拥有成熟的行业评估和开发思路；同时公司依托法巴租赁等股东在融资租赁行业的先进理念和丰富资源，通过欧洲成熟的厂商租赁模式与国内市场经验的有机融合，扩大公司在行业开发、合作厂商、合作经销商以及业务区域方面的覆盖范围。因此，公司在新行业的选择和开发上能够依靠已有成功经验，快速进行复制，从而实现新行业的裂变式增长。近几年，公司先后进入了清洁能源、高端设备、现代农业、汽车金融等细分领域，并在多个细分领域取得了行业领先地位。</p> <p><b>3. 目前金融业强监管态势下，公司经营的风险和机会在哪里？</b></p> <p>目前金融业强监管是大趋势。这样的趋势对公司而言是能带来一定发展机会的。因为公司目前定位于服务中小企业，主要竞争对手为融资租赁公司，这类公司在由银监会制定监管规则后，大家站在同一起跑线，公司在合规经营等方面会有一定先发优势。</p> <p><b>4. 今年以来经济环境变化较大，请问公司在经营战略上有何应对？</b></p> <p>公司之前制定了“增长+转型”的双轮驱动战略，于 2017-2021 实施。随着外部形势的变化和内生发展需求，今年我们也将战略调整为“转型+增长”，将清洁能源、高端制造、现代农业、汽车金融等转型业务放在了更重要的位置，要依托转型类业务的发展来实现公司的健康成长。</p> <p><b>5. 公司在区域性拓展上有何计划？</b></p> <p>金融租赁公司在国内的经营不受地域限制，目前公司主要围绕目标行业进行业务开发，并在此过程中积累当地业务资源；公司对于密集的地域拓展比较谨慎，会以熟悉当地情况作为区域拓展的前提。</p> <p><b>6. 公司多为短期负债匹配长期资产，请问如何控制错配产生的流动性风险？</b></p> <p>首先，公司融资形式较为多样，除了短期负债，我们也通过发债、资产证券化、引入保险资金等方式引入长期负债，改善结构；其次，公司用短期负债匹配长期资产是为了降低负债成本，且公司的短期负债多为定期借款，计划性较强，公司也高度重视头寸管理，避免出现流动性风险。</p>
<p><b>附件清单 (如有)</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2018 年 9 月 6 日</p>