

苏州金宏气体股份有限公司

投资者关系活动记录表

股票简称：金宏气体

股票代码：688106

编号：2020-007

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他(请文字说明)
参与单位名称及 人员姓名	招商证券赵龙、安信证券石晓彬、安信证券马良、光大保德信苏淼、浦银安盛朱胜波、中银国际王达婷、国泰基金谷超、宋薇
时间	2020年11月10日14:00
地点	公司309会议室
公司接待人员姓名	龚小玲、陈莹
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、董事会秘书龚小玲介绍公司简要情况</p> <p>二、问答环节</p> <p>1、三季度经营情况？</p> <p>答：三季度经营情况同比去年相差不大，特种气体和大宗气体的结构也没有明显变化。</p> <p>2、固定资产折旧会不会进一步增加？</p> <p>答：会。</p> <p>3、当客户使用量达到多少时会建现场制气装置？</p> <p>答：根据客户产品使用周期和未来的发展增量判断，如达到一定标准时，公司会建议客户使用现场制气。</p> <p>4、产品运输是外包为主，还是自己运营？</p> <p>答：公司专门设立苏州金宏物流有限公司负责公司产品运输。</p> <p>5、营收结构中电子半导体占30%左右，其中多少是用在集成电路？</p>

答：集成电路相对较少，但未来空间相对比较大。

6、中芯国际和海力士的认证进展如何？

答：已通过海力士稽核，但目前还未正式签订合同，暂时对公司营收没有影响。中芯国际作为公司战略投资者，其合作不仅仅是业务层面的合作，而是战略层面的合作。

7、中芯国际和海力士认证结束后，先进特种气体还是大宗气体？

答：特种气体。

8、特种气体有没有区域限制？

答：特种气体没有区域限制。

9、金宏具有 TGCM 业务能力吗？

答：目前公司已经有正在进行的运维服务客户了。

10、TGCM 的收入方式？

答：参照客户端工作量和现场工程师数量计费，业务本身所带来的经济收益比较有限，但背后的综合价值比较高。

11、大宗气体进入集成电路的难度是不是比特种气体大？

答：是的，先从特气方面突破。

12、用于集成电路的氮气有没有技术差异？

答：没有差异。

13、超纯氨的设备是不是进口的？

答：生产设备均为量身定制的，检测设备以进口为主。

14、会考虑下游市场的整合吗？

答：未来会考虑，现在主要是整合资源。

15、电子特气国内领域，金宏占比大概有多少？

答：气体领域比较分散，普通气体占比不到 1%，特气占比是 2%多。

16、未来是不是只有特种领域才能做到集中度比较高？

答：相比较是的，特气门槛较高，集中度比大宗气体

	<p>高。</p> <p>17、疫情对公司的主要影响？ 答：主要为客户需求减少、车辆运输限制。</p> <p>18、会不会考虑海外发展？ 答：目前公司已经有外销。</p> <p>19、海力士和中芯国际的年度订单量？ 答：合同目前都尚未签订。</p> <p>20、大宗气体在整个生产过程中的危险系数？ 答：公司是安全生产标准化二级企业，在行业内是领先的。公司也在不断学习，争取安全生产标准化一级企业。</p> <p>21、公司在人员梯队建设情况？ 答：目前通过招聘和内部培养相结合的方式。</p> <p>22、公司储备项目选择的考虑？ 答：公司储备项目均选择市场容量相对比较大，发展空间相对比较好的，优先考虑能够填补国内空白的产品。</p> <p>23、集成电路领域大客户一般会选择多少家供应商？ 答：一般选择两到三家供应商，分为主供和辅供。</p> <p>24、公司有没有做股权激励？ 答：目前尚未推出股权激励计划，但是未来会根据公司情况考虑推出股权激励计划。</p> <p>25、张家港项目产品主要是什么？ 答：以氢气为主。</p>
附件清单(如有)	
日期	2020年11月10日