

证券代码：300674

证券简称：宇信科技

北京宇信科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2019-011

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动-上海 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	银河基金管理有限公司 沈怡 九泰基金管理有限公司 方向 诺德基金管理有限公司 周建胜 浦银安盛基金管理有限公司 朱胜波 金元顺安基金管理有限公司 王泳之 上海相龙投资管理有限公司 谷海涛 大朴资产管理有限公司 唐俊杰 匀丰资产 彭卫 中阅资本管理股份公司 李睿阳 东北证券股份有限公司 赵伟博 上海耀之资产管理中心 王超
时间	2019年11月7日
地点	上海陆家嘴
上市公司接待人员姓名	董事、财务总监兼董事会秘书：戴士平 证券总监、证券事务代表：刘卓妮
	宇信科技在上海与各调研机构交流的主要内容如下： 问答交流环节 1、请简要介绍公司与城商行合作的创新业务情况？以及公司的竞争优势主要体现在哪些方面？ 公司目前创新类业务都是整合自身的软件/硬件系统、系统的运维能力、以及业务的运营能力，帮助客户更好地解决业

务问题,提高业务效率和赢利能力,目前比较成熟的有两大类:第一类是公司和城商行合作的金融业务系统平台,通过平台上开展的实际业务量收费,收费模式上不同于传统的软件开发。;第二类是智能柜员机的联合运营项目,即公司在银行网点铺设智能柜员机,公司按柜员机的各类业务量收取服务费。

公司在创新业务上的竞争优势,主要来自于两方面:一是公司是业内少数拥有银行 IT 全线解决方案的供应商,拥有渠道、业务、管理、运营维护等方面的综合能力,更能自成一体满足客户的业务需要;二是公司拥有相当比例的大行客户,这些客户 IT 投入较大,积极探索新业务、尝试新技术,公司与他们合作将会有效积累自身相关领域经验,有利于公司在中小行推广创新产品和业务合作。

2、请问公司在区块链方面有哪些技术积累和产品储备?

公司自 2016 年起,就积极投入大量资源,对区块链技术进行深入研究,2017 年初开始启动基于 Hyperledger 超级账本开源项目进行区块链 BASS 的研发工作,围绕金融行业进行区块链技术的应用落地研究。

近两年,公司先后完成了基于区块链技术的金融监管解决方案、资产证券化解决方案、银行催收解决方案、供应链金融解决方案、统一积分兑换解决方案、票据业务解决方案等,并且在相关产品中成功落地。未来,公司也将积极响应政府号召,进一步加大在区块链技术方面的研究,特别是区块链技术与容器化的结合、区块链的安全机制以及基于联盟链的金融场景应用。

3、请问公司在国产化方面的情况?

公司一直坚持技术自主路线,上一代技术平台 EMP 是公司基于 J2EE 框架自主研发。公司所有业务产品,包括网银、信贷等都是基于 EMP 开发。这两年公司重点研发和推广了基于开源技术和分布式架构的新一代开发平台 YUP,该平台完全基于微服务、容器化技术,基于 YUP 公司最近两年研发了分布式网贷系统、分布式 ABS 系统、分布式开放平台、分布式零售信贷等业务系统。除了坚持自主研发公司所需核心 PAAS 技术平台和各种 SAAS 平台之外,公司还与华为、灵雀云等国产 IAA 厂商,GBase、OBase 等数据库厂商加强紧密合

作，加快国产软件兼容融合步伐。

2019年，宇信科技成为“华为云鲲鹏凌云合作伙伴”，和华为联合推出了金融行业解决方案，整合宇信和华为SAAS、PAAS、IAAS能力，为企业提供新金融行业背景下的一站式国产解决方案，提高企业更高效更安全可控的资源利用，快、准、稳落地的市场决策，全面适配国产CPU架构，搭建安全可控的企业级应用商店和镜像仓库，同时实现了信息安全可控和业务便利操作。

4、请问公司目前比较大的业务板块发展情况如何？

在传统业务方面，公司目前数据类的产品较多，包括营销平台、CRM、ODS数据平台、数据治理、监管报表报送；渠道类也在行业内继续保持领先的位置；在业务类的信贷产品，包括信贷管理、消费金融、网络贷款等产品，也在行业内拥有相当的竞争优势，这些传统业务一直在稳定发展。

在创新业务方面，公司为银行提供金融云服务、金融平台服务。目前该业务发展增速更快。

5、在客户成本控制的压力与员工人员成本的压力两端承压的情况下，请问公司计划如何改善毛利率和人均净利润？

公司将在以下方面做出努力：一是与中小行客户探索新的集中交付的创新业务模式，例如联合运营项目，改善传统业务毛利率下滑、人均产出不足的问题；二是利用海外市场的价格优势，积极进行海外市场的拓展。

6、请问公司对自身业绩增长有怎样的规划？增速的驱动力主要来自于哪些方面？

目前来看，行业每年15%-20%左右的增速比较合理。作为行业领先的企业，公司预计业务增速能略高于行业整张。。我们稳健的业绩发展驱动力来自于与客户间建立的长期、稳定的合作关系，大多数客户每年都在滚动式地提出系统更新、升级改造的需求，同时公司也在积极拓展新的客户与业务。这些都支持着公司的业绩能够保持着稳定、良好的发展水平。

7、请问公司怎么看银行纷纷设立科技子公司？

大型银行认为自身的IT系统建设已经相当成熟，因此希望将自身的IT建设经验输出给国内的其它银行金融机构。银行科技子公司输出产品时需要与像宇信科技这样的公司合作

	<p>来实施落地。因此，我们认为这个新趋势能够为公司带来更多的业务机会，整体对公司来说是利大于弊。</p> <p>8、请问公司是否与 BATJ 有相关的合作？</p> <p>公司与这些互联网巨头一直保持着持续的合作关系。</p> <p>9、请问公司在香港及海外拓展方面有哪些计划？</p> <p>公司已在香港和新加坡分别设立了子公司，目前更关注包括新加坡在内的东南亚的市场机会。我们希望利用多年在金融科技方面的经验积累与市场上的领先优势，积极开拓海外市场。</p> <p>海外市场一直是我们很看好的市场，我们在招股说明书里也披露了募投项目之一“面向银行的 IT 产品国际化改造及海外输出建设项目”。未来几年，海外的市场对公司来说，将是一个潜在的业务增长机会，但市场拓展肯定是需要时间的。</p> <p>10、请问公司未来的资金需求计划。</p> <p>公司于 2019 年 10 月 26 日披露《公开发行可转换公司债券预案》，拟募集资金 6.88 亿元，投资于在线金融平台建设项目和研发中心建设项目及补充流动资金。在线金融平台建设项目旨在搭建面向中小银行、消费金融公司等中小型金融机构客户的一站式软件信息技术服务平台（标准化软件产品、开发金融赋能服务平台）；研发中心建设项目旨在基于现有的技术储备和行业未来发展趋势，扩大公司研发团队，升级软件开发及测试平台，围绕分布式架构、区块链、人工智能三大核心方向进行技术储备研发。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2019 年 11 月 7 日