

证券代码：300363

证券简称：博腾股份

公告编号：2023-058 号

# 重庆博腾制药科技股份有限公司

## 2023 年半年度报告摘要

### 一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

### 二、公司基本情况

#### 1、公司简介

股票简称	博腾股份	股票代码	300363
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	皮薇	汪星星	
电话	023-65936900	023-65936900	
办公地址	重庆市北碚区云图路 7 号	重庆市北碚区云图路 7 号	
电子信箱	porton.db@portonpharma.com	porton.db@portonpharma.com	

#### 2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	2,338,746,457.71	3,914,015,320.40	-40.25%
归属于上市公司股东的净利润（元）	410,372,970.80	1,212,338,197.99	-66.15%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益	390,507,381.76	1,211,451,857.98	-67.77%

的净利润（元）			
经营活动产生的现金流量净额（元）	821,385,282.97	510,025,930.86	61.05%
基本每股收益（元/股）	0.76	2.23	-65.92%
稀释每股收益（元/股）	0.76	2.21	-65.61%
加权平均净资产收益率	6.98%	26.73%	减少 19.75 个百分点
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	9,503,915,401.60	10,144,292,774.55	-6.31%
归属于上市公司股东的净资产（元）	5,858,846,086.47	6,003,123,811.75	-2.40%

### 3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股 股东总数	56,916	报告期末表决权恢复的优 先股股东总数（如有）		持有特别表决权股份 的股东总数（如有）		
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条 件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
重庆两江新区产业发展集 集团有限公司	国有法人	14.46%	78,982,719.00			
居年丰	境内自然人	10.78%	58,890,521.00	44,167,891.00	质押	19,300,000.00
陶荣	境内自然人	8.10%	44,218,630.00		质押	13,268,500.00
张和兵	境内自然人	7.67%	41,903,020.00		质押	11,330,000.00
中国工商银行股份有限公 司—中欧医疗健康混合型 证券投资基金	其他	1.92%	10,496,299.00			
香港中央结算有限公司	境外法人	1.58%	8,608,590.00			
中国银行股份有限公司— 华宝中证医疗交易型开放 式指数证券投资基金	其他	1.55%	8,450,860.00			
张家港卓远投资合伙企业 （有限合伙）	境内非国有 法人	1.46%	7,982,347.00			
中国银行股份有限公司— 招商国证生物医药指数分 级证券投资基金	其他	1.20%	6,545,951.00			
中国工商银行股份有限公 司—中欧医疗创新股票型 证券投资基金	其他	1.14%	6,251,439.00			
上述股东关联关系或一致行动的说明	股东居年丰、张和兵、陶荣于公司上市前已签署《共同控制协议》，为一致行动人。					
前 10 名普通股股东参与融资融券业务股 东情况说明（如有）	不适用					

公司是否具有表决权差异安排

是 否

### 4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用 不适用

实际控制人报告期内变更

适用 不适用

## 5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

## 6、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

## 三、重要事项

2023年是公司新一轮战略周期的元年。面对快速演化的宏观环境，公司坚持“保持敏捷、跟随客户”的方针，从“突破重点业务机会、发展新业务、突破重点技术、营销变革、数智化转型、全球化布局”六大策略出发，持续进行业务突破。同时，为满足公司未来战略目标的达成，公司持续变革，以提升客户价值和业务竞争力，从而进一步提升公司的长期竞争优势。

2023年上半年，公司实现营业收入23.39亿元，同比下降40%，扣除大订单影响后的收入同比增长约29%。其中，小分子原料药CDMO业务实现营业收入22.92亿元，同比下降41%；小分子制剂CDMO业务实现营业收入2,314.59万元，同比增长158%；基因细胞治疗CDMO业务实现营业收入2,329.10万元，同比增长107%。报告期内，公司实现归属于上市公司股东的净利润4.10亿元，同比下降66%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润3.91亿元，同比下降68%；公司整体毛利率为46.99%，同比下降5.37个百分点；净利率为15.32%，同比下降14.66个百分点。盈利指标下降的主要原因如下：1) 报告期内，公司前期收到的重大订单去年同期交付较多，导致收入同比下降；2) 截至报告期末，公司人员总数为5,237人，员工规模较去年同期增加10%，导致相应的人力成本费用较去年同期增加；3) 随着公司的部分研发中心、生产基地于2022年下半年陆续投入运营，公司的运营费用及固定资产折旧较去年同期增加。

2023年上半年，公司布局的新业务和新能力在报告期内还未产生正向利润贡献，其中，小分子制剂CDMO业务和基因细胞治疗CDMO业务分别减少归属于上市公司股东的净利润约0.51亿元和0.41亿元；公司战略布局的参股公司仍处于亏损阶段，合计减少合并报表净利润约0.12亿元。

### 1、业务发展

2023年上半年，随着国际交流逐步恢复，我们与海外客户及海外团队间的线下交流也逐步恢复。报告期内，公司接待了多批来自海外客户的商务访问和审计等相关的线下拜访，公司得以为客户直观呈现过去三年以来建立的新能力、新设施，并获得客户的良好反馈。2023年上半年，公司接待客户到访量达238次，较2019年同期大幅增长70%，创同期历史新高，为后续合作奠定良好基础。

#### (1) 小分子原料药CDMO业务

2023年上半年，公司为全球约300家客户提供小分子原料药CDMO服务，国内团队和美国J-STAR团队共同服务客户超过20家，引入国内外新客户46家（美国区16家，中国区27家，欧洲区1家，其他亚太区2家）。

从项目管线来看，2023年上半年，公司小分子原料药CDMO业务收到客户询盘总数突破1,200个，同比增长约31%，客户需求稳定增长。公司通过保持与客户的良好沟通，采取积极的市场推广策略，持续夯实项目管线。2023年上半年，公司已签订单项目数（不含J-STAR）469个，同比增长约18%。报告期内，公司实现交付项目数323个，同比增长约30%，其中159个项目处于临床前及临床一期，32个项目处于临床二期，45个项目处于临床三期，5个项目处于新药上市申请阶段，82个项目处于上市阶段（详见图1）。公司引入订单新项目117个（不含J-STAR），同比增长约4%。美国全资子公司J-STAR实现营业收入1.25亿元，同比下降约5%，并为公司国内团队带来24个项目的引流。

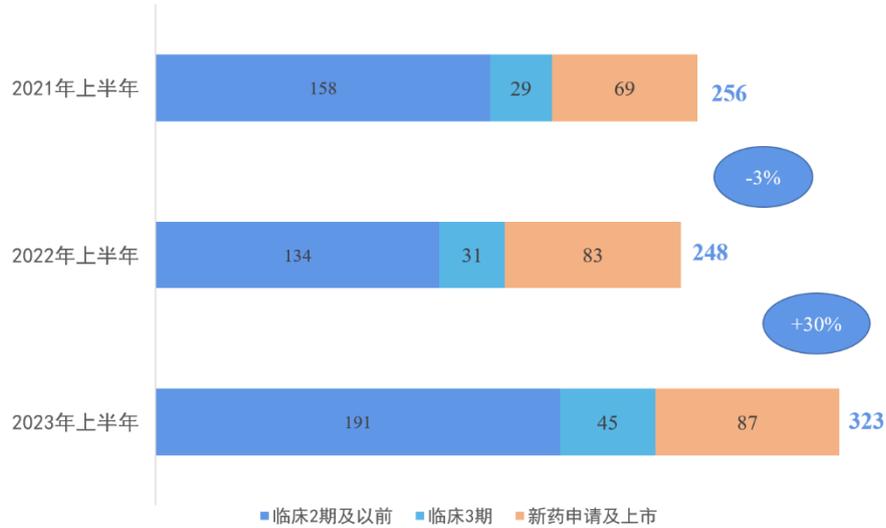


图1：小分子原料药CDMO业务交付项目数（单位：个）

2023年上半年，公司服务API产品数106个，同比增加13个；API产品实现收入2.10亿元，同比增长6%（详见图2、图3）。与此同时，公司持续引入工艺验证项目（Process Validation，简称PV项目），上半年完成5个PV项目的交付，执行中的PV项目15个。工艺验证作为药物上市前的重要工作，通过PV项目积累，将有效提升公司服务项目粘性、扩大公司潜在商业化项目储备池。

单位：个

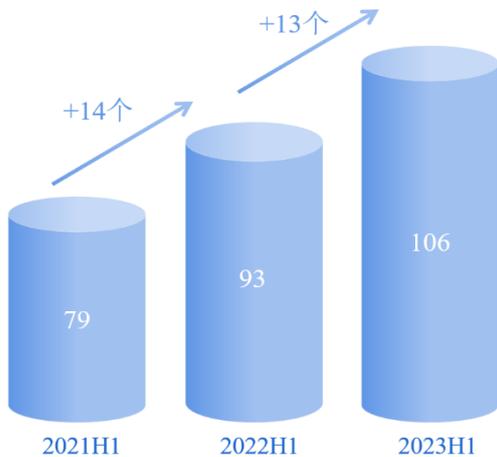


图2：API产品数

单位：万元

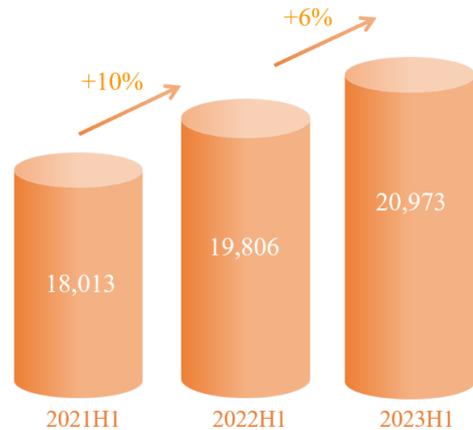


图3：API产品收入

**(2) 小分子制剂CDMO业务**

2023年上半年，公司制剂团队为65个客户的98个制剂项目提供服务，引入新客户超过20家，新签制剂订单金额约0.81亿元，同比增长约146%。同时，随着2022年第四季度公司位于重庆两江新区的首个制剂工厂一期项目建成投用，公司已具备口服固体制剂、注射剂、高活等柔性、模块化的五条生产线，能够为客户提供从临床注册批到小规模商业化的生产服务。2023年上半年，制剂工厂五条生产线均成功实现项目交付，合计交付62批次。上半年，制剂工厂接受4次NMPA官方审计、13次客户（含日本客户）审计，均全部获得通过。

**(3) 基因细胞治疗CDMO业务**

2023年，受下游客户融资的影响，基因细胞治疗CDMO业务在新签订单方面未达年初预期。报告期内，博腾生物引入新客户23家，新项目32个，新签订单0.22亿元，新增业务机会主要来自细胞治疗、测试业务及慢病毒领域。报告期内，博

腾生物服务项目成功申报4个IND，含2个海外申报。未来，博腾生物将把握已经建立的细胞治疗业务的优势，突破临床项目机会，提升技术平台和交付能力，不断寻求更多的业务突破。

## 2、持续推进变革，优化组织和流程，赋能业务发展

为适应新的战略周期下的公司业务发展，2023年，公司通过集团管控和支持赋能体系建设、人力资源管理模式优化等方式持续优化组织能力；通过优化设计顶层业务架构，推进流程变革，逐步向流程型组织转型。上半年，公司开启工程管理、采购供应链管理、CRM（客户关系管理）、MBT&IT（管理业务变革和信息技术）、数据治理等流程变革项目，通过变革，促进业务运营和管理模式的转变。此外，公司启动营销变革，旨在建立业务一线强大的组织，大力提升客户和商机的开发与管理能力。

## 3、持续推进全球化布局，新能力逐步落地

报告期内，公司位于上海闵行区的研发中心完工投入使用，该研发中心具备合成、分析、技术平台及合成大分子设施，能够为全球制药企业和新药研发机构提供从小分子药物、多肽药物、寡核苷酸药物、偶联药物的合成、分析研发等服务。报告期内，公司已为3个客户的5个项目提供合成大分子服务。

此外，截至本报告发布之日，公司在上海外高桥的生物大分子研发中心基本建设完成，预计将于第三季度投用，届时将能够为客户提供ADC、抗体等CDMO服务。

在欧美地区，公司位于美国新泽西的结晶和制剂实验室基本建设完毕，预计今年9月投用；位于斯洛文尼亚的小分子原料药CDMO研发生产基地也在按计划推进建设，研发实验室预计将在今年4季度投入使用。

## 4、不断提升ESG（环境、社会、治理）管理水平

报告期内，为适应公司可持续的战略发展目标，提升公司在ESG领域的治理和管理水平，公司明确董事会战略与ESG委员会作为公司ESG工作的最高管理机构，负责对公司重大ESG议题进行审议、评估和监督。同时，为进一步落实董事会战略与ESG委员会相关管理职责，公司成立ESG执行委员会，委员会由管理层组成，负责识别和决策ESG重大议题、制定ESG工作计划、为ESG工作提供组织和资源保障等。为帮助管理层更好地履行职责，公司组织开展1次针对管理层的ESG专题培训，全面系统介绍ESG发展趋势、披露标准和管理价值等。目前，公司正在积极推进ESG工作小组的设计，承接ESG各项工作的落地。