

证券代码：002376

证券简称：新北洋

## 山东新北洋信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-02-26

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称 及人员姓名	国投证券：杨楠、夏瀛韬	
时间	2024年2月26日 13:00-14:50	
地点	新北洋张村科技园行政办公楼6楼会议室	
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书（财务总监）：荣波 证券事务主管：倪赛君	
投资者关系活动 主要内容介绍	董事会秘书（财务总监）对公司业务情况做简单介绍，并回答投资者的相关问题。 公司对现场问答情况进行了记录和整理，形成了《现场会谈纪要》。	
附件清单（如 有）	《现场会谈纪要》详见附件一	
日期	2024年2月26日	

## 附件一：现场会谈纪要

### 一、公司业务情况介绍

#### 1、业务战略

公司自 2022 年起重新对自身业务进行梳理和规划，明确了“一体两翼”的业务布局。“一体”业务主要包括“打印扫描产品解决方案”、“智能自助终端产品解决方案”、“金融行业场景解决方案”、“物流行业场景解决方案”。

基于公司产业链向上下游的延伸和布局，“两翼”业务包括上游的“关键基础零部件业务”和下游的“服务运营解决方案”。其中“关键基础零部件业务”主要围绕机器视觉、运动控制、工控主板三个方向，“服务运营解决方案”主要包括智能设备的维保和服务、新零售运营和自动化分拣运营业务。

公司业务种类相对多样，拥有较为出色的抗击风险能力，但对公司经营管理层的管理能力提出了更高挑战和要求。

#### 2、2023 年主要经营情况

2023 年度公司主动收缩部分低质量业务，同时持续加强成本管控的推进和落地，受益于业务结构的优化和成本管控的强化，公司综合毛利率得到有效提升，实现扭亏为盈，盈利能力得到提升。

#### 3、2024 年业务展望

展望 2024 年，公司预计“金融行业场景解决方案”和“服务运营解决方案”将成为新的增长点，其他业务力争实现增长。国内方面，2023 年度公司中标的银行金融机具产品有望在 2024 年落地并实现批量销售，“服务运营解决方案”预计也会实现增长；海外方面，经过摸排和客户拜访，了解到海外市场对“金融行业场景解决方案”的需求旺盛，如东南亚市场、“一带一路”市场等，预计对 2024 年海外收入产生积极影响。

### 二、问答环节

**投资者：**请对公司的金融机具产品线做介绍？

**董秘：**目前公司的“金融行业场景解决方案”主要是以金融机具等硬件产品为主，同时具备一定的银行 PVC 及相应软件的开发能力。公司金融机具的业务构成主要有：（1）智慧银行网点转型设备，包括智慧柜员机、现金柜员机、存取款一体机等；（2）纸币清分机产品；（3）银行创新业务，包括硬币处理设备、支票账号打印设备、制卡发卡设备

等；（4）基于海外市场零售商户的现金管理需求，公司提供相关的解决方案。公司的智慧银行网点转型设备和纸币清分机产品已进入行业前列。

**投资者：公司金融机具产品线的应用方向和规模？**

**董秘：**公司不仅能够向银行等客户提供整机产品，而且也向金融系统集成商提供现金模块、票据模块等金融专用模块产品。

预计 2023 年度公司金融机具产品线收入基本保持稳定，2024 年度力争实现较大规模增长。

**投资者：公司的金融机具产品是否完全国产化？**

**董秘：**公司积极拥抱“自主可控，国产适配”的共识，密切跟进并积极参与金融信创的推广与应用，为实现金融机具产品的全产业链国产化替代贡献力量。目前，公司金融产品的信创程度已经跻身国内金融行业头部厂商之列。

**投资者：公司海外金融机具业务的发展历程和市场规模？**

**董秘：**2018 年前，公司海外金融机具业务的客户单一且规模较小。2019 年起，公司主动加大海外市场的开拓力度，经过不断尝试，2022 年度公司海外金融机具业务实现收入 2 亿元以上。

目前公司金融机具业务在海外主要包括两个应用场景，一是围绕海外银行现金管理的需求，公司向东南亚、南美等国家和地区提供存取款机芯及纸币清分机产品等；二是面向海外零售商户的现金管理需求，公司提供相应产品。

**投资者：公司海外产品的毛利率和国内产品的毛利率有差异吗？**

**董秘：**海外产品与国内产品相比，整体毛利率水平高 10%-15%。

**投资者：公司业务的构成情况？**

**董秘：**以 2022 年为例，公司打印扫描产品业务收入约为 5.1 亿元，其中彩票打印机在国内处于绝对领先品牌地位；金融行业场景解决方案收入约 4.5 亿元，智能自助终端解决方案收入约 4.9 亿元，物流行业场景解决方案收入约 2.4 亿元，关键基础零部件业务收入约 2 亿元，服务运营业务收入约 2.4 亿元。

其中基于对关键基础零部件业务的探索和应用，公司形成了以接触式图像传感器为核心的新型锂电池工业检测方案，与传统检测方案相比，具有成像清晰，空间需求小等优势。

**投资者：公司产品是否与 AI 技术有结合？**

**董秘：**面向零售行业的各类客户，公司提供线上线下深度融合的智能化、自助化零售设备与解决方案；借助“智能微超+云平台”的创新引领优势，建设基于多品类自助售货的点位拓展、设备管理、供应链配送、数据分析等一站式运营管理能力，能够给运营者提供科学合理的补货建议、货销预估以及运维提醒等。

公司的智慧柜员机结合“虚拟人”应用已获得了更加智能、便捷的功能，智能语音、智能对话等新技术的应用进一步提升了银行客户办理业务的流畅度和满意度。

**投资者：公司是否会向下修正可转债的转股价格？**

**董秘：**目前公司的可转债并未触及向下修正转股价格的条件。公司经营管理层将紧紧围绕公司股东大会和董事会确定的发展愿景及中长期战略发展规划，努力实现公司经营发展质量的全面提升，维护并平衡好可转债持有人与公司股东的利益。

董事会秘书（财务总监）：荣波

2024年2月26日