

证券代码：832662

证券简称：方盛股份

公告编号：2024-064

## 无锡方盛换热器股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研  
 业绩说明会  
 媒体采访  
 现场参观  
 新闻发布会  
 分析师会议  
 路演活动  
 其他

#### 二、投资者关系活动情况

##### （一）活动时间、地点

无锡方盛换热器股份有限公司（以下简称“公司”）2023 年年度报告业绩说明会于 2024 年 4 月 25 日（星期四）15:00-17:00 采用网络方式举行。投资者通过登陆价值在线互动交流平台（网址：<https://www.ir-online.cn/>）参与本次业绩说明会。

##### （二）参与单位及人员

通过网络方式参加公司 2023 年年度报告业绩说明会的投资者。

(三) 上市公司接待人员:

董事长、总经理: 丁云龙

董事会秘书、财务负责人: 张卫锋

保荐代表人: 赵健程

独立董事: 刘大荣

## 二、 投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过视频解读形式对公司情况及 2023 年经营业绩等进行了介绍。同时就投资者普遍关注的问题进行了沟通交流, 主要问题及回复如下:

### 1、 请问公司 2024 年生产和销售同 2023 年对比会有哪些不同之处?

答: 公司将继续推进“领域多元化、产品集成化”的发展战略。在产品集成化方面, 公司预计风力发电等领域的产品集成化程度会有所提升; 另外在领域多元化方面, 在 2023 年公司优化产线结构的基础上, 2024 年公司在氢能、储能等新兴领域的产能得到释放, 批量交付预计有所增加。谢谢!

### 2、 23 年归母净利润同比增长 16.01%, 主要是源于哪些方面的原因?

答: 公司实现净利润 62,611,866.16 元, 同比增长 16.01%, 主要原因是: (1) 销售毛利率上升: 随着铝价逐步趋稳, 公司材料与产品的价格传导顺畅, 使得毛利率有所恢复上升。(2) 管理费用下降: 上年度公司申报 IPO, 发生中介咨询费用金额较大, 报告期该类费用明显下降。(3) 报告期内, 积极开展外币资金管理、自有资金购买理财产品和闲置募集资金现金管理等业务, 使得公允价值变动损益增长以及本期购入结构性存款等投资收益增加。

### 3、 公司的换热器目前业务主要来自于哪些应用领域?

答: 公司产品广泛应用于风力发电、余热回收、轨道交通、空压机、工程机械、汽车等多个领域。公司不断向清洁能源、节能减排等新兴领域开发渗透, 实现多元化的发展战略, 近年来, 在夯实原有领域稳步增长的基础上, 公司大力布局储能热管理、氢能热管理、数据中心液冷热管理等新兴领域, 部分产品已逐步实现量产。

4、 公司的海外销售收入 2023 年降低了 15%, 请问一下, 是因为什么原因? 公司在海外销售战略, 能否介绍一下

答:公司坚持深耕海外市场,近几年外销收入占比一直稳定在 40%左右,报告期内外销收入有所下降,是因为海外客户部分新项目的其他核心零部件认证测试滞后,导致公司部分订单交付放缓。该因素是短期冲击,目前正初步解决恢复中。公司海外销售主要是通过老客户介绍、展会等多种途径接触新客户,在保障产品质量与交付的基础上服务好客户;未来将通过持续提升技术创新能力、提升绿色智造能力,在进一步巩固优质客户基础上,加快市场开拓。谢谢!

**5、数据中心, 储能和氢能源是不是以后最大的增量来源?**

答:公司注意到数据中心、储能和氢能等新兴领域的热管理市场前景广阔。公司正在积极布局,大力拓展上述领域的产品技术和市场开发,为公司业绩增长提供动力。

**6、您好, 请问公司的主营业务是什么?**

答:公司是一家专业从事换热器和换热系统的研发、设计、生产和销售的高新技术企业,面向全球提供解决方案、专业服务与优质产品。公司产品广泛应用于风力发电、余热回收、轨道交通、空压机、工程机械、汽车等多个领域。经过多年的实践、创新与技术积累,公司不断向清洁能源、节能减排等新兴领域开发渗透,实现多元化的发展战略,积极落实“碳达峰、碳中和”战略目标,提高综合竞争力和抗风险能力,产品市场前景广阔。

**7、大股东是不是长期看好公司发展, 所以选择了在能解禁时不解禁?**

答:我(大股东、董事长、总经理丁云龙)对公司未来的长期发展保持充分信心,短期内没有减持计划。

**8、铝价上涨, 公司应对措施?**

答:公司持续关注铝价走势,为应对原材料价格上涨的风险,公司已与部分客户按照产品销售价格与铝锭价格参考的定价方式,针对未采用上述价格参考定价方式的部分产品,公司也会不定期与客户协商调整销售价格,对于原材料价格的波动能够在一定程度上向客户传导。

**9、请问, 能说明一下贵公司和维谛技术的合作情况吗?**

答:公司长期与维谛技术保持合作关系,目前也在就新产品开发进行合作,具体信息不便透露。感谢您的关注!

**10、领导您好, 请简要介绍一下公司的主要产品情况?**

答:公司的主要产品为换热器和换热系统。换热器包括风力发电用换热器、余热回收用换热器、工程机械用换热器、轨道交通用换热器、空压机用换热器等;换热系统包括为风力发电、工程机械、轨道交通、储能、氢能等领域提供的热管理系统产品。谢谢!

**11、怎样加大数据中心液冷方面的投入,使之成为以后主营业务收入?**

答:公司一方面加强数据中心液冷方面的技术研发投入,另一方面加大与客户进行新产品开发合作,同时结合订单做好公司内部生产产线布局规划。公司践行领域多元化发展战略,加大布局数据中心液冷等新兴领域,争取让数据中心液冷领域成为公司领域多元化发展的重要贡献。

**12、您好,请问公司产品主要应用于哪些下游行业?**

答:公司产品广泛应用于风力发电、余热回收、轨道交通、空压机、工程机械、汽车等多个领域,且近年来大力开发了储能、氢能、数据中心液冷等领域相关产品。公司根据下游客户提供的产品性能、结构大小等要求,为客户提供可靠、高效、节能的定制化换热器和换热系统产品。谢谢!

**13、美元持续走强,对公司的影响?**

答:美元的持续走强,一方面降低了全球经济的需求,可能会减少公司订单销量,但另一方面会带动美元汇率走高,可以增加公司外销结算价格和汇兑收益。在相互抵消下,对公司业绩影响不是特别强烈。

**14、四季度收入利润下滑趋势是否得以扭转?**

答:四季度收入利润下滑的主要原因是海外客户部分新项目的其他核心零部件认证测试滞后,导致公司部分订单交付放缓。该因素是短期冲击,目前已解决并逐步恢复中。

**15、公司在履行社会责任方面做了哪些举措?**

答:公司始终把社会责任放在公司发展的重要位置,将社会责任意识融入到发展实践中,积极承担社会责任。报告期内,公司诚信经营、照章纳税、积极吸纳就业,并在公益捐赠、规范运作、员工关怀和权益保护方面做出了积极的努力,立足本职承担了企业社会责任。详情见公司年度报告。

**16、目前公司在氢能领域的产品体系及市场占有率情况如何?**

答:公司氢能领域主要产品有氢能源汽车中冷器、氢气加热器、水冷系统等。

在氢能汽车中冷器应用方面，公司报告期内已向国内多家头部企业新增客户批量交付。公司 2023 年开发了高压平台的水冷却系统、应用于 MW 级氢发电站的首套换热系统，相关样机已经交付并通过认证。由于氢能领域为新兴领域，目前尚无权威数据，无法预估准确的市场占有率。

**17、请简要介绍一下募投项目“年产 20 万台（套）节能高效换热系统及换热器生产基地建设项目”的进展情况？**

答：截止 2023 年末，募投项目在建工程 6,725.63 万元，已投入募集资金 5,275.74 万元，募集项目的厂房建设已基本施工完毕。2024 年度，公司将陆续投入固定设备，预计下半年实现试生产。

**18、研发费用比 22 年同比增长了 6%，主要是应用于哪些领域产品的研发？公司在技术及研发方面有哪些优势？**

答：报告期内主要开展了紧凑高效型轨交主变冷却单元、新能源汽车中冷器、氢燃料电池发电站冷却系统、氢燃料电池高压平台冷却系统、高效安全可靠型板翅式换热器、海水淡化冷却系统等相关产品的研发，均完成了产品研发设计及产品制造，为公司业务领域的多元化拓展做出了重要贡献。公司技术研发中心坚持推进传统产品技术升级和新兴领域目标市场产品的技术研发。重点关注适用于不同的工况特性（例如高结构强度，耐高压，耐高温，耐腐蚀）的换热产品及系统产品的开发。

**19、请问领导如何看待风电市场的应用前景？**

答：公司 2023 年风电领域销售占公司营业收入比例在 30%左右，目前仍然为公司产品主要应用领域。2023 年 6 月，国家能源局发布了《风电场改造升级和退役管理办法》，该政策鼓励对运行超过 15 年或单台机组容量小于 1.5 兆瓦的风电场进行改造升级，俗称“以大代小”的政策。受益于清洁能源的政策支持推动，公司 2024 年风电领域收入预计将呈现稳步增长态势。

无锡方盛换热器股份有限公司

董事会

2024 年 4 月 26 日