

证券代码：300613

证券简称：富瀚微

上海富瀚微电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-009

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系 活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：券商策略会、电话会议 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 安徽明泽投资 高杉 财通证券 李晶 成泉资管 孙宇 诚盛投资 于文龙 成就资本 董尧森 重阳投资 李立源 敦和资管 李乾 德邦资管 白宇 德邦基金 陆阳 国信证券 朱张元 华西证券 熊军 宏利投资 Wenlin Li 惠升基金 王矗 金鹰基金 吴海峰 钧犀实业 孙树智 枫池资管 李昕乘 国联安基金 潘明凯 丰琰投资 孙啸 环翰投资 胡艳宇 国华人寿 易景明 南华基金 蔡峰 诺德基金 王优草 睿郡资管 刘国星 隆顺投资 宋华峰 时代伯乐 陈先明 凯思博投资 Amily Zong 理正资管 郑旻旻 汇升投资 周丽 富兰克林邓普顿 孙通 太平资产 马姣 拓璞基金 邹臣 万家基金 陈飞达 江一帆 望正资产 旷斌 星石投资 徐星宇 谢诺投资 汤衡 西藏东财基金 罗擎 远策投资 李博 浙商证券 刘玮奇 蒋鹏 中国人保资管 田刚 中银基金 吴晓钢 中韩人保 胡钰 棕榈湾投资 巩显峰 JP MORGAN Feng, Billy Cai, Jingyan Wellington Mgt Co Kook, Soonki Sylebra Capital Limited Tsoi, Sharon Millennium Partners Wang, Henry Matthews Intl Cap Mgt Llc Song InBok Fidelity International Wang,Vivian Allianz Global Investors Hsu, Jason |
| 时间 | 2021 年 11 月 10 日-11 月 24 日 |
| 地点 | 公司会议室及券商策略会现场 |

| | |
|---------------|--|
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会秘书 李强 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>Q：公司如何获得更多安防市场份额？目前竞争格局变化对公司的影响？</p> <p>A：首先在技术层面，公司长期深耕安防视频芯片领域，积累了先进的视频编解码、ISP 技术、AI 算法、SoC 设计等多项核心技术；拥有从模拟到数字、从前端到后端完整产品线；其次在客户层面，与一线客户长期紧密合作，贴近客户需求，从而具备先发优势；还有在市场层面，市场竞争格局的变化为我们带来更多机会，尤其今年以来 IPC 市场公司产品已经能覆盖大部分市场需求。无论竞争格局如何变化，公司高比例研发投入，掌握关键技术、产品富有竞争力，相信公司会继续保持良好成长性，获得更多的市场份额。</p> <p>Q：公司产品构成情况如何？</p> <p>A：公司拥有面向智慧安防、智能家居、智慧车行等领域应用的多个系列芯片产品及解决方案，从 ISP 到 IPC、从前端摄像机系列芯片到后端录像机系列芯片完整产品线。随着技术不断创新进步，公司 IPC SoC 发展迅速，占比显著提升，边缘侧带 AI 功能产品也越来越多；ISP 由于车载市场发展，仍保持稳幅增长。同时子公司存储后端产品 DVR、NVR 起量较快，占比逐步上升。当前公司产品已经形成前、后端协同，具备视频芯片一站式供应能力，IPC SoC 已形成丰富产品矩阵，基本可以覆盖主流新智能应用市场，新品研发也在稳步推进中，早些时候公司将推出高端的 AI 边缘侧产品。公司将以开放的生态，联合业内众多合作伙伴，满足客户碎片化、定制化的 AI 需求。</p> <p>Q：公司前装产品进展？</p> <p>A：公司目前已有数款芯片通过 AEC-Q100 车规认证，并已应用于知名车企。现在还有新产品正在过认证。车规级芯片已在多家前装车企实现量产，当前也有新产品正在前装用户进行联合调试。公司后续还会不断根据客户需求持续研发量产新产品和解决方案，并加速在前装市场应用。</p> |

Q：公司后端存储产品进展？

A：随着技术发展，后端存储产品市场需求持续旺盛，子公司团队具有先进的芯片定义和设计经验，开发的多款 DVR、NVR 产品已在客户实现大规模量产，上半年已经形成了一个多亿的销售额；后续研发的数款新产品正在 design-in。后端产品相对稀缺，供应商比较少，所以具备一定优势。

Q：上游成本涨价情况能否往下游传导？涨价趋势？

A：就上游原材料涨价，这是众所周知的情况，公司会多方面严控成本，在原材料成本上涨上公司会在与下游客户进行沟通、充分协商的基础上，根据市场供需、经营成本适当调节各产品线价格，以保证毛利率稳定。

Q：公司在智慧物联消费类的具体产品与客户？

A：公司智慧物联消费类产品具有行业级品质，在户外、恶劣环境、极端温度、低光照等条件下依然可保持高清晰度、不丢帧，更易满足 AIOT 对图像采集要求。公司目前与萤石、运营商以及其他品牌电子设备商等均有合作。随着数字化高速转型，公司智慧物联相关消费类 IPC SoC 快速增长，客户群体还在不断扩大。公司推出了系列智能家居、智能家电产品，助力日常生活实现普惠 AI；以及无线、USB 摄像头、支付扫码等产品应用广泛。

Q：产能明年增长趋势？

A：全产业链供给持续紧张，从目前看产能紧张正得到逐步缓解，明年将有望向好。公司努力协调争取产能，晶圆代工厂、封测厂对公司产能将继续给予有力支持。

Q：对后续下游安防景气度走势判断？

A：从目前大客户需求来看，国内安防行业需求依然旺盛，继续保持增长势头；随着疫情常态化，海外市场也在逐步复苏。从未来需求看，国内三四线城市以及乡村仍存在广大未覆盖区域，以及智能化替换升级需求，安防相关市场空间仍然广阔。我们会持续努力开拓新客户、拓展下游应用市场，保持出货稳定性。

| | |
|--------------|------------------|
| 附件清单 (如有) | 无 |
| 日期 | 2021 年 11 月 24 日 |