

证券代码：300377

证券简称：赢时胜

公告编号：2024-005

深圳市赢时胜信息技术股份有限公司 2023 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
唐球	董事长	被实施留置措施，配合协助调查，无法正常履行职责

董事、监事、高级管理人员异议声明的风险提示：

由于董事唐球被实施留置措施，配合协助调查，无法正常履行职责，公司未取得董事唐球先生保证 2023 年年度报告真实、准确、完整的书面意见。请投资者特别关注。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
唐球	董事长	被实施留置措施，配合协助调查，无法正常履行职责	未委托出席

亚太（集团）会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为亚太（集团）会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 751,075,080 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.4 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	赢时胜	股票代码	300377
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	程霞	张建科	
办公地址	深圳市福田区华富街道莲花一村社区皇岗路 5001 号深业上城（南区）T2 栋 3701	深圳市福田区华富街道莲花一村社区皇岗路 5001 号深业上城（南区）T2 栋 3701	
传真	0755-88265113	0755-88265113	
电话	0755-23968617	0755-23968617	
电子信箱	ysstech@ysstech.com	ysstech@ysstech.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）报告期内的主要经营活动

公司是致力于为金融机构及其高端客户的资产管理业务和托管业务提供整体信息化建设解决方案的应用软件及增值服务提供商，是我国最早研发并推广资产管理及托管业务信息系统解决方案的软件企业之一，目前已向包括银行、基金、证券等全国 400 多家金融机构提供了专业的信息化系统建设综合解决方案。公司在金融机构的中后台信息化系统提供系统产品和服务解决方案的业务领域，持续保持较高的市场占有率，有关产品业务部门的核心经营指标保持良好发展趋势。

作为中国托管机构、基金、券商、保险资管、银行理财子公司、交易所和主权基金等行业系统产品和技术服务重要的系统服务厂商，近年公司除在传统产品领域保持优势，在中台创新、信创改造、用户企业架构转型等数字化转型创新服务中持续取得专业产品落地和显著业务成果，将在后续成为公司业绩增长的新动力。报告期内公司主要的经营活动：

1、资产管理系统业务板块

2023 年随着国内外经济环境的复杂变化，资管行业面临着前所未有的挑战与机遇。但是无论是政策出台，还是资管行业自身抵御风险能力建设，均取得不错成绩，并在全球资管市场承压下，保持了规模的正增长。

政策层面，最引人瞩目的莫过于资管新规的落地实施。资管新规对资产管理业务的合规性和风险管理提出了更为严格的要求，包括禁止刚性兑付、规范投资行为、严格信息披露以及建立风险准备金制度等。这些政策的实施，有效地防范了金融风险，保护了投资者的合法权益，同时也促进了资管行业的规范化发展。

除了资管新规，2023 年还推出了全面注册制改革，这一改革以信息披露为核心，将公司价值的选择权交给市场。同时，完善了审核注册程序，优化发行承销制度，完善上市公司重大资产重组制度，并强化监管执法和投资者保护。这些改革措施有助于提升资本市场的效率和公平性，为资产管理行业的发展提供了良好的市场环境。

此外，在稳步推进资本市场制度型开放方面，也取得了积极进展。例如，大力推进公募 REITs 常态化发行，以及在服务民营经济、中小企业、促进房地产平稳健康发展、支持平台经济等重点领域和薄弱环节推出更多务实举措等。这些举措有助于拓宽资产管理行业的投资范围，提升行业的整体竞争力。

然而，这些政策也给市场带来了一定的挑战。例如，资管新规的实施使得一些过去依赖刚性兑付的资管机构面临转型压力，需要寻找新的业务模式和盈利点。同时，监管的加强也使得市场的创新速度受到一定影响，一些新兴的资管产品可能需要更长的时间来获得市场的认可。

总的来说，2023 年资管行业发布的政策对于促进市场的规范化和健康发展起到了积极的推动作用。虽然这些政策也给市场带来了一定的挑战，但这也是行业转型升级、提升竞争力的必经之路。未来，随着政策的不断完善和市场的逐步成熟，资管行业有望迎来更加广阔的发展前景。

在基金层面，随着投资者对基金产品的认知和接受度不断提高，基金规模实现稳步增长。基金公司为了满足投资者多样化的需求，推出了众多创新产品，如 FOF 基金、养老目标基金等。这些产品不仅丰富了基金市场，也为投资者提供了更多选择。虽然受到市场环境的影响，但基金行业整体业绩保持平稳。特别是债券型基金产品凭借优秀的投资策略和风险管理能力，取得了亮眼的业绩。

在银行层面，银行理财进入全面净值化运作新阶段，对“洁净起步”的银行理财来说，要面对净值化转型和投资者刚兑预期之间的矛盾。《商业银行资本管理办法(征求意见稿)》的出台将提高银行的风险加权资产规模，相应要求银行提高自己的风险管理能力，优化银行资产管理结构，提升财富管理能力。

在证券层面，2023 年，证券业随着降杠杆、去通道、打破刚性兑付的业务整改完成，券商资管规模压降速率逐渐平缓。与此同时，券商正站在新的舞台上，直面与公募基金、银行理财子公司的竞争。券商资管转型正在提速，多家券商积极筹设资管子公司并申请公募基金管理业务资格，加速布局公募赛道。

在保险层面，随着资管新规逐步拉齐各类资管主体的监管标准，以及保险资管新规细则进一步明确保险资管对个人投资者的开放，过去在外界看来相对“封闭”的保险资管已变得越来越开放，逐步走入市场与其他资管主体同台竞技，保险资管公司也将从以前单一“买方”的身份向“买方+卖方”的双重身份进行转变。

在信托层面，继资管新规和“两压一降”之后，信托业仍在持续转型变革中，2023 年的信托业监管则重点围绕信托业务分类改革启动展开。业务分类新规的落地，将信托功能定位明确为“提供信托服务”，其范畴远超金融资产管理的范围，在新型业务体系中，资金端的财富管理将处于核心地位，财富管理整体的重要性大幅提升，这将持续影响信托行业发展。

2023 年公司继续巩固资产管理业务产品线在市场中的高占有率地位以及优异的核心经营指标，并持续稳定和优化核心能力以提供更加精确的专业服务。截止 2023 年底，公司资管核算产品线已服务超过 200 家资管公司用户，其中公募基金规模排名前 50 的机构，系统占有率超过 80%，并在排名前 20 的机构中进一步提升系统占有率达到 95%；在保持传统市场稳定的情况下，公司针对保险资管行业进行了重点突破，针对保险资管行业，截止 2023 年底系统占有率已经超过 50%，排名前 10 的保险资管机构中系统占有率进一步提升到 90%。

公司目前在资产管理业务的各个环节都研发了相应的软件系统产品，其中在中后台运营领域的系列软件产品具有较强的竞争优势。公司将对相关软件产品在新的技术平台上不断升级优化，从而继续保持竞争优势，取得更大的市场份额，

稳步提高相关产品核心经营指标，持续对公司未来的成长将起到保障作用。2023 年度资产管理业务相关事业部营业收入占公司总体营业收入比例超过 35%，有关核心经营指标在同业中也处于较高水平。

在产品能力创新方面，2023 年度推出的资管新产品的实用性和效能也获得行业客户的高度认可，例如利用 OCR 技术以及邮件分拣功能的“智录易捷”，将非标准格式的业务资料高效转化为可编辑的数字格式，显著提升了金融机构在处理非标准数据工作上的效率和精确性。同时围绕加强监管的市场要求，推出了新一代的运营风险管理系统，有效帮助资管客户降低后台运营业务风险，实现大规模、多业态作业背景下的精细化管理，提高运营质量与效率，已经实现多家客户的落地，未来可以进一步带来新的市场份额。

在重要的监管政策落地保障方面，2023 年公司产品团队通过专业能力以及落地交付的高效率，助力股票全面注册制、港股通新增交易日历优化、公募基金新固收指引、证券期货经营机构私募资产管理业务管理业务、北交所新股发行上市优化、北交所信用债、北交所独立代码段一期、H 股全流通、深交所债券交易规则实施三期、“让利型”基金业务、转融通证金接口优化、上交所债券借贷等行业重要创新和变更顺利开展，得到了行业客户的高度认可，充分显示了公司产品和服务能力和市场地位。

2023 年，信创在资管行业内从周边系统，一般业务系统逐渐向核心业务系统加速实施。公司资管业务条线包含运营，估值，资金等产品完成了国产软硬件的全栈适配支持，并与华为，南大通用，达梦等主流技术企业形成了深度合作关系，从数据库，服务器，操作系统等共计取得了信创认证 300 多项。并在多家银行，保险，基金等机构实现了实施上线。

2023 年也是人工智能发展元年，随着 ChatGPT 等大模型爆火出圈，AI 热潮席卷全球。公司紧跟市场发展趋势，在战略规划部的统筹下，依托于企架方法论，对资管估值业务产品线的进行了技术规划，同时确立了系统未来三到五年的转型目标，强化“数据”+“业务”+“AI”互相成就的理念，以数据为中心、业务为核心、AI 为场景的理念，形成核心业务系统的有效闭环，借助 AI 的能力反哺数据及业务持续迭代演进，丰富估值报告、财务管理、监管报送、头寸管理、运营监控等业务场景应用。

2、资产托管系统业务板块

公司是中国金融托管行业最大的运营产品和综合系统技术服务提供商，2023 年度托管业务相关事业部营业收入和回款现金流水平持续取得稳定业绩增长。

结合资产托管行业的发展趋势和托管机构的多样化需求，进一步提升系统的性能、稳定性、灵活性拓展性，帮助客户建立拓展性强、敏捷灵活、易于维护的资产托管平台，成为托管技术产品服务商的关键因素和行业壁垒，而公司托管系统的市场占有率足以证明了相关领域的能力和实力。资产托管系统业务作为公司重要业务组成部分，得益于公司在资产托管业务板块的持续、高水平投入，以及应对市场需求变化的快速响应能力，资产托管业务产品在国有商业银行及股份制商业银行一直保持 90%以上的市场占有率。公司目前在托管业务研发了全流程的软件系统产品，在行业竞争中具有较大的优势地位，并且根据行业发展的态势，不断优化和升级托管业务综合管理系统，进一步增强公司在资产托管业务中的优势地位。

产品创新层面，随着金融市场快速发展和风险管控力度加大，使托管机构要不断提升风险管理能力，探索新的风险管理手段；风险防控高压，加大了托管机构风险管控难度；复杂的市场环境，衍生出多样的托管业务风险。

公司作为资产托管系统领域的深耕者，凭借二十余年的丰富经验和对行业的深入理解，能够准确地识别和评估业务风险。基于对行业的深入了解和对用户需求的精准把握，2023 年成功推出了资产托管“内控平台”综合解决方案。“内控平台”以“建、管、评”三大核心体系为基础，构建了完善的内控指标体系，通过数据梳理并紧密结合实际业务场景和监管合规要求制定指标规则库，致力于提供高效的风险防控能力和运营支持服务，确保各类托管业务稳定、有序地发展。

2023 年托管业务条线确立了“人工智能+”战略，在系统自动化能力之上向智能化转型，围绕生产运营，从源头治理进行渠道整合，深入挖掘智能化场景。托管部门需要处理大量的业务数据，传统的数据处理方式不仅效率低下，而且容易出错，无法满足托管部门对精准、高效的数据分析处理需求。通过人工智能技术可以提高数字化运营能力，优化业务流程，降低运营成本，提高业务处理效率。已落地“数据归集”、“业务分类”、“多样本行情提取”、“非公募报告复核”等八种场景，助力托管部门可以更好地应对市场变化和客户需求，推动业务的创新和发展。

在重要的政策监管方面，托管条线形成专业的解决方案向市场推广了银行间债券多级托管系统 V2.0、沪深港通交易日历、沪深交易所债券借贷、跨沪深港京美 ETF、基金通平台、A 股全面注册制、新固收指引等行业性创新模块，紧跟行业政策刚性变化，通过行业最专业的服务，满足托管客户对于金融市场政策变化的及时性需要，提升托管产品对于政策变化的敏感度，提升产品业务支撑完善度，保障金融行业客户按要求平稳落地政策。

在信创领域，资产托管系统完成与国内主流软硬件的适配工作，确保系统具备生产级的稳定运行能力。此举不仅为托管行业提供了多样化的信创技术支持，并能够一定程度上满足不同客户的技术选型需求。我们致力于在托管行业中继续保持领先地位，引领行业技术革新，为信息技术创新发展贡献力量。

3、数据应用系统业务板块

公司目前主要集中在数据中台应用、决策分析应用、投资管理、委外资产管理等核心业务应用系统，未来三年规划重点发展在投资管理、资产托管、银行业务中推广数据治理及数据资产管理项目、指标中心、报表建设、管理驾驶舱、数据监控等具体业务应用。

2023 年，数据应用业务在公司战略中发挥了核心作用，通过一系列产品的优化和升级，成功地推动了公司的业务增长，并已经成为与资产管理、资产托管并列的核心业务。数据部门提供了创新的产品和解决方案，如数据中台工具、产品决策分析平台、投资风险管理与绩效评估系统、委外资产数据管理平台等，这些产品不仅帮助客户更有效地分析和管理工作数据，也帮助客户提高了决策效率和风险管理能力。

在主数据管理平台方面，实现了各个关联系统与主数据的数据同步，以及主数据的持续性长效治理。这些产品和服务在众多金融机构中得到了广泛应用和高度评价。此外，数据应用系统采用了最新微服务架构，能够支持千万级交易及客户数据的高效快速处理，极大地提升了系统的灵活性和工作效率。

随着数据应用业务在公司的战略地位的持续深化，数据应用业务的发展可以为资产管理、资产托管和银行业务提供数据分析服务、风险评估与监控服务、业务优化建议、实时决策服务支撑。这些服务将有助于提升客户的满意度，增强客户的忠诚度，从而为公司带来更多的商业机会。未来，数据应用业务的发展和资产管理、资产托管业务同等重要，为公司持续增长提供强有力的支持。因此，公司对数据应用业务部门充满信心，期待数据应用继续保持其创新性和领先性，为公司带来重要的业绩增长动力。同时，公司也将继续提供必要的支持和资源，以促进数据应用业务部门的发展和壮大。

公司结合多年在 AI、大数据领域的研发积累，与某全球顶级投资管理机构合作研发基于大模型的图谱化投研数据分析平台，并服务于该机构全球投资研究人员。平台功能要点包括数字化定义分析标的的分析逻辑、体系化/可视化展示分析投资分析标的、整合分析展示结构化、非结构化的数据。投研人员可以通过本系统将科学的研究方法和逻辑实现数字化落地，并在大模型的支持下大幅度提升信息处理的数量、质量以及效率。为投研判断力、投资信息优势的提升提供数字化、智能化的支持。

4、泛资管运营管理数字化系统业务板块

公司一方面积极配合机构客户的信创升级改造工作，同时以此为契机，在内部推动新一代泛资管业务生态的建设，结合金融行业企架转型的最佳实践，为行业提供覆盖基础设施、技术支撑、业务组件、业务应用的全方位产品和应用解决方案。

2023 年公司结合赢时胜估值核算、资金清算、信息披露等核心产品的经验积累，赢时胜运营管理平台，逐渐形成了“以数引智，以智培新，辅助机构经营分析、决策支持”的新运营平台解决方案，充分满足机构用户对高效运营的需求。其中“产品管理”的推出，帮助资产管理机构完成了对资管运营产品的线上化管理，规范了产品的要素、流程、文档，跟踪运营事件进展，实现全流程的闭环管理。此外“账户管理 2.0”的推出，实现了资金类、交易类、经营类账户的综合管理，完成了账户信息的主数据化落地，进一步提升了账户管理的综合性和高效性。同时“净值披露”的研发，有效打通了资管运营上下游系统，实现了资产净值的准确、高效披露报送，为机构提供了更为透明、及时的信息披露服务，进一步增强了市场信任度。“招募说明书管理系统”通过标准化、自动化的方式，提高了招募说明书的编写效率，降低了合规风险，为机构的业务发展提供了有力保障。

为了进一步提升用户体验，公司还倾力打造了“运营管理 App”。该 App 提供了安全高效的移动办理、审批服务和丰富、全面、及时的数据内容服务，使用户能够随时随地掌握业务动态，提升了工作效率。

泛资管运营管理数字化系统业务板块在公司技术创新和业务创新的持续推动下，不断提升产品质量和服务水平，实现了收益的稳定增长。未来随着行业的不断发展和市场的持续扩大，该业务板块有望继续保持增长态势。

5、投资管理业务数字化板块

公司持续在投资管理业务数字化板块持续加大投入，围绕投资和研究进行生态建设。继续完善场外交易业务场景，优化用户体验，提供满足基金公司、券商资管、保险资管、银行理财子公司等金融机构面向一级市场及场外投资标的的投资运营管理流程一体化解决方案，形成交易运营联动。同时形成独立的头寸管理系统，可根据不同岗位、不同管理角

度及各家不同的头寸管理松紧度对投研、投决、投资、交易及运营过程的资金调配、风险管理提供实时、准确的持仓、资金数据，提升交易效率和风控控制。继续完善基于流式计算的实时估值引擎，持续赋能模拟组合试算、实时头寸、实时风控、投后分析、绩效考核等应用，为资管行业研究管理、投资管理、风险控制、运营管理提供丰富的生态体验，降低 IT 建设成本，持续为前台业务赋能。

6、金融行业技术\服务人力资源池板块

报告期内，公司做好有关产品及服务的生态建设，为金融机构提供较为稳定的技术、服务人力资源业务交付。

（二）报告期内影响公司业绩的有关情况

2023 年以来，公司积极应对内外不确定因素影响，坚定聚焦资产管理和资产托管行业运营业务领域，持续保持优势产品的市场占有率和核心经营指标表现，公司稳步拓展为金融机构的综合服务能力，在促进营收规模增长的基础上，也关注业务营收、利润和现金流等核心经营指标的同步协调发展，加快加深降本增效力度，尽快消除不利于核心经营指标改善的负面因素，为后续公司业绩的显著提升做足准备。公司在进行提升运营效率和提高营收质量时，短时期内甚至需要付出更高的成本，用时间换空间，来培育公司未来健康发展的新动能。

报告期内，公司主营业务表现持续向好，主营业务收入保持增长、经营活动产生的现金流量净额大幅提高，经营性现金流与净利润的配比性较往年大为优化。公司保持归母净利润的增长，由于要消化历史因素导致的人力成本增长（注：2023 年“支付给职工以及为职工支付的现金”13.43 亿元较上年同期增长 19.65%），公司归母扣非净利润在此影响下出现一定降幅，但随着公司降本增效战略的持续加强，公司预计会在随后财务年度逐渐体现相关战略的显著效益，为在外部环境不确定可能持续影响、市场竞争不断加剧的情况下，改善和做强公司核心经营业绩打下良好的基础。

报告期内，公司实现营业收入 159,214.34 万元，比上年同期增长 15.99%，其中主营业务收入 157,931.74 万元，比上年同期增长 15.35%；营业成本为 87,470.49 万元，比上年同期增长 33.32%，其中主营业务成本 87,233.23 万元，比上年同期增长 33.39%；销售费用为 3,766.53 万元，比上年同期增长 1.59%；管理费用为 15,633.06 万元，比上年同期下降 9.6%；研发费用为 44,515.83 万元，比上年同期增长 4.62%；营业利润为 5,803.84 万元，比上年同期增长 22.15%；利润总额为 5,788.66 万元，比上年同期增长 30.87%；归属于上市公司股东的净利润为 6,763.61 万元，比上年同期增长 9.98%；扣除非经常性损益后的归属于上市公司股东的净利润为 5,426.13 万元，比上年同期下降 11.25%；经营活动产生的现金流量净额为 10,182.75 万元，比上年同期增长 854.53%。

莫为浮云遮望眼，风物长宜放眼量。2024 年，公司围绕发展战略，继续致力于业务营收、利润和现金流等核心经营指标的协调发展，将保持加强对核心产品竞争力优势的投入推动，通过强有力改革实现降本增效战略效果，公司将进一步加强经营和管理，强化营销和事业部的绩效考核/薪酬制度等奖惩体系，切实提高项目管理能力，不断调优业务和人员结构，狠抓回款保证现金流，夯实抗风险能力，促进公司核心经营指标全面改善和加强。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

	2023 年末	2022 年末	本年末比上年末增减	2021 年末
总资产	3,315,906,179.35	3,317,089,445.67	-0.04%	3,330,577,979.73
归属于上市公司股东的净资产	3,008,092,434.86	2,993,418,332.10	0.49%	2,983,399,672.94
	2023 年	2022 年	本年比上年增减	2021 年
营业收入	1,592,143,388.62	1,372,700,995.78	15.99%	1,029,890,830.10
归属于上市公司股东的净利润	67,636,077.76	61,499,687.16	9.98%	262,793,770.63
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	54,261,262.19	61,138,015.77	-11.25%	52,883,799.63
经营活动产生的现金流量净额	101,827,452.19	10,667,858.57	854.53%	106,132,963.34
基本每股收益（元/股）	0.0900	0.0818	10.02%	0.3494
稀释每股收益（元/股）	0.0900	0.0818	10.02%	0.3494
加权平均净资产收益率	2.23%	2.04%	0.19%	9.09%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	271,478,884.30	408,387,153.03	412,146,357.13	500,130,994.16
归属于上市公司股东的净利润	-90,386,832.16	34,836,452.36	64,302,349.25	58,884,108.31
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-98,091,832.34	31,158,779.81	62,134,449.97	59,059,864.75
经营活动产生的现金流量净额	-216,655,689.46	-45,426,997.00	53,303,758.75	310,606,379.90

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股	45,656	年度报告披露	46,010	报告期末表决权	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢	0	持有特别表决	0
---------	--------	--------	--------	---------	---	------------------	---	--------	---

股股东总数		目前一个月末普通股股东总数		权恢复的优先股股东总数		复的优先股股东总数		权股份的股东总数（如有）	
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
唐球	境内自然人	13.62%	102,290,131.00	76,717,598.00	冻结		1,904,709.00		
恒生电子股份有限公司	境内非国有法人	4.73%	35,520,800.00	0.00	不适用		0.00		
鄢建红	境内自然人	3.81%	28,617,288.00	0.00	不适用		0.00		
周云杉	境内自然人	2.26%	17,002,300.00	0.00	不适用		0.00		
香港中央结算有限公司	境外法人	1.25%	9,400,088.00	0.00	不适用		0.00		
鄢建兵	境内自然人	1.25%	9,369,750.00	0.00	不适用		0.00		
#上海通怡投资管理有限公司一通怡芙蓉 8 号私募证券投资基金	其他	0.97%	7,284,215.00	0.00	不适用		0.00		
#上海通怡投资管理有限公司一通怡芙蓉 5 号私募证券投资基金	其他	0.96%	7,183,600.00	0.00	不适用		0.00		
#上海通怡投资管理有限公司一通怡芙蓉 11 号私募证券投资基金	其他	0.88%	6,636,800.00	0.00	不适用		0.00		
张寿清	境内自然人	0.68%	5,100,000.00	0.00	不适用		0.00		
上述股东关联关系或一致行动的说明	唐球与鄢建红为夫妻关系，鄢建红与鄢建兵为姐弟关系；恒生电子股份有限公司与上海通怡投资管理有限公司（代表“通怡芙蓉 2 号私募证券投资基金”、“通怡芙蓉 5 号私募证券投资基金”、“通怡芙蓉 8 号私募证券投资基金”、“通怡芙蓉 11 号私募证券投资基金”）是一致行动人关系。除此之外，公司未知其余股东之间是否存在关联关系，也未知是否存在一致行动人关系。								

前十名股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前十名股东较上期发生变化

适用 不适用

单位：股

前十名股东较上期末发生变化情况					
股东名称（全称）	本报告期新增/退出	期末转融通出借股份且尚未归还数量		期末股东普通账户、信用账户持股及转融通出借股份且尚未归还的股份数量	
		数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例
张寿清	新增	0	0.00%	5,100,000	0.68%
黄熠	退出	0	0.00%	4,742,150	0.63%

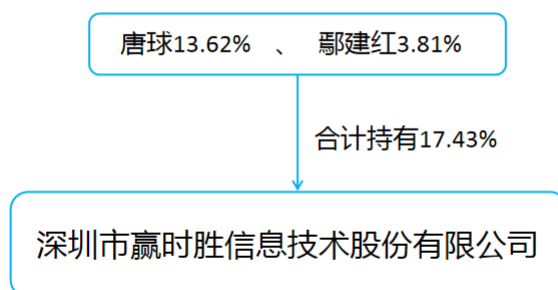
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

无