



证券代码：300567

证券简称：精测电子

编号：2018-007

武汉精测电子集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名，	弘毅远方基金樊可，东兴证券龙海敏，国泰君安创投王志达、李庄骅，海通证券沈伟杰、尹苓，中邮基金金振振，富荣基金李延峥，兴业基金张希晨，中信建投叶天鸣、陶胤至，中金公司张梓丁，德邦证券雷涛，新时代证券吴吉森，长江证券周迪、王伟，国联安基金林绿，新华基金奕超、刘晓晨，中经资本王青龙，天风证券张健，国盛证券吴成鼎，招商基金高岩，长城基金周诗博，中融基金骆尖，兴业证券张新和，中国人寿乔磊，民生证券赵翼，君康人寿刘海彬，果实资本程振江，国泰君安韦钰，传奇投资吴迪、刘美夕朵，光证资管罗阳，国海证券王可，国信证券肖彬，东吴证券倪正洋，星石投资古建军，新华资产杜敏杰，东方证券刘荫泽，招商证券李凡，于翼资产郭晓萱，华泰证券祁滕、李彦、何粮宇，吉祥人寿曹流，万泰华瑞李国伟，国金证券卞晨晔、徐选、樊志远，泮杨资产吴亮，银华基金王利刚，西部证券杜威，源乘投资余跃芬等 54 人（排名不分先后）
时间	2018 年 10 月 31 日—2018 年 11 月 2 日
地点	武汉市洪山区南湖大道 53 号洪山创业中心四楼公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：程疆先生 证券事务代表：刘炳华先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、问答环节：

**Q1、请介绍公司 2018 年前三季度的生产经营情况。**

A: 报告期内, 国内平板显示行业持续加大投资, 公司紧抓下游面板投资增长的景气机遇, 依托公司在平板显示检测领域“光、机、电、算、软”的垂直整合能力以及良好的市场客户基础, 公司业务规模不断扩大, 销售收入稳定增长, 业绩同比有所上升。2018 年前三季度共实现营收 87,911.45 万元, 同比增长 70.28%; 归属于上市公司股东的净利润 19,081.95 万元, 同比增长 66.38%。第三季度单季度实现营收 34,093.00 万元, 同比增长 62.86%; 归属于上市公司股东的净利润 7348.60 万元, 同比增长 18.07%; 归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 6,781.62 万元, 同比增长 12.61%。

Q2、公司第三季度存货、经营活动现金流情况?

A: 公司存货主要由原材料、半成品与在产品构成, 公司 2018 年第三季度末存货为 39,521.97 万元, 较 2018 年年初增长 143.25%, 主要原因是公司订单规模持续快速扩大, 公司需要进行的原材料备货量增加所致。

年初至第三季度末经营活动产生的现金流量净额-9,086.55 万元, 主要系未来订单增长, 与之相关的采购支出增加以及账期的原因所致。

Q3、公司收入确认方法?

A: 公司商品销售收入确认的具体方法如下: 公司的产品销售分为公司负责安装、调试的产品销售和无需安装的产品销售。对于由公司负责安装、调试的产品销售, 以产品发运至客户现场、安装调试完毕, 经客户确认验收作为风险报酬的转移时点并确认销售收入。对于无需安装的产品销售, 以客户收到产品作为风险报酬的转移时点并确认销售收入。

Q4、公司的产品主要生产周期多长, 订单交付周期多长, 账期多长?

A: 根据经验, 面板检测设备主要产品的生命周期常规在 3-5



年。

订单交付周期：一般是 3 个月。

账期与信用期：公司根据产品质量、合作程度、付款条件、产品价格等多个方面因素确定合格供应商名录，并根据业务规模和产品结构，对合格供应商名录进行持续调整，优化采购渠道。

根据不同的需求及供应商，分别采取了预付、货到付款及月结 30 天（60 天）等账期，基本上不使用承兑汇票结算。

对客户的结算方式一般为：公司产品发往客户现场，安装调试完毕并经客户确认验收，客户一般付款 80%-90%；在产线完成最终验收后，付款 5%-10%；在产品质保期结束付尾款 5%-10%（质保期一般为 1 年）。

公司客户主要为大型平板显示厂商，公司通常给予较长的信用期（一般为 90-120 天），使得公司通常每年最后一个季度产生的收入在期末较多地反映为应收账款。

Q5、公司现阶段平板显示检测领域市场分析？

A：公司对未来几年显示检测领域发展持乐观态度，在显示检测设备新增市场，近年来，随着 8K、柔性 AMOLED、印刷 OLED、Micro-LED 等各种新型显示技术发展，我国对液晶电视、笔记本电脑、平板电脑和智能手机等平板显示器件市场需求持续增长，产品的技术更新周期越来越短，国家相应的产业扶持力度也逐渐加大，促进了我国平板显示行业的投资迅速增长。根据已披露公开资料，未来三年内，京东方、华星光电和惠科电子等国内平板显示行业大型厂商将新增产线约 23 条，新增投资金额超过 6,500 亿元，未来随着高世代、柔性屏和新型显示技术的普及，我国平板显示行业投资规模将保持快速增长，而平板显示检测设备作为平板显示器件生产环节必需设备，市场前景广阔。

在存量市场，由于新技术、新产品等不断发展，显示检测设备生命周期一般在 3—5 年，大量显示检测设备（面板产线）存在升级的需求，公司将紧抓这一市场需求，不断提高公司产品



	<p>的渗透率以及市场的占有率。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2018 年 10 月 31 日—2018 年 11 月 2 日