

证券代码：300227

证券简称：光韵达

深圳光韵达光电科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：DY2018-003

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>国金证券股份有限公司 智能制造与新材料研究中心研究员 卞晨晔 东北证券股份有限公司 电子行业分析师 刘金宇 深圳重器资产管理有限公司 研究员 苏晓伟</p>
<p>时间</p>	<p>2018年9月3日</p>
<p>地点</p>	<p>深圳市南山区高新区北区朗山路13号清华紫光信息港C座1层 公司会议室</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事长 侯若洪 证券事务代表 范荣</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>董事长侯若洪先生感谢国金证券、东北证券、重器资产对公司的关注。侯若洪先生向调研人员介绍了公司基本情况、未来发展战略，并就行业情况、公司经营情况等内容与调研人员进行了沟通、交流，具体如下。</p> <p>问：侯总对公司未来是如何定位的？</p> <p>答：公司定位为激光智能制造解决方案提供商。激光+智能技术是未来制造业的趋势，产品的发展趋势，对制造技术的要求更高，而激光以其技术优势，将逐步取代传统制造模式并能突破传统制造模式的局限，成为制造业最重要的技术。公司成立以来，从最初的激光模板起步，逐步到各类激光技术的创新应用，在发展中不断通过自身的技术和经验，结合客户的需求，引领激光技术创新。未来公司将从应用出发，积极向中游的装备、上游的光源拓展，发展成激光全产业链解决方案提供商以及基于“激光无人工厂”+“智能云控制”的智能制造服务提供商，目前公司已经开始布局。公司基本面良好，上市以来一直保持盈利，去年、今年上半年增长迅速，各项财务数据也很好，有足够的现金流，有资本市场带来的平台优势，公司将进入发展快车道。</p> <p>问：侯总是激光行业协会的会长，对激光行业怎么看？</p> <p>答：中国的激光产业市场空间巨大，近几年增速也很快。激光技术未</p>

来将会在 3D 打印、OLED 面板（激光加工+检测）、动力电池（焊接+检测）、异形切割等领域成为热点，同时向传统领域渗透，激光行业前景广阔。

问：金东唐收购后，运营情况如何？收购后增加了哪些优势？

答：金东唐收购后，经营上非常良好，2016、2017 年都实现了业绩承诺。2018 年上半年经营情况也非常好，我对金东唐完成业绩目标很有信心。金东唐加入后，和光韵达在很多方面都可以融合共通、资源共享。双方在客户资源上可以共享，能扩大金东唐的客户群；产品策略上，逐步由定制化产品向标准件发展，可以进一步扩大销售；同时金东唐引入激光团队，搭建激光生产+检测一体化设备产线。金东唐未来的发展道路将更宽，是光韵达向激光产业链中游装备拓展的重要一环，我看好金东唐未来发展。

问：侯总对激光行业比较了解，目前国内激光加工设备用得比较多的是是什么激光器？光韵达使用的设备产自哪里？

答：目前用的比较多的是光纤激光器和固体激光器。光韵达目前的设备大部分是进口设备，以德国居多，有一些是公司根据自身的要求向设备厂商订制的设备，同时公司自身也有研发设备。

问：公司的定期报告中披露，公司未来将向激光产业链上、中游发展，上游光源部分的激光器企业会通过并购方式吗？是否会考虑国内的厂商呢？

答：公司未来发展两条主线，内生、外延，内生是在现有基础上壮大，传统业务上大力拓展、研发的新项目产业化扩充规模；外延主要是并购，光源也会考虑并购的方式，国内国外的优质标的都会考虑，但是目前受贸易战的影响，感觉国外的标的可能会有一定的难度。

问：3D 打印对接的主要是个人还是企业？公司目前的 3D 打印业务主要是在应用还是设备？

答：个性化产品主要面向个人，工业应用主要面向企业。公司目前的 3D 打印分三大块，一是面向工业应用，比如模具、汽车行业，公司的金属打印、设计能力都比较强；二是面向医疗的应用，在这一块积累了不错的口碑，在业界被认可；三是设备销售，设备销售主要是自己自行开发的陶瓷 3D 打印设备。3D 打印虽然还没有盈利，但是收入在增长、亏损在逐步减少，未来 3D 打印的市场空间还是很大的。

问：公司的智能制造云平台+无人工厂项目进展如何？该项目主要是公司自用，还是会给公司带来销售？

答：云平台+无人工厂的研发项目是公司再融资的募投项目，通过“云

端智能控制”+“激光分布式无人车间”实现未来新型智能制造系统，替代集中生产方式，形成制造业生态链。目前该项目正在开发建设过程中，这一项目是基于公司自身需求设计的，先解决公司现有产品的智能制造，未来也会将这一技术复制推广，真正的实现引领智能制造体系。

问：假设公司重建，董事长您最想带走的重要因素是什么？

答：多年以来积累的客户基础，以及不同产品领域积累下来的工艺技术，这不是短时间可以复制的，是多年发展沉淀下来的宝贵资源，是公司发展的核心。

问：注意到公司半年报有 1.96 亿的应收账款，公司一般账期如何？会产生坏账吗？

答：不同的客户，会有约定好的付款周期，一般是公司生产交货，验收合格后对账，然后客户在约定的账期内支付货款。公司的应收账款控制在一个正常的水平，每年产生的坏账是非常小的；今年上半年有 8000 多万的现金净流入，这是一个非常好的数据，是公司良性发展的一个重要指标。

问：公司一年会采购多少设备？设备采购周期需要多久？

答：公司各事业部根据自己的需求，在产能不足或者有新的业务需求的时候会提出设备购买申请，每年设备采购台数不固定。我们与供应商长期合作，一般设备采购周期在 2—3 个月左右。

问：公司员工持股计划已经购买了，有多少员工参加？

答：是的，员工持股计划已经完成了股票购买，大约有接近一百名员工参加，主要是公司的中高层管理人员以及一些核心的技术、销售骨干。受资管新规的影响，没有配资，纯自有资金，但是员工的积极性还是非常高，他们作为一线人员了解公司经营情况，大家对公司发展还是很有信心。

问：公司再融资，大股东是否参与定增，对于控制权有没有考虑？

答：目前的再融资方案，大股东不参与定增，关于控制权，大股东会采取有效措施来确保控股地位。

问：公司此前曾公告并购基金，投资方向是什么？目前是否有投项目？

答：并购基金的投资方向主要也是精密激光智能制造这一块，目前还没有具体进展。

附件清单

无

日期

2018 年 9 月 3 日