

深圳麦格米特电气股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	<p>共计 48 位投资者（排名不分先后）：</p> 安信证券：王红彦 东方证券：陈聪颖 东吴证券：曾朵红 东兴证券：贺朝晖、秦一超 方正证券：何茜 光大证券：贺根、郑华航 广证恒生证券：徐超 国海证券：张涵 国金证券：邓伟 国泰君安：石岩 国信证券：吴双、肖彬 海通证券：房青 华创证券：邱迪 平安证券：刘梦鹏 太平洋证券：周涛 天风证券：杨星宇 西南证券：陈瑶 新时代证券：刘华峰 招商证券：武思南、普绍增 中银国际证券：李可伦 长城基金：廖瀚博 潮望投资：车骋、彭高林、杨明刚 鼎鑫基金：刘磊 国泰基金：王兆祥 宏道投资管理：季巍 宏鼎财富：李先明

	<p>建信基金：张洪磊、张湘龙</p> <p>建信养老基金：纪石</p> <p>交银基金：孙婕衍</p> <p>南方基金：熊琳、郭东谋</p> <p>鹏华基金：张宏钧</p> <p>尚诚资产：向红旭</p> <p>彤源投资：郭磊</p> <p>新思哲投资：韩广斌、张梦飞</p> <p>招商证券自营：何雨明</p> <p>中融鼎（深圳）投资：代华东</p> <p>中银基金：曹娜、欧阳力君、吴印</p>
时 间	2018年11月14日，周三，下午14:30到17:30
地 点	深圳市南山区学府路63号高新区联合总部大厦34层
上市公司接待人员姓名	<p>董事长、总经理：童永胜先生</p> <p>董事会秘书、财务总监：王涛先生</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、 董事长童永胜先生介绍公司基本业务及整体事业群规划，董事 事会秘书兼财务总监王涛先生介绍公司季报数据情况；</p> <p>二、 问答环节：</p> <p>1. 问：智能马桶的竞争优势在哪里。</p> <p>答：在智能马桶方面，业务增量主要来自于行业的发展和新客户拓展。例如，公司与京东合作的品牌已在京东上架，初步判断2019年智能马桶还会有较多新客户。在海外市场方面，发展空间也还很大。</p> <p>2. 问：在电动汽车方面，公司是否在战略上会采取激进一点的方式。</p> <p>答：公司在电动汽车领域始终采取稳健的策略，跟进行业市场的发展和产品技术的演进，追求产品和技术的深度，与价值客户深度合作，合理配置资源投入，随着公司在电动汽车市场的不断拓展，将进一步加大该领域的投入。</p> <p>3. 问：公司关于智能卫浴的核心技术，及智能卫浴自有品牌占比多少。</p> <p>答：公司在智能卫浴方面的投入较大，具有电源、陶瓷加热器、泵、阀、控制板、传感器等全自主整合研发实力，以实现端对端整合。在智能卫浴方面，研发技术、制造体系、包括标准制定都已经有了了一定的深度，基础部件也不例外。公司可以实现马桶整机输出，贴牌生产。现阶段，公司智能卫浴自有品牌占比在20%以内，公司尤其关注国外的自有品牌</p>

市场。

4. 问：液晶电视等显示器市场处于下行，公司对于显示电源方面有什么抗风险措施。

答：随着时代的发展，电视在不断的更新换代。大屏显示器越来越受消费者喜欢，它也在朝着工商业发展，如医疗、广告方面。显示器本身也在不断进步，除了液晶电视以外，激光显示、LED等领域都有很大的成长潜力。在显示电源方面，公司已经从单纯的液晶电视电源转向工业显示领域，拓宽了应用行业。因此，公司依然保持了不错的增长，同时不断往高端和更广泛的用途方向发展。

5. 问：在医疗电源方面，公司是否会有更高的规划。

答：公司在医疗市场方面，每年都在保持稳步增长。从宏观环境来看，医疗电源的大市场来自于数量较大的家庭健康类设备行业，如便携式呼吸机、制氧机等设备。与其他工业电源相比，医疗电源的标准要高许多，对技术的要求也更严格，与之相匹配的毛利也更高一些。公司会优先发展量大、毛利高的产品，先以海外市场为主体。

6. 问：公司的明年研发计划和重点方向。

答：明年的研发费用依旧保持高速增长的态势。在研发投入的方向上，公司研发投入的重点很广泛，如电动汽车及其相关产品是需要大力发展的重点，油服设备及其物联网应用、5G 通讯以及轨道交通、智能焊机等方面也会继续加大研发投。公司的研发人员储备会日益扩大，确保有足够的后备力量。在智能家电方面，公司在市场上已有一定的技术优势。

7. 问：在经济市场下行的大环境下，公司会有什么影响。

答：经济形势、政策变动等客观因素是每个企业不可避免的。由于公司的业务涉及范围非常广泛，相对于单业务公司来说，冲击的力度会有所缓冲。从公司的订单量来看，虽然继续保持了较快增长，但也确实造成了一些影响，否则增幅会更大一些。公司将会继续培养有长期市场竞争力的业务，努力保持业务的良好增速，保障广大投资者的利益。

8. 问：公司设立瑞典研究所的目的？

答：公司在瑞典设立研究所，主要是为了服务爱立信、诺基亚等欧洲电信设备制造商。在即将到来的5G时代，会有较大的市场预期。

	接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。
附件清单（如有）	麦格米特 20181114 联合调研 PPT
日期	2018 年 11 月 14 日