# 上海博隆装备技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-001

投资者关系 活动类型	√特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □现场参观 □路演活动 □其他	
时间	2025年1月6日	
地点/形式	公司会议室	
参与单位名称	景顺长城基金	
上市公司 接待人员	董事会秘书安一唱	
投资者关系活动 主要内容介绍	公司近期就公司经营情况、行业情况等市场关注热点与调研机构: 沟通交流,具体沟通内容如下:	进行

## 1. 问:公司目前的核心工序体现在哪里?在募投项目建成投产之后, 针对生产制造领域,公司未来发展规划是怎样的?

答:公司是提供粉粒体物料处理系统解决方案的专业供应商,作为服务型制造企业,公司目前的核心工序体现在系统产品研发、设计与集成环节。随着募投项目的有序推进,公司将建成聚烯烃气力输送成套装备的研发、设计、生产及成套基地,通过搭建关键设备研发、生产平台,提升研发水平和技术实力,增加核心部件自给率,促进公司在高端装备制造领域的进一步发展。

### 2. 问:公司如何看待2025年海外市场的发展?

答:在国家共建"一带一路"的号召下,公司积极拓展和布局海外市场。根据 Research and Markets 报告,全球气力输送系统市场在 2021 年达到 284 亿美元,在 2022-2027 年期间的复合年增长率为 5.80%,预计 2027 年全球市场气力输送系统规模将达到 405 亿美元。随着工业自动化进程的进一步推进,未来全球气力输送行业或将持续保持增长态势。

公司将继续发挥现有优势,通过加强产品设计和研发能力、加大海外市场渠道建设、持续跟踪海外市场业务机会等,努力承揽国外大型气力输送系统项目,提升公司的国际合作水平,更好地融入全球产业链供应链,提高公司行业竞争力及品牌国际知名度。

#### 3. 问:公司海外市场的渠道是如何建设的?

答:为了更有效地拓展海外市场,积极参与国际竞争,公司制定了国际化战略。公司国际化战略主要通过两方面实施:一方面,通过收购的子公司意大利格瓦尼,布局欧美市场;另一方面,加强与国内龙头石化企业、工程公司合作,充分利用"一带一路""走出去"等政策机遇,加大海外市场渠道建设。近年来公司国际化战略效果逐步显现。

#### 4. 问:目前气力输送系统行业的集中度是否呈现上升趋势?

答:气力输送系统设备应用广泛,在石化、化工、新材料、医药、食品等生产流程中涉及粉状、粒状等散状物料输送的众多行业均可应用。 从整个气力输送系统在各行业的占比来看,石化行业的占比相对较小, 非石化行业对气力输送系统的占比更大。

目前,国内气力输送行业市场竞争格局呈现两极化发展,数量较多的中小企业在自动化和可靠性要求较低的领域竞争激烈;少数具有技术、业绩、规模、资金和大型项目管理经验的国内企业和跨国集团公司参与

	石化、化工等行业合成树脂领域的市场竞争。 国内气力输送行业较为分散,尚未出现广泛涵盖各个应用行业的大型 龙头企业。公司是行业内少数能够向客户提供从方案咨询、技术研发, 到关键设备制造、自动化控制、系统集成,再到指导安装调试、售后维 护等全生命周期服务的企业。
附件 (如有)	无
日期	2025年1月27日

注1: 本记录表中宏观经济行业内容仅供参考,不构成投资建议。

注 2: 调研以现场会议的形式开展,在交流活动中,公司严格遵守相关规定,没有发生未公开重大信息泄露等情况。