

## 深圳市瑞凌实业集团股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2024-0416

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	汇聚资本——王干、初华资本——李献红、华创启盛——李军辉、光大证券——黄帅斌、国银资本——胡勇军、中诚信——王宸曜、华夏复利——唐邦东、国联证券——贺思嘉、个人投资者高小磊、熊明志、诸华军。
时间	2024年4月16日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	公司董事会秘书孔亮先生、证券事务代表熊小菊女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>调研主要目的：</b>了解行业状况、公司产品情况、技术情况、经营情况。</p> <p><b>问题 1：当前公司焊接设备的产品品类有哪些，焊接设备技术发展方向？</b></p> <p>公司逆变焊割设备包括逆变直流手工弧焊机、逆变氩弧焊机、逆变半自动气体保护焊机、逆变等离子切割机等；焊接自动化系列产品包括焊接小车、数字化焊接设备、高效焊接系统、机器人焊接系统集成及大型自动化焊接生产线等。</p> <p>焊接设备技术发展方向包括：焊机控制数字化，工艺控制智能化，系统集成网络化，自动化等。</p> <p><b>问题 2：目前焊接设备行业竞争格局？</b></p> <p>全球焊接与切割设备主要制造商集中于欧、美、日等发达国家和地区，占据了全球焊接与切割设备半数以上的市场份额，其中全球最大的三家制造商是林肯、米勒和伊萨，其产品竞争力主要体现在自动焊机、数字化焊</p>

机以及焊接机器人等高端产品。随着我国行业技术水平的不断提高，以瑞凌股份为代表的国内优秀企业已具备了国际水平的技术，部分具有国际领先水平，生产的产品已经具备了国际竞争力，正逐步替代了部分国外同类产品。

国内焊接与切割设备制造市场竞争充分，焊割设备行业的企业数量众多，产业集中度较低，除少数具备自主研发创新能力的厂商规模较大以外，绝大多数企业开发能力弱。随着市场竞争加剧，领先企业研发水平与自主创新能力的提高、规模效应的增强，以及客户对具有高效、节能环保产品需求的进一步提升，一些开发能力弱、技术相对落后的小企业将逐步被市场淘汰，市场集中度将会逐步提高。

### **问题 3：焊割设备行业的上下游情况？**

焊割设备行业涉及半导体、电力电子、自动化控制、工艺设计、焊接技术、焊接工艺、焊接材料等各学科，上下游行业分布较广。上游包括逆变模块、输入整流器、输出整流器、变压器、滤波器、电容等。下游主要为焊割设备使用行业，如建筑、机械制造、造船、钢结构、车辆制造、电建、管道、化建、锅炉、桥梁等企业用户及个人用户。

### **问题 4：公司焊机产品在海外的销售渠道、销售规模、销售地域？**

公司逆变焊割设备产品在海外销售主要采用经销商销售模式，目前在全球 60 多个国家和地区拥有 100 余家经销商。公司逆变焊割设备产品在海外销售占比约为 1/3，公司海外销售市场目前主要分布在东南亚、澳洲、中东、俄罗斯等国家和地区，公司也在加大在美洲、欧洲等地区的业务开拓力度。

### **问题 5：公司分红政策如何？**

公司自上市以来，实行连续、稳定、积极的利润分配政策，积极回报投资者。

### **问题 6：焊接机器人适用情况，公司是否有所布局？**

公司焊接自动化系列产品包括焊接小车、数字化焊接设备、高效焊接系统、机器人焊接系统集成及大型自动化焊接生产线等。在焊接自动化/

	<p>智能制造方面，依托现有的产品、技术、应用经验、系统集成和项目管理等方面的优势，并通过整合各方资源，具备设计、建造大型机器人自动化焊接生产线的能力，可以为客户设计定制具有智能化、高度自动化及柔性化的焊接生产线。</p> <p>接待过程中，与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年4月16日