

证券代码：002753

证券简称：永东股份

山西永东化工股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	中信建投研究所高级副总裁高庆勇； 中信建投山西分公司企办负责人李雨默； 中信建投山西分公司机构部负责人冯艳咏； 银华基金分析师：华强强、张晓雅； 中信保诚基金分析师：刘然； 民生加银基金分析师：李由； 东方基金分析师：李金龙； 圆信永丰基金分析师：齐昊麟； 建信理财分析师：张婧；
时间	2025年2月26日 16:00-17:00
地点	线上交流会
上市公司接待人员姓名	董事会秘书张巍女士、财务总监陈梦喜先生、证券部陈翔先生
投资者关系活动主要内容介绍	在本次调研活动中，主要沟通内容简述如下： 1. 当前行业景气如何？看到23-24年利润大幅增长？ 当前炭黑行业整体较为景气，具体体现在以下几个方面： （1）价格走势 当前炭黑价格较年初价格呈上升趋势 （2）供应情况

据炭黑产业网消息，2025 年虽有新增产能投放，但当前炭黑企业整体开工率稳中有增，部分企业因原料紧张和检修计划限制产量，库存维持在合理低位。

(3) 需求状况

下游轮胎行业稳中向好，随着新能源汽车渗透率提升及海外补库需求增加，轮胎厂节后复工率快速提升，半钢胎开工恢复至正常水平，带动炭黑采购需求。

(4) 成本因素

上游煤焦油等原材料价格持续攀升，推动炭黑生产成本上行，一定程度上支撑了炭黑价格。

(5) 政策因素

国家相关政策鼓励炭黑行业节能减排、资源综合利用、发展循环经济等，有利于技术先进、资源综合利用的炭黑生产企业发展。

2022 年公司营业收入 45.04 亿元，归属于上市公司股东的净利润为 3938.37 万元，基本每股收益 0.1049；2023 年公司营业收入 45.63 亿元，归属于上市公司股东的净利润为 1.01 亿元，基本每股收益 0.2698；2024 年前三季度营业收入 31.66 亿元，同比下降 5.54%、归属于上市公司股东的净利润为 8211.46 万元，同比上升 38.43%、基本每股收益 0.2208，同比上升 39.84%。

2. 炭黑和煤焦油加工产品的产业链关系？

公司目前形成了“煤焦油加工+炭黑生产+尾气发电+精细化工新材料”的循环经济产业链条，实现资源、能源的充分利用和就地转化。

3. 煤焦油价格趋势判断？

当前煤焦油价格呈现上涨趋势，且短期内预计仍将维持偏强态势

4. 成本端的优势？

(1) 能源综合利用优势

公司形成了“煤焦油加工+炭黑生产+尾气发电+精细化工新材料”的有机结合形成可持续循环的产业模式。公司建有炭黑尾气发电装置，在炭黑生产的同时实现了公司生产及办公生活用电的自供，大量节约了公司的用电成本。公司通过技术改造，利用炭黑生产尾气产生蒸汽推动汽轮机、并直接驱动炭黑生产用风机，可同时供多条生产线用风，既利用了剩余的炭黑尾气，又提高了设备的利用效率。公司对焦油加工管式炉烟道气余热进行再利用，一部分用于干燥脱硫剂，其他用于管式炉循环加热助燃空气，降低了煤气消耗。公司利用富余蒸汽，对公司的油品进行加热、设备管道保温吹扫，同时加热循环水供给生活采暖系统。公司通过对上述炭黑尾气、蒸汽、余热的再利用，进一步提高了循环经济产业链条的能源利用率，使得能源综合利用优势进一步显现。

(2) 燃料成本优势

公司位于稷山县经济技术开发区，周边分布有多家焦化企业，在生产过程中产生大量的焦炉煤气，焦炉煤气资源充足，且这些焦化企业自身对焦炉煤气的利用率较低。公司在使用天然气作为燃料的同时，采购周边焦化企业的焦炉煤气并铺设管道直接引入公司生产线，有效降低了公司的燃料成本。

(3) 区位优势

公司所处山西南部地区，交通便利、基础配套设施完善，铁路、公路运输条件较为优越；山西省作为煤炭资源大省，具有丰富的煤焦油资源，为公司提供了可靠的原料供应保障。公司生产所需主要原料均可就近采购，区位优势明显。公司具有较高的资源利用效率及独特的产业链条结构，为区域循环经济、能源就地转化和科技成果转化提供了具有实践意义的发展模式。

5、产品是否有新领域的应用拓展？

高端色素炭黑应用于多种领域，其中包括但不限于汽车漆、工业涂料、塑料着色、油墨制造以及化妆品行业。由于其卓越的

着色力和分散性，高端色素炭黑在这些领域中扮演着至关重要的角色。在汽车漆中，它能够提供深邃而均匀的黑色，增强漆面的光泽和耐候性。在塑料制品中，它不仅赋予产品所需的色彩，还能够改善塑料的物理性能，如抗紫外线和抗静电能力。在油墨制造中，高端色素炭黑确保了印刷品的鲜明度和耐久性，使其在各种印刷介质上都能保持长久的色彩稳定性。而在化妆品行业，它则被用于制造眼线、睫毛膏等产品，因其良好的生物相容性和不迁移特性，成为安全化妆品配方的重要成分。随着技术的不断进步，高端色素炭黑的应用范围还将进一步扩大，为更多行业带来色彩与性能的双重提升。

粗酚精制产品苯酚、邻甲酚、间对甲酚等是用途广泛的有机化学中间体及合成树脂、医药、农药和多种香料合成中不可缺少的原材料

6、看到海外出口 4 个亿，这块主要国家是哪些？

公司产品国际市场主要销往欧洲、亚太地区（印度、泰国、越南、柬埔寨、日本、塞尔维亚、波兰等）

7、是否收并购的布局？

公司一直密切关注行业动态和市场机会，收并购是公司实现战略发展的重要手段之一，我们会秉持谨慎、务实的态度，综合考虑公司的战略规划、财务状况、协同效应等多方面因素，积极评估潜在的收并购机会。目前，公司尚未有明确的收并购布局和具体计划，若后续有相关进展且达到信息披露标准，我们将及时、准确地向各位投资者披露。

8、25 年经营业绩如何展望？

展望 2025 年经营业绩，我们充满信心与期待，也有着清晰的规划和举措：

市场拓展与业务增长：在现有市场，我们将深挖客户需求，凭借优质产品和服务，进一步提高市场占有率。

产品创新与升级：持续投入研发，每年投入资金用于新技术、

	<p>新产品的开发。增加新的利润增长点，提升产品附加值，增强市场竞争力。</p> <p>成本控制与效率提升：实施精细化管理，优化生产流程，降低原材料损耗和运营成本。通过引入先进生产设备和管理系统，提高生产效率。</p> <p>战略合作伙伴关系：积极寻求与上下游企业、行业领军者建立战略合作伙伴关系，实现资源共享、优势互补。</p> <p>当然，经营过程中也会面临市场波动、竞争加剧等风险，但我们有完善的风险应对机制，密切关注市场动态，及时调整经营策略，确保公司业绩稳定增长，为股东创造更大价值。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年2月26日