

# 北京致远互联软件股份有限公司

## 2023 年度业绩预告

本公司董事会及全体董事保证公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

### 一、 本期业绩预告情况

#### （一）业绩预告期

2023 年 1 月 1 日至 2023 年 12 月 31 日。

#### （二）业绩预告情况

（1）经财务部门初步测算，预计 2023 年年度实现归属于母公司所有者的净利润与上年同期（法定披露数据）相比，将出现亏损，实现归属于母公司所有者的净利润-3,700 万元到-2,500 万元。

（2）归属于母公司所有者扣除非经常性损益后的净利润-4,400 万元到-2,900 万元。

（三）本次业绩预告相关财务数据未经注册会计师审计。

### 二、 上年同期经营业绩情况

公司 2022 年度实现归属于母公司所有者的净利润 9,408.06 万元。实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润 8,440.03 万元。

### 三、 本期业绩变化的主要原因

#### 1、 营业收入增速未达预期

报告期内，受宏观经济环境等因素影响，公司的营业收入增长未达预期，预计实现营业收入同比增长 8%至 10%，期末在手订单较同期增长超 20%。

2024 年，基于对行业和公司未来发展的信心，结合总体财务情况和战略布局，公司以“客户化经营、效益化增长”为指导思想，围绕平台化经营、生态化发展的战略目标，更聚焦、更聚力、更高效。

## 2、期间费用上升

2023 年初，公司拟定的经营目标较乐观，因此持续加大投入研发以提升产品竞争力，并积极开拓市场，导致期间费用较上年同期增加较多。

报告期内，公司全年合同签约金额同比增长超 20%，签约数量同比增长约 15%，其中新客户合同签约金额同比增长超 28%，老客户合同签约金额同比增长超 16%。头部客户市场占有率提升较快，其中央企合同签约金额增长超 35%，百万级以上合同签约金额增长超 48%，信创合同签约金额增长超 64%，其中行业信创合同签约金额增长超 95%。

新一代协同运营平台（COP-V8）自 2023 年 5 月商业化运营以来，合同签约金额超 9000 万元，签约了包括长江电力、北汽集团以及深圳证券交易所等客户。公司坚定执行 AI-COP 发展战略，聚焦客户应用场景需求，通过“自研、合作、孵化”三管齐下，实现产品战略升级。

2024 年，公司聚焦客户化经营，调整组织架构，成立中端事业部，聚焦中型、中小型客户群体，以 COP-V5 精品化为核心，实现中端客户市场的规模覆盖；成立高端事业部，聚焦大型、集团型客户，精准发力，构建 ISV 生态和“inside”模式，专业化经营实现高端客户、行业和领域市场的覆盖；成立央企业务单元，战略加强国央企客户的价值化持续经营；效益化经营政务事业部，聚焦发力产品和解决方案，加快推动公司化发展。

## 3、减值损失的影响

2023 年，受宏观经济环境承压的影响，部分客户的回款低于预期，按照公司的会计政策计提的信用减值损失较上年同期增加较多。

#### 4、非经常性损益的影响

2023 年，公司符合损益确认条件的政府补助低于上年同期。

#### 四、 风险提示

本次业绩预告是公司财务部门基于自身专业判断进行的初步核算，尚未经注册会计师审计。截至本公告披露日，公司尚未发现影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素。

#### 五、 其他说明事项

以上预告数据仅为初步核算数据，具体准确的财务数据以公司正式披露的经审计后的 2023 年年度报告为准，敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

北京致远互联软件股份有限公司董事会

2024 年 1 月 31 日