

证券代码：000403

证券简称：振兴生化

振兴生化股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：【2019】002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	华夏基金（香港）、华夏基金、南方基金、博时基金、景顺长城基金、诺安基金、摩根华鑫基金、融通基金、泰康资产管理、中国人寿养老保险、华夏久盈资产管理、工银瑞信基金、华商基金、英大保险资产、合煦智远基金、安信基金、长城基金、南华基金、中意资产、聚鸣投资、广发基金、正心谷创新资本、中庚基金、建信基金、敦和资产管理、长盛基金、光大证券、嘉合基金、富国基金、广东民营投资、银河基金、广发信德投资、中银国际证券、兴业证券、东兴证券、广发证券等
时间	2019年7月5日-12日
地点	香港、深圳、北京、上海
上市公司接待人员姓名	副总经理 杨彬；董事会秘书 赵玉林
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司经营情况及全年经营目标？ 上半年，公司历史遗留问题基本解决、公司治理不断规范、运营效率不断提高、费用管控效果明显，经营趋势逐季向好。展望全年，目前公司各方面均已步入正轨，经营逐步回归正常水平，公司有信心全年实现较好的业绩增长，也希望股东和投资者能持续关注公司长期发展。 2、公司上半年经营管理重大变化？ 振兴生化是一家老牌上市公司，控股股东多次变更，历史遗留及管理

问题较多，现公司控股股东为浙民投，管理团队为浙民投调入团队及广东双林行业资深职业经理人团队，大家紧密的凝聚在一起，经过上半年共同努力，公司经营管理发生显著变化，主要如下：

1、公司治理：股东团结一致，共同致力于公司经营发展，公司治理逐步规范，公司信息披露监管已由事前监管变为直通披露；

2、历史遗留问题：上半年公司积极清理历史遗留问题，目前绝大部分已解决，快速甩掉了历史包袱；

3、公司管理：上半年快速解决跑冒滴漏问题，同时推动上市公司总部和广东双林两级架构合并，精简组织架构，提高运营和决策效率；

4、经营业绩：上半年公司积极调整改善，经营业绩逐季向好。

经过上半年管理变革，公司经营管理及业绩已基本回归正常水平，未来公司将持续挖潜，夯实核心竞争能力，不断提升公司经营管理水平。

3、公司未来发展战略规划？

公司未来发展战略已在 2018 年年报中进行了详细披露。公司未来将按照“三步走”战略，从近期来看，主要是通过内部挖潜，实现内生式增长，不断完善公司治理结构、清理历史遗留问题、推动两级架构合并、提高决策和运营效率、强化精细化经营管理、降低公司经营费用，建立长效约束激励机制；从中期来看，公司将在对内部深度挖潜的同时，在时机成熟时，适时推动并购及整合，实现外延式扩张，加速公司发展；从远期来看，公司将借鉴海外血液制品巨头的发展方向，在对标国际一流水平，做深做透传统血液制品的基础上，向采血、用血产业链两端延伸，同时着力于高技术生物制品的研发及产业化。

4、历史遗留问题解决具体情况？

上半年公司积极清理历史遗留问题，目前绝大部分已解决，快速甩掉了历史包袱。主要包括以下几个方面：

1、诉讼方面：诉讼已基本解决，其中与天津红翰和宁保安和解案件，公司收到 800 万元和解费用；

2、湖南唯康：2013 年已经停产，资不抵债，年亏损超 1000 万元，对上市公司业绩拖累明显。2019 年 3 月向法院申请破产，5 月法院指定破

产管理人，半年报将不再纳入合并报表范围。以往因湖南唯康问题，公司财务报告和内控报告为带强调事项段或否定意见，后期该影响将消除；

3、管理方面：上半年快速解决跑冒滴漏问题，分公司及冗余资产等，已清理及处置；

4、信达债务：历史遗留问题仅有对信达历史债务尚需处理，公司正在与信达积极商谈分期还款计划，未来随着逐期还款，公司财务费用支出将逐步下降。

5、公司目前产率、产能及未来规划？

公司目前主要大宗产品人血白蛋白和静注人免疫球蛋白的产率在行业中处于领先水平，特免产品收率稳定，且产品质量一直保持行业前茅。目前公司产能充裕，未来将根据并购整合及长期发展规划，合理规划新建更大处理通量、更高水平和标准的生产设施。

6、公司核酸检测实施情况？

国卫医发〔2016〕66号《关于促进单采血浆站健康发展的意见》规定：“血液制品生产企业应当在单采血浆站开展核酸检测试点工作，探索建立单采血浆站核酸检测工作流程、质量管理和控制体系；逐步扩大试点范围，至2019年底实现单采血浆站核酸检测全覆盖。”公司已积极响应，严格按照规定，将核酸检测作为重点项目推动，目前已顺利投入使用。使用核酸检测方法一方面可将90天的检疫窗口期缩短至60天，未来可有效提高公司的存货周转速度，从而提升公司的运营资金使用效率；另一方面大幅提高了检测精度，弥补了现有酶联免疫法在检测灵敏度方面的不足，最大程度保障产品质量安全，确保用药群众的核心利益。

7、公司上海营销中心定位？

公司非常看好静丙未来市场发展前景。静丙的用药习惯一般由一线城市核心三甲医院的重点科室向周边城市或学科其他医院逐步拓展。上海营销中心主要针对江浙沪这一传统的医药行业高价值市场开展静丙的学术推广工作。在配合区域推广商做好静丙销售服务工作的同时，也积极为公司现有的特免类产品和未来即将上市的小因子类产品的院内销售做好铺垫和准备工作。

	<p>8、公司浆站数量及未来预期？</p> <p>公司目前共有13个浆站，11个在采，2个已建设完成等待验收。公司浆站分布在广西、山西和广东三个区域，广西有4个成熟浆站，年采浆量合计超300吨，是公司采浆的基础和保障；山西有4个浆站，1个老浆站和3个新浆站，采浆量增长迅猛，是公司未来采浆增长点；广东3个在采，2个已建设完成等待验收，广东在单采血浆站管理政策方面最为灵活，未来将作为特免浆站运营。未来公司将不断通过内部挖潜，推动现有浆站实现内生式增长，同时公司也在多省份积极推动新浆站拓展工作，不断开拓新的浆源。</p> <p>9、狂免和破免产品未来发展预期？</p> <p>狂免在个别省份已逐步由CDC转回医院，未来可能成为趋势，狂免转回医院后预计未来行业销量将明显增加。破免自2018年末进入《国家基本药物目录(2018年版)》，预计未来行业销量将明显增加。特免类产品一直以来是公司的传统优势品类，公司非常看好该市场未来发展前景，近年公司在优化固有市场渠道的基础上调整销售模式，希望未来进一步提高市场占有率和盈利能力。</p> <p>10、新产品研发的情况？</p> <p>八因子已经进入上市申报阶段，并按照CDE要求进行了发补材料的准备工作；纤原已经完成了临床试验，并完成了临床总结会议，目前正在准备上市申报材料；PCC正在进行临床工作，入组人数已超半数；人纤维蛋白胶产品是药械合一的潜力产品，目前已经完成了临床前准备工作，正在申请临床试验。其他研发项目都在有序、合理推进过程中。</p>
附件清单（如有）	无